

Moteurs, Tracteurs et Automobiles

La foire aux autos d'occasion

Comment on se débarrassera à l'avenir
des voitures usagées

On dit que les voitures de seconde main sont le cauchemar des commerçants d'automobiles et que la pratique d'accepter une voiture usagée en paiement de partie du prix d'une voiture neuve est l'une des causes des prix élevés des automobiles.

Une infinité de plans ont été imaginés pour résoudre le problème des autos d'occasion et il est sûr que le commerce d'automobiles se porterait beaucoup mieux, si l'on pouvait éliminer complètement les autos d'occasion de toutes transactions.

Dans le moment le plan Appleby semble être le plus populaire et celui qui donne les meilleurs résultats. L'essence du plan Appleby est la création, dans chaque grande ville, d'une sorte de foire coopérative où l'on dispose des automobiles usagées. Les marchands d'automobiles ne font plus d'échanges de vieilles voitures pour des neuves.

Supposons que, dans une ville où le plan Appleby est en opération, un automobiliste veuille changer sa machine pour un modèle de l'année courante. Il se rend chez un marchand, choisit la voiture qui lui convient, et tout naturellement demande: "Combien allez-vous m'allouer pour ma vieille automobile?" C'est alors que le marchand l'informe: "Nous ne faisons plus affaires de cette façon." Là-dessus le marchand explique au client qu'il s'est organisé une foire, ou "motomart", comme on appelle ça aux Etats-Unis, pour disposer des autos de seconde main dans leur ville, que les marchands se sont engagés à ne plus trafiquer en autos de seconde main et que toutes ces autos doivent passer par la foire qui les vend aux prix établis par l'offre et la demande, après les avoir fait rafraîchir, et remet le produit de la vente à leurs propriétaires, après déduction du coût des réparations et d'un minime honoraire pour couvrir les frais d'administration de la foire.

Le marchand conduit son client au gérant de la foire. Ce dernier fait l'examen de la voiture, dont le client veut se débarrasser, et un estimé du coût des réparations à lui faire pour la mettre en condition d'être vendue avec avantage. On fixe le prix auquel la voiture pourra être vendue dans l'état actuel du marché après avoir été réparée. De ce chiffre on déduit le coût estimé des réparations et 10 pour cent pour frais d'administration pour arriver au montant net, que la vente de la voiture usagée rapportera à son propriétaire. Le gérant de la foire et le client s'étant entendus sur le prix net à recevoir, le client livre sa voiture à la foire et le gérant lui remet un reçu d'entrepôt pour le prix net fixé. Ce reçu d'entrepôt est négociable comme un effet de com-

merce. Le client endosse son reçu d'entrepôt et le remet au marchand d'automobiles qui lui donne crédit pour le montant du reçu sur le prix de la voiture neuve qu'il lui vend, ou, si le client le préfère, il peut escompter son reçu d'entrepôt dans une banque.

Le gérant de la foire fait réparer la vieille voiture par le marchand ou le garagiste qui représente cette marque dans la ville; il la vend au prix courant du marché, et retire son reçu d'entrepôt de la circulation.

Plusieurs villes des Etats-Unis ont fait l'essai de ce plan et on dit qu'il fonctionne d'une façon satisfaisante. Les marchands d'automobiles aiment infiniment mieux avoir dans leur caisse une liasse de reçus d'entrepôt qu'une douzaine de voitures d'occasion qui encombrant leur établissement et dont ils ne peuvent se débarrasser qu'après des efforts et une perte de temps considérables. Le plan Appleby a pour effet de créer un marché stable pour les autos d'occasion et une organisation qui, ne s'occupant que de ce genre de commerce, devient vite experte en la matière. Il enlève aussi aux marchands d'automobiles la tentation d'encherir les uns et les autres au sujet des voitures de seconde main et, dans l'espoir de faire une vente, de payer souvent plus qu'elles ne valent, ce qui leur fait perdre de l'argent.

"L'automobile au Canada".

QUESTION DE GANTS...

Au début de 1915, le gouvernement britannique dépêcha un habile messager au général De Wett, qui vivait paisiblement en Orange, loin des honneurs et des tourments de la politique. Le messager adjura De Wett d'adhérer à la cause anglaise et de collaborer loyalement à l'œuvre commune. Il lui déroula tout le couplet impérialiste connu.

"J'ai battu l'Angleterre, l'Angleterre m'a battu; nous sommes quittes!" répondit le vainqueur de Tweefontain.

Comme l'ambassadeur insistait en invoquant l'exemple du général Botha:

"Botha porte admirablement l'uniforme, observa De Wett de sa voix la plus douce, tandis que moi, je n'ai jamais pu mettre un paire de gants! Alors.... Et l'entretien s'arrêta là.

