

[Texte]

tured category. It is perfectly true it is not that clear-cut and that simple, but basically the three-way breakdown is raw materials, fabricated materials and end products.

• 1115

**The Chairman:** I am sorry, Mr. Rock. That is why I am always hesitant to bring us a new subject before I yield the floor to the members. You had a chance, Mr. Rock, to ask your questions on the first turn and you will have another chance, I am sure, during the course of this day.

**Mr. Rock:** Yes.

**The Chairman:** What was the other one?

**Mr. Pepin:** The other one was on small business and the contribution of EOC to export a manufactured product re small business in particular. So if you do not mind, as Mr. Aitken is here this morning and may not be here this afternoon, we will listen to him for 5 to 10 minutes.

**The Chairman:** I would appreciate it, gentlemen, if Mr. Aitken could make his statement on help to small businesses. I will then yield the floor to Mr. Downey for his first chance to ask questions followed by Messrs. Saltsman and Blair.

**Mr. H.T. Aitken (President, Export Development Corporation):** Mr. Chairman, do you think it would be appropriate if I were to tell the Committee in, say, two minutes what EDC does?

**The Chairman:** I have no objection, but I would have some doubt about your two minutes. However, go ahead.

**Mr. Aitken:** I will try to be very quick. The Export Development Corporation is a Crown company and we do three things. We insure exporters against non-payment by foreign buyers; we finance on long term major capital projects abroad requiring capital equipment from Canada and, third, we insure foreign investments abroad.

In our insurance business insuring exporters against non-payment by foreign buyers we had, at the end of February, 1971, 981 policies. Of those 981 which has a face value of \$526 million, 557, almost 60 per cent, represented small businesses, exporters who sell less than \$100,000 per annum. That is the extent to which we help small business in the insurance field.

With regard to our long-term financing, over the years we have averaged \$51 million per annum over the past 10 years. Last year we signed contracts totalling \$100 million. We took just one contract as a sample of our entire financing business and that was a nuclear power plant in India to the value of some \$43 million, 5,500 individual orders were placed on Canadian suppliers for that plant and our best estimate is that about 40 per cent of these orders were placed on small manufacturing concerns in various cities and towns in Canada, but predominantly in the Provinces of Ontario and Quebec. That rule of 40 per cent for this nuclear power plant applies generally. We have done some \$600 million-odd in contract signing, so roughly \$240 million would apply to small businesses and all manufactured goods.

[Interprétation]

duits finis, pour eux, représentent la catégorie qui ressemble le plus à celle des produits préouvrés ou fabriqués complètement. Ce n'est pas très clair ni très simple, mais

fondamentalement il y a trois divisions, les matériaux bruts, les matériaux fabriqués et les produits finis.

**Le président:** Je regrette, monsieur Rock. C'est pourquoi j'hésite toujours à soulever de nouveaux sujets avant de donner la parole au député. Vous avez eu l'occasion monsieur Rock de poser votre question à la première tournée, et vous aurez une autre occasion plus tard au cours de la journée.

**M. Rock:** Oui, très bien.

**Le président:** Quel était l'autre sujet?

**M. Pepin:** Notre sujet concernait les petites entreprises et la contribution de la Société pour le développement des exportations pour l'exportation de produits manufacturés, particulièrement en ce qui a trait aux petites entreprises. Si vous ne voyez pas d'inconvénient, étant donné que M. Aitken est parmi nous ce matin, il ne le sera pas cet après-midi, nous l'écouterons pour 5 ou 10 minutes.

**Le président:** J'aimerais bien, messieurs, que M. Aitken nous parle de l'aide aux petites entreprises. Je donnerai ensuite la parole à M. Downey qui aura pour la première fois l'occasion de poser des questions, il sera suivi de MM. Southam et Blair.

**M. H. T. Aitken (président de la Société pour le développement de l'exportation):** Monsieur le président, est-ce que ça vous convient si je parle de la SDE au Comité pendant quelques minutes?

**Le président:** Je n'ai pas d'objections, mais j'ai quelque doute au sujet de vos deux minutes. Cependant allez-y.

**M. Aitken:** Je vais essayer d'être bref. La Société pour le développement des exportations est une société de la Couronne qui a un rôle triple. Nous assurons les exportateurs contre le risque de nos paiements de nature étrangers; nous finançons les entreprises d'équipement à long terme à l'étranger qui nécessitent du capital d'exploitation du Canada et, troisièmement, nous assurons les investissements étrangers à l'extérieur du Canada.

À la fin de février 1971, nous avions 981 polices d'assurance couvrant les exportateurs contre le risque de nos paiements des acheteurs étrangers. De ces 981 polices, évaluées à 526 millions de dollars, 557 c'est-à-dire près de 60 p. 100, représentaient les petites entreprises, les exportateurs qui vendent moins de 100 mille dollars par année. Voilà jusqu'à quel point nous avons aidé les petites entreprises dans le domaine de l'assurance.

Pour ce qui est du financement à long terme, nous avons dépensé au cours des années une moyenne de 51 millions de dollars par année au cours des 10 dernières années. L'année dernière, nous avons signé des contrats pour un total de 100 millions de dollars. Prenons un contrat comme exemple de notre financement, celui de l'usine nucléaire de l'Inde, qui avait une valeur de quelques 43 millions de dollars, 5,500 commandes individuelles ont été placées chez des fournisseurs canadiens pour cet usine et notre meilleure estimation est qu'environ 50 p. 100 de ces commandes ont été placées dans des petites entreprises, de diverses villes du Canada, mais principalement dans les provinces de l'Ontario et du Québec. Cette règle de 40 p. 100 pour l'usine nucléaire s'applique de façon générale. Nous avons signé des contrats pour une somme de quelques 600 millions de dollars, et 240 millions de dollars