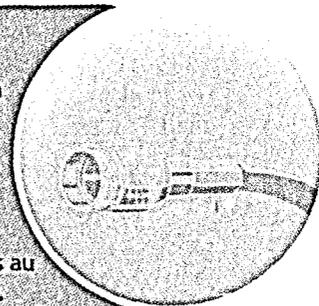


NOUVELLES TECHNOLOGIES DE L'INFORMATION

Par l'entremise d'un distributeur exclusif au Brésil, la société de Vancouver **ACL Services Ltd.** vend son logiciel de pointe en vérification à 180 clients, notamment des banques et des organismes gouvernementaux. Depuis 1987, ACL fournit une technologie et des services qui sont au premier plan du marché pour la recherche de données, l'analyse et l'établissement de rapports, et elle a des représentants dans plus d'une trentaine de pays. Le Brésil est son principal marché en Amérique latine.

Parmi les nombreuses autres sociétés canadiennes de technologie de l'information qui font des affaires au Brésil, signalons **Cognos Inc.**, **Corel Corporation**, **Moore Corporation Ltd.**, **ZTI** et **Oasis Technology Ltd.**



PÉTROLE ET GAZ

Koch Petroleum Canada, dont les activités portent notamment sur la prospection et l'exploitation de pétrole lourd et de gaz, la fourniture, le commerce et le transport du pétrole brut, a acquis 99,99 % des actions donnant droit de vote dans une pétrolière brésilienne, ATP Petroleo. Celle-ci est active dans le Rio Grande do Norte, État du Nord-Est, où elle produit 500 barils de pétrole par jour.

Ces dernières années, des entreprises canadiennes, attirées par des occasions d'affaires favorables, ont également fait d'importants investissements dans le secteur argentin du pétrole et du gaz. En novembre 2000, **Agrium**, dans le cadre d'un partenariat paritaire avec la plus importante société pétrolière et gazière locale, YPF, a entrepris l'exploitation de son usine « Profertil » de 630 millions de dollars américains à Bahia Blanca, pour produire 1,1 milliard de tonnes d'engrais d'urée par année.

En décembre 2000, la **Canadian Hunter Exploration Ltd.** a acheté pour 75 millions de dollars 15,7 % de la participation directe à Sipetrol Argentina S.A., dans le permis de prospection Chihuidos et la concession d'exploitation Sierra Chata, tous deux dans le bassin Neuquen.

D'autres entreprises canadiennes, dont l'**Alberta Energy Company**, **Rio Alto** et **Crestar Energy**, donnent aussi une expansion appréciable à leurs activités et augmentent leurs investissements dans les opérations pétrolières en Argentine.

TÉLÉCOMMUNICATIONS

Les sociétés canadiennes de télécommunications trouvent aussi de multiples débouchés au Brésil. Notons par exemple **Bell Canada International Inc.**, **Canbras Communications Corporation**, **Télé globe Inc.**, **Télé sat Canada**, **Telesystem International Wireless (TIW) Inc.** et **Spectra Telecom Inc.**

En Uruguay, **CGI**, grande firme canadienne de consultants, travaille depuis 1994 à un projet de renforcement institutionnel avec ANTEL, le service national de télécommunications. CGI et ANTEL sont actuellement en train de négocier les conditions d'un prolongement du projet évalué à 10 millions de dollars américains. CGI prévoit accroître de façon substantielle sa présence en Uruguay. L'an dernier, CGI a attribué des responsabilités régionales à son bureau de Montevideo, notamment la gestion du compte de société et l'exécution du projet d'Allianz (deuxième groupe d'assurance du monde par son importance). Son bureau de Montevideo est chargé de toute l'Amérique latine. CGI a bon espoir que plusieurs projets, notamment ceux qu'elle entrevoit en Argentine, en Uruguay, au Chili et au Brésil, seront signés dans les mois à venir.

Nortel Networks a amorcé ses activités au Brésil en 1990, concluant une alliance stratégique avec une société locale, Promon. Depuis 1998, année où Nortel a acheté les installations de fabrication de son partenaire stratégique à Campinas pour se conformer à la réglementation brésilienne, la société canadienne livre des stations de base pour la téléphonie cellulaire fabriquées sur place. Grâce à ses diverses activités, Nortel a fait du Brésil son marché à la plus forte croissance.

Til-Tek Antennas Inc., active au Brésil depuis 1997, a ouvert ses propres bureaux à São Paulo, utilisant les capacités de fabrication de la société qui était son représentant local. Elle déploie un effort de vente dynamique auprès des exploitants de bande B qui s'installent actuellement au Brésil. Le marché devrait connaître une croissance appréciable, et Til-Tek y détient un avantage concurrentiel.

