

Dans la région de la côte atlantique moyenne des É. U.

Des débouchés pour les fournisseurs canadiens de matériel de défense

Les principaux détenteurs de contrats de défense de la région de la côte atlantique moyenne des États-Unis offrent d'intéressants débouchés aux entreprises canadiennes. Pour les fournisseurs canadiens de matériel de défense, cette région représente en effet un marché estimé à 250 millions de \$ par an. Ce montant n'inclut pas les services (de protection de l'environnement et de construction) ni l'industrie spatiale.

Les détenteurs américains de contrats de défense oeuvrent à la conception de nouveaux programmes et à l'amélioration des programmes existants. Par le passé, la grande majorité des fournisseurs canadiens se recrutait parmi les mouleries, les fabricants de pièces usinées de haute précision et les fournisseurs de produits non critiques. Même si ces derniers secteurs offrent encore des possibilités d'affaires, les relations entre les fournisseurs et les maîtres d'oeuvre ont, au cours des cinq dernières années, suivi l'évolution des priorités du

ministère de la Défense, à savoir simulation, numérisation, perfectionnement en matière d'avionique et d'électronique, systèmes de détection et de protection liés à la guerre chimique et biologique.

Les autres tendances au plan des relations entre fournisseurs et maîtres d'oeuvre obéissent également à la nouvelle réalité du marché de la défense : adaptation des pratiques commerciales au marché de la défense par l'acquisition de matériel de série ne répondant pas aux normes militaires et achat de systèmes à valeur ajoutée au lieu de simples composants.

Le bureau commercial du Canada à Philadelphie a mis en place trois programmes permettant de cerner les débouchés auprès des maîtres d'oeuvre américains dans la région de la côte atlantique moyenne. Le premier consiste en l'organisation d'une mission annuelle des fournisseurs canadiens auprès des détenteurs de contrats de défense. La 4^e édition de cet événement qui se tiendra ce mois-ci, vise les

débouchés dans les domaines de l'électronique, de l'avionique, des communications et de l'élaboration de logiciels. Le deuxième est un programme de liaison avec les détenteurs de contrats de défense qui vise à informer les maîtres d'oeuvre américains des possibilités d'approvisionnement au Canada, à recueillir les demandes de prix afin de les transmettre aux fournisseurs canadiens et à présenter les fournisseurs canadiens aux maîtres d'oeuvre. Le troisième porte sur la maintenance d'une base de données à Philadelphie (accessible en direct) offrant des renseignements sur les maîtres d'oeuvre de la région de la côte atlantique moyenne (et de certaines autres régions des É.-U.) ainsi que sur leurs préférences et leurs besoins. Cette base de données contient des renseignements sur 319 détenteurs américains de contrats de défense.

Communiquer avec Georges Lemieux au bureau commercial du Canada, à Philadelphie, au 610-667-8210.

PPCE (Suite de la page 1)

Pour recevoir les textes du PPCE qui vous intéressent, prière de noter les documents voulus sur la liste ci-dessous, d'inscrire l'adresse dans l'espace réservé à cette fin et d'envoyer le formulaire rempli à : l'InfoCentre (SKI), MAECI, 125, promenade Sussex, Ottawa (Ontario) K1A 0G2. Le formulaire peut également être envoyé par télécopieur au : (613) 996-9709.

Il est possible de demander les textes du PPCE par téléphone en composant le numéro suivant : 1-800-267-8376 ou (613) 944-4000 (région d'Ottawa-Hull). Les textes du PPCE seront accessibles par le Service de renseignements par télécopieur (FaxLink) de l'InfoCentre au numéro suivant : (613) 944-4500. Prière de sélectionner l'index principal.

139TF	Aperçu		
234TF	Technologies de fabrication de pointe	229TF	Produits et services médicaux et de santé
215TF	Agriculture et produits alimentaires	230TF	Minéraux et métaux
214TF	Aéronautique et pièces d'aéronefs	223TF	Produits pétroliers et gaziers, et matériel d'exploitation de l'énergie
217TF	Automobile	246TF	Matériel électrique
218TF	Biotechnologie	227TF	Machinerie industrielle primaire et secondaire
219TF	Services commerciaux, professionnels et éducationnels	233TF	Matériel de transport urbain et ferroviaire
220TF	Produits chimiques et plastiques, et matériaux de pointe	231TF	Industrie spatiale
245TF	Produits de construction	232TF	Tourisme
221TF	Biens de consommation	213TF	Un jeu complet
216TF	Industries culturelles		
222TF	Matériaux de défense	NOM :	_____
224TF	Équipements et services de protection de l'environnement	ENTREPRISE :	_____
225TF	Poisson et produits de la mer	ADRESSE :	_____
226TF	Industrie forestière	VILLE :	_____ PROVINCE : _____
228TF	Technologie de l'information et	CODE POSTAL :	_____
		TÉLÉPHONE :	_____ TÉLÉCOPIEUR : _____