

« Les délégués commerciaux du SDC s'intéressent à vous. Ils ont à cœur leur pays et les entreprises qui font partie de leur secteur. »

DAN IRISH, THREEWAVE SOFTWARE, VANCOUVER (COLOMBIE-BRITANNIQUE)

« Les délégués commerciaux sont toujours très professionnels : ils tiennent compte du temps dont vous disposez et offrent des services personnels et orientés sur votre secteur d'activité. Le SDC ne nous a jamais laissés tomber. »

SID MOSE, ENERFLEX, CALGARY (ALBERTA)

« Recevoir l'appui du SDC, c'est recevoir l'appui du gouvernement du Canada; cela montre aux entreprises étrangères que vous êtes une entreprise solide sur laquelle ils peuvent compter. »

FABIO GAMBACORTA, OCTASIC, MONTRÉAL (QUÉBEC)

« Notre délégué commercial au Canada était enthousiaste à l'idée de nous voir pénétrer sur de nouveaux marchés et grâce à ses encouragements, nous avons acquis l'assurance dont nous avons besoin. Maintenant nous savons que nous pouvons réussir et que le SDC sera toujours prêt à nous aider. »

GEOFF SCHIMMEL, LOYALIST FOREST PRODUCTS, ERINSVILLE (ONTARIO)