

[Text]

you would from the government. I think it is a bad mistake to put it in the hands of the Governor in Council.

I do not have too many questions, Mr. Chairman, but I am wondering just what alternative you have thought of for an insurance market. Were you thinking of a U.S. market or a European market for nuclear insurance?

Mr. Gadbois: We were not thinking of any alternative insurance. We were thinking of alternatives to insurance.

We understand that the insurance companies who are going to form the group are pretty widespread and I would think, just from my own experience, that most of the companies represented in that group will probably be Canadian companies, but with outside—how shall I say it—attachments? So that you might find that the only market which is big enough would be either American or English.

That was not our point. Our point was that on top of the insurance...

Mr. Morison: I understood that and I will get to that later, but you mentioned that you are in a captive market and that you were limited by the approved company, I think, was it not?

Mr. Gadbois: Approved companies, yes.

Mr. Morison: But, really, unless you go to a U.S. or a European market there is no market, is there?

Mr. Gadbois: No.

Mr. Morison: I asked you whether there were an alternative and I guess your answer is no?

Mr. Gadbois: There is no alternative if you restrict security to insurance. But in saying we would like an alternative, we had in mind, when dealing with the insurance company, our being able, if we felt the premiums to be too high, to say to them that we would deposit the money in a special reserve account and act as our own insurers, or presenting a bond guaranteed by, say, a province. Creating an alternative gives you a bargaining position.

Mr. Morison: Let me ask the Board's counsel who is here now. Does the supplementary insurance necessarily have to be insurance written by a company?

[Interpretation]

vement. Je pense que cela constitue une erreur de mettre cette affaire dans les mains du gouverneur en conseil.

Je n'ai pas trop de questions à vous poser, M. le président, mais je me demande à quelle solution de rechange vous avez pensé en matière de marché d'assurance. Avez-vous pensé à un marché américain ou à un marché européen pour l'assurance nucléaire?

M. Gadbois: Nous n'avons pas pensé à une autre assurance. Nous avons pensé à d'autres solutions.

A ce qu'il nous paraît, les compagnies d'assurance qui vont former le groupe sont assez étendues et mon expérience personnelle m'amène à penser que la majorité des compagnies représentées dans ce groupe seront des compagnies canadiennes, mais avec des, comment dirai-je, ramifications extérieures? Vous pourriez donc trouver que le seul marché assez vaste serait soit américain soit anglais.

Ce n'était pas là notre point. Nous pensions que en plus de l'assurance...

M. Morison: Je comprends cela et j'y reviendrai plus tard, mais vous avez dit que vous êtes dans un marché captif et que vous étiez limité par la compagnie approuvée, c'est bien cela?

M. Gadbois: Ces compagnies approuvées, oui.

M. Morison: Mais, vraiment, à moins que vous n'alliez sur un marché européen ou sur le marché américain, il n'y a pas de marché, n'est-ce pas?

M. Gadbois: Non.

M. Morison: Je vous ai demandé s'il y a une solution de rechange et je comprends que vous répondez par la négative.

M. Gadbois: Il n'existe pas de solution de rechange si vous limitez la sécurité à l'assurance. Mais, en disant que nous aimerions une solution de rechange, nous avons à l'esprit, lorsque nous traitons avec la compagnie d'assurance, de pouvoir leur dire, si nous estimions que la prime est trop élevée, que nous déposerions l'argent dans un compte spécial de réserve et agirions comme nos propres assureurs ou en présentant une obligation garantie, disons, par une province. La création d'une solution de rechange vous met en position de négociateur.

M. Morison: Permettez-moi de poser une question à l'avocat de la Commission qui se trouve ici actuellement. Est-ce que l'assurance supplémentaire doit nécessairement être une assurance établie par la compagnie?