QUELQUES PIASTRES DE PLUS

— par semaine sans nuire à vos occupations journalières ce n'est pas à dédaigner.

Pourquoi ne pas demander de suite des enseignements sur notre proposition avantageuse. Ecrivez mentionnant âge et occupation.

VENDEUR
LE BULLETIN DE LA FERME
QUEBEC B. P. 129

Achetez et vendez
par le moyen des
petites annonces



DIVERS

ARGENT A PRETER sur hypothèque, en ville, à la campagne. S'adresser Ed. Boisseau Picher, notaire, édifice bloc Morin, 111 Côte de la Montagne, tél: 116. j.n.o.x06

A VENDRE.—Porcelains du printemps Chester-Blanc enregistrés de bonnes lignées dont le père et les mères des mères ont pesé 5 à 600 livres abattus. Prix modéré. S'adresser à J.-O. Bernard, R. R. No 2, Saint-Pie, comté de Bagot, P. Q. Tél. 915-5 3-17 jX06

A VENDRE A BONNES CONDITIONS.—
1. Une roue à vent Good Shapley & Muir, dernier modèle, 8 pds avec monture de 40 pds, avec une pompe.—2. Une pompe électrique de 100 gallons à l'heure sur courant de 32 volts.—3. Un moulin à couper les os pour volailles, à neuf couteaux demandant une action de 4 à 5 chevaux vapeur.—Le tout en parfait ordre.—S'adresser à Edmond Vallin, St-Augustin, Comté Portneuf, Qué. 10-24 j6P08

CULTIVATEURS.—Protégez vos bestiaux au pâturage. Retirez de vos vaches le meilleur rendement possible. Augmentez la ponte de vos poules. Ceci au moyen de l'Insect-icide Armour qui tue instantanément toute mouche et insecte. Provincial Agencies Company, 11, rue Sault-au-Matlot, Québec. Tél. 3967. 17-31 j4 x 56

DISTRIBUTEUR GENERAL DANS CHAQUE COMTE.—Devra avoir petit capital, être instruit, homme capable de prendre charge d'un district et appointer agents. Article nouveau, enlève les taches de rouille sur la lingerie. Envoyez 30 centimes pour échantillon, etc., à RUST-O, 112, rue des Prairies, Québec. 3 jt W 86

NOUS ACHETONS DE LA LAINE.—Si vous avez de la laine à vendre, lavée ou non lavée, blanche ou noire, écrivez-nous en mentionnant quantité de chaque sorte et date de livraison et nous vous coterons nos meilleurs prix. Avers Limited, Lachute Mills, P.Q. Manufacturers. 19-3 yt. P96

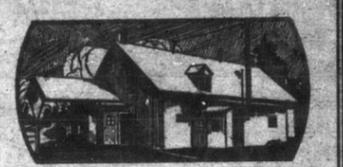
ON DEMANDE A ACHETER du bois de pulpe, pelé à la séve, expédition immédiate, au plus haut prix du marché. Mentionnez le point d'expédition et quantité. S'adresser à Ferdinand Boulanger, 92, rue Saint-Pierre, Québec. 17-31 jt X95

REPRESENTANT ACTIF, honnête et responsable demandé dans chaque paroisse pour la vente de nos paratonnerres en cuivre. Très gros profits. Security Lighting Rod Co. Reg'd., 33 1/2 rue St-Joseph, Québec. 24-7a X06

SECRET.—L'ENNUI C'EST LA MORT.—Pour rire et faire rire demandez notre catalogue en français, de farces et d'atrapes, surprises physiques, tours de cartes, secrets magiques de toutes sortes. Des trucs curieux, secret de la beauté, magie, librairie amusante, livres rares et curieux, utiles et joyeux, prix 25c en plus timbres de 3c. Adressez directement à P. Warren, 144 rue Montmagny, St-Malo, Qué. X78-26-10jt

VENDEUR DEMANDE DANS CHAQUE COMTE.—Nous avons besoin d'hommes travailleurs, sobres, honnêtes avec instruction ordinaire, qui veulent apprendre à devenir vendeurs pour vendre nos lignes de broches, balais, etc. Revenus nets \$30. à \$40. par semaine. Position permanente d'avancement. Voiture ou auto nécessaires. Ecrivez immédiatement. Cie Brosse Fuller Ltée, 229 rue St-Joseph, Québec.

VOULEZ-VOUS RIRE?—Envoyez 10 cts pour l'Oracle du Mariage, catalogue français de farces, atarpes, monologues, chansons, librairie. Edif. Hartman 1302-B, Saint-Denis, Montréal. J.N.O. X tp



Fermes, Fromageries, Beurreries.

A VENDRE.—Cause de santé. Moulin à seie combiné avec beurrerie; fabrication 35 boîtes de beurre par semaine; près du bureau de poste, téléphone, école. Avantage exceptionnel pour prompt acheteur. L. Landry, Corcoran, Co. Joliette, P. Q. 10 jt P05

A VENDRE.—Bon poste de commerce établi depuis 57 ans, situé dans un centre commercial des Cantons de l'Est, faisant affaires avec 19 paroisses environnantes. Marchandises riches—habillements—costumes—chapeaux—chaussures—valises, prêt-à-porter, etc. La clientèle pourrait être vendue séparément du stock. Dimension: 70 x 52, 3 étages en brique solide comprenant résidence et magasin. Lumière électrique et bon système de chauffage. Chiffre d'affaires variant de \$30,000.00 à \$35,000.00 par année avec un stock de \$15,000.00 à \$18,000.00. Raison de vente: Règlement de succession. S'adresser "Le Bulletin de la Ferme", 111 Côte de la Montagne, Québec.

AVIS AUX INTERESSES.—J'ai 50 acheteurs à placer au printemps, cultivateurs, fromagers, marchands, journaliers qui désirent vendre ou échanger votre propriété ou votre commerce; vous trouverez toujours des acheteurs, en vous adressant immédiatement par lettre ou par téléphone à J.-Edgar Tremblay, courtier, Jonquières, bureau rue Saint-Dominique, téléphone Centre ou Dubuc, appel 185. 17-31 jt. P87

BELLE ET GRANDE TERRE A VENDRE.—Offre exceptionnelle pour un colon. Située à 1 mille de l'église et à 10 milles de Roberval, 100 acres; 40% en culture, reste bien boisé. Maison, grange et autres bâtiments en bon ordre. Prix et conditions avantageux. Ecrivez à P.-L. Lortie, Ltée, 405 rue St-Paul, Québec. X05-10624jt

MOULIN A VANNER.—Nettoyer le grain. Parties de réparations.—Passes.—Broche à passes.—Zincs pour Moulins à Vanner.—Accessoires.—Thermomètres pour incubateurs Chatham, Manson Campbell, Chatham, Ont. P05 3jt

TERRE A VENDRE.—Belle terre de trois arpents par cinquante, maison et dépendances, aqueduc dans la maison, à un mille de la ville, sur le chemin Sainte-Marguerite. Conditions faciles. S'adresser au Couvent des Filles de Jésus, Trois-Rivières, Qué. J.CJ-12yt. T-16

ATTENTION.—60 belles terres à vendre dans une des belles parties des Cantons de l'Est, dans le comté de Missisquoi, Qué., demandez les-circulaires et elles vous seront adressées tout de suite par malle. Pour autres informations, adressez-vous à M. Larose, agent d'immeubles, Frelighsburg, Qué. 5-19jn Xuw.

NOS PETITES ANNONCES VOUS TROUVERONT

—les aides dont vous avez besoin pour les travaux de la fenaison et des récoltes.

Il n'est pas une paroisse de la province de Québec où le Bulletin de la Ferme n'ait pas accès.

Profitez de notre offre spéciale de

6 INSERTIONS POUR LE PRIX DE 4

Notre tarif est le plus avantageux.

Faites-en l'essai sans retard

LE BULLETIN DE LA FERME

Lisez le Bulletin de la Ferme

Vieux te

"Colligite fra
(Recueillons les

1639-1640.--

285 ans,

Maison qui date
la Commission de Con
que la Commission v
MM. William et Alfre
ministre fédéral. En
de la maison qui fut
maison, la plus vieille
L'hon. M. Dobel
du premier missionna
monument est déjà cl
sion présenté, l'année
à la générosité de M
taire de la Maison d
Pères Jogues, Brébeuf
gnie de Jésus. Cette
bon état. Il est pro
peu et en fera un mu
mois. On conçoit to
sion de Conservation

Le 4 juil



4 juillet, les Iroquois surp
naire; les guerriers
général. Le mission
cher de lui.

Chemin d
National du

Service entre Montréal
La Malbaie

Du 9 juin au 27 sept
de Fer National fera c
direct entre Montréal et L
train partira de Montréal
venture) à 9.25 a.m. tou
exc. arrivera à Québec
repartira à 3.30 p.m. et
Malbaie à 7.30 p.m. Au
quittera La Malbaie à 8
jours dim. exc. arrivera à
p.m. repartira à 1.20 p.m.
Montréal à 6.05 p.m. C
un train quittera Québec