

L'information sur les marchés et l'éducation en matière d'exportation sera essentielle pour tirer avantage des possibilités offertes par le Mexique. Accès Amérique du Nord mettra en place un grand programme pