

## VII. PRÉPARER VOTRE STRATÉGIE D'EXPORTATION

---

<i>Pourquoi le Mexique?</i>	144
<i>Êtes-vous prêt pour le Mexique?</i>	145
<i>Les études de marché</i>	146
<i>Les sources de renseignements</i>	147
<i>La stratégie de pénétration du marché</i>	147
<i>La rentabilité de l'opération</i>	148
<i>Quel type de partenaires?</i>	149
<i>Les considérations stratégiques</i>	151
<i>Assurer sa protection</i>	151
<i>Financer l'entreprise</i>	152
<i>La mise en œuvre</i>	153