

[Text]

I had another question, which has no bearing on the bill. Do the major food chains sell Canadian produce when it is available? My experience is that it is almost impossible to get Canadian produce, even in the summer when it is available.

Ms Sutherland: That is a problem that the domestic producer has. Whether promotion will do it, there are a lot of marketing problems that have to be addressed with that whole issue. We look at a way of bringing the whole industry together so if we can do that, then we can help push more Canadian produce when it is in season. I think things are changing quite a bit with more Canadian produce available during the summer and fall.

One of our things that we want to do with this money is to work with retailers and food service people to help them in the merchandising on a generic business. We did not even talk about what our plan would be.

Senator Spivak: Can I just get an answer to this question of how problematical it is, for example, in the produce department to actually implement what is proposed in this bill?

Mr. Whitney: Mr. Chairman, in response, I would suggest that it would be fairly problematical. I am not saying that is justification for simply incorporating something into the bill, but it is one of the reasons we have asked repeatedly that there be a provision within this legislation for the cooperation by Canada Customs. Having said that, the background for part of that request is that in Canada, under the Canada Agricultural Products Act, you must be licensed in order to trade in fresh fruits and vegetables both interprovincially and/or internationally. There are some 1300 odd licensees under the licensing and arbitration regulations. A great preponderance of those licensees are importers of record, so you can begin to appreciate the plethora of groups or firms that you would have to deal with in terms of the first receiver.

If we are not able through the legislation to have Canada Customs defined as being an agency that would assist, or if we cannot seemly negotiate some type of administrative agreement with them separately, yes, we have a major roadblock in terms of dealing with this particular issue.

The Chairman: Did you want to add something to this answer?

Mr. Rice: I just wanted to add to what Mr. Whitney is describing here. I think it envisions Canada Customs being involved and identifying all these first receivers, which itself is an administrative task which probably would be a cost recoverable administrative task, just as it would be for them to collect the levy themselves. I do not know. The larger the number of potential first receivers, the closer the cost will be

[Traduction]

J'avais une autre question, qui ne porte pas sur le projet de loi. Est-ce que les grandes chaînes de distribution vendent des fruits et légumes canadiens lorsqu'ils sont disponibles? Je constate qu'il est presque impossible de trouver des produits canadiens, même en été.

M^{me} Sutherland: Il y a toutes sortes de problèmes de mise en marché et il reste à voir si la promotion suffira à le régler. Nous essayons de rassembler tous les producteurs afin de faire vendre davantage de fruits et légumes canadiens pendant la saison. Je pense que les choses évoluent déjà pas mal et que l'on trouve davantage de produits canadiens en été et en automne.

Une des choses que nous comptons faire avec cet argent, c'est de travailler avec les détaillants et restaurateurs, en faisant de la publicité générique. Nous n'avons pas encore arrêté de plan détaillé.

Le sénateur Spivak: Pourriez-vous simplement me dire, dans le domaine des fruits et légumes, dans quelle mesure la mise en application des dispositions du projet de loi est problématique?

M. Whitney: Monsieur le président, je dirais que c'est assez difficile. C'est précisément la raison pour laquelle nous demandons d'y incorporer une disposition prévoyant la collaboration de Douanes Canada. Notre demande, c'est qu'au Canada, en vertu de la Loi sur les produits agricoles, il faille détenir une licence pour faire le négoce de fruits et légumes frais aux niveaux interprovincial et international. Or, il y a quelque 1 300 détenteurs de licences, dont la grande majorité sont des importateurs. Vous avez donc là une idée de la myriade de groupes ou d'entreprises avec lesquelles il faudra traiter pour percevoir le prélèvement.

S'il n'y a rien dans la loi qui prévoit que Douanes Canada nous aide, ou si nous ne pouvons pas négocier un accord administratif avec elles, alors oui, nous aurons une grosse difficulté sur les bras.

Le président: Souhaitiez-vous ajouter quelque chose à cette réponse?

M. Rice: Juste pour compléter la description de M. Whitney. Il s'agirait pour Douanes Canada de nous aider à identifier tous ces premiers receivers, ce qui représente en soi une tâche administrative qui pourrait donner lieu à rémunération, au même titre que la perception directe du prélèvement. Je ne sais pas. Plus le nombre potentiel de premiers receivers est grand, et plus le coût de ce recensement se rapprochera du