

exportées avant transformation. La majoration qui intervient du fait de ces activités était en moyenne de 140 % et variait considérablement selon le type d'activité de transformation. La valeur des produits de la Nouvelle-Angleterre expédiés des usines de transformation et des marchés de gros a atteint un total de 1 364 millions de dollars. De ce total, 11 millions de dollars seulement ont été exportés, laissant 1 354 millions de dollars de produits du poisson pour le secteur de la transformation et de gros de la région.

VALEUR ÉCONOMIQUE DES ACTIVITÉS PRIMAIRES DE VENTE EN GROS ET DE TRANSFORMATION
DU POISSON EN NOUVELLE-ANGLETERRE

	<u>Directe</u>	Directe et <u>indirecte</u>	Directe et <u>induite</u>
Extrant (en millions de \$) :	798	1 590	2 672
Revenu (en millions de \$) :	247	502	803
Emploi (années-personnes) :	17 855	28 616	45 115

Les activités secondaires de vente en gros et de distribution consistaient à amener les divers produits halieutiques de l'usine de transformation ou du marché régional au point de vente final. Il s'agit là d'une opération relativement modeste constituée par les activités secondaires de vente en gros et de livraison. La majoration intervenant dans les activités de distribution ne variait pas sensiblement selon le type de produits et était en moyenne d'environ 12 % pour les produits du poisson de la Nouvelle-Angleterre. La