

TABLE DES MATIÈRES

Introduction Les avantages et les inconvénients que présente l'exportation.	1
Chapitre premier La stratégie d'exportation de l'entreprise Les éléments essentiels: un produit viable, une haute direction fermement décidée à s'engager et une planification stratégique.	3
Chapitre deux L'établissement des prix à l'exportation Quelques méthodes d'établissement des prix à l'exportation.	11
Chapitre trois Les conditions de vente à l'exportation Termes commerciaux adoptés dans le monde entier pour définir les obligations respectives de l'acheteur et du fournisseur.	15
Chapitre quatre Le transport L'importance de choisir le mode de transport approprié.	17
Chapitre cinq Le financement Protection contre les risques et sources de financement à l'exportation.	23
Chapitre six Le crédit et le recouvrement à l'exportation Le crédit à l'exportation en tant qu'outil de commercialisation et des conditions de paiement qui donneront satisfaction aux importateurs tout en protégeant vos intérêts.	27
Chapitre sept Des organismes pour vous aider Les divers programmes fédéraux et provinciaux d'aide à l'exportation et les organismes du secteur privé qui peuvent vous venir en aide.	33
Annexe I Le commerce de compensation	47
Annexe II Les maisons de commerce	53
