

Téléphone Main 553

ESINHART & EVANS

Agents principaux

**SCOTTISH UNION & NATIONAL
INSURANCE COMPANY
OF EDINBURGH****GERMAN AMERICAN
INSURANCE COMPANY
NEW-YORK**

et Courtiers Généraux d'Assurance.

Argent à prêter sur Biens Fonciers, aux
taux courants les plus bas. Demande
directe sollicitée.**BUREAU :**
EDIFICE LAKE OF THE WOODS,
89, Rue St-Sacrement, Montréal.**Les Prévoyants du Canada**

Assurance Fonds de Pension

CAPITAL AUTORISE \$500,000

Achetez des Parts des Prévoyants :

Parce que c'est un placement sans
pareil :Parce que c'est avec la plus petite
prime, la plus grosse rente ;Parce que c'est la seule compagnie
à "Fonds Social" faisant une spéciali-
té du Fonds de Pension.

Bureau à Montréal :

Chambre 22,
Edifice "La Patrie"

Bureau - Chef,

133, rue St-Pierre,
QUEBEC.**THE LONDON AND LANCASHIRE
LIFE ASSURANCE COMPANY**

LIMITED

Emet des Polices d'Assurance-vie à des Taux
Modérés sur Plans des plus Attrayants.

Pour renseignements, écrivez à

B. HAL BROWN

Gérant Général au Canada

164 rue St-Jacques, MONTREAL

Assurances**LE COLLEGE ET SES RAPPORTS
AVEC L'ASSURANCE-VIE**

Après toutes les conférences et l'étu-
de de tous les livres, le cours final de-
vrait être la vente réelle de polices dans
une compagnie avec de réels agents
d'assurance. Avec des solliciteurs expé-
rimentés comme instructeurs, le gradué
de collège pourrait s'entraîner pratique-
ment à la sollicitation. La sollicitation
de l'assurance-vie est, avant tout, de la
vente. On a démontré qu'étant donné
une certaine aptitude, l'art de la vente
peut être enseigné. Il y a des vendeurs
qui ont un don soi-disant naturel, de
même que certains hommes sont nés
mécaniciens. Les uns et les autres peu-
vent réussir sans instruction spéciale,
mais tous feront un travail plus effica-
ce ou avanceront plus rapidement, s'ils
sont instruits de manière compétente.
Tout solliciteur qui réussit réellement,
dans une ligne quelconque d'affaires de-
vrait réussir dans l'assurance. L'homme
qui peut vendre une caisse enregistreuse
ou une automobile, peut vendre de l'as-
surance-vie; on peut cependant convenir
que cette dernière profession est hé-
rissée des plus grandes difficultés. Néan-
moins, les mêmes règles s'appliquent dans
chaque cas, les mêmes principes gouver-
nent toute sorte de sollicitation. L'ap-
proche du client, la présentation de l'af-
faire, l'art de la persuasion, les argu-
ments efficaces et nombreux que peut
fournir le solliciteur expérimenté, voilà
ce qui caractérise l'art du vendeur.

La psychologie sera une branche im-
portante de l'enseignement de l'assuran-
ce-vie. Tous les bons vendeurs sont des
psychologues, qu'ils le sachent ou qu'ils
ne le sachent pas. Ils sont habiles à diri-
ger la pensée des autres. Ils disent et
font la chose juste au moment opportun,
parce qu'ils perçoivent par intuition l'ar-
gument à employer dans un cas particu-
lier et savent à quel moment précis con-
clure un argument et obtenir la signa-
ture du client. Cette faculté s'appelle le
tact, mot qui n'est qu'une abréviation
de l'expression "application instinctive
des principes psychologiques".

En d'autres termes, la science intel-
lectuelle, la perception de la cause et de
l'effet dans leur relation aux phénomè-
nes mentaux, dont la connaissance in-
tuitive désigne le vendeur naturel, peut
s'acquérir et, une fois acquise, s'appli-
quera inconsciemment, instinctivement.

(A suivre)

ASSUREZ-VOUS

DANS

La SAUVEGARDE

- 1^{re} PARCE QUE** Ses Taux sont aussi avantageux
que ceux de n'importe quelle
compagnie.
- 2^o PARCE QUE** Ses polices sont plus libérales
que celles de n'importe quelle
compagnie.
- 3^o PARCE QUE** Ses garanties sont supérieu-
res à la généralité de celles des
autres compagnies.
- 4^o PARCE QUE** La sagesse et l'expérience de
sa direction sont une garan-
tie de succès pour les années
futures.
- 5^o PARCE QUE** Par-dessus tout, elle est une
compagnie Canadienne-
Française et ses capitaux res-
tent dans la Province de
Québec pour le bénéfice des
notres.

Siège Social : 7 Place d'Armes
MONTREAL**London Guarantee &
Accident Co. Limited**

BUREAU PRINCIPAL A

TORONTO

D. W. ALEXANDER,

Gérant.

EMET des Polices protégeant les Em-
ployeurs contre les responsabilités pu-
bliques et générales, des Polices cou-
vrant les responsabilités visées par
l'Acte de compensation aux Ouvriers,
et des Polices Couvrant l'Assurance
des Automobiles et des Attelages.

**JARDINE UNIVERSAL RATCHET
CLAMP DRILL**

(Parcours à Ratchet Universelle de Jardine)

Employée dans toutes sortes de ma-
nufactures pour les réparations urgentes aux
machines.Tous les ateliers de machines et de che-
mins de fer devraient l'employer.Les constructeurs de ponts, les poseurs
de voies ferrées et les ouvriers en
constructions métalliques en ont
besoin constamment.**A. B. JARDINE & CO.**
HESPELER, ONT.

LA PRINCIPALE DIFFICULTÉ qui se présente à l'homme expérimenté entrant dans l'Assurance-Vie,
c'est de trouver des hommes Bons à Assurer. Cette difficulté disparaît quand vous travaillez pour
une *Compagnie Industrielle*, dont les débits sont une mine inépuisable à la fois pour les affaires
ordinaires et les affaires industrielles.

THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY

BUREAU-CHEF A TORONTO, CAN.

Plus de porteurs de polices au Canada que dans toute autre Compagnie Canadienne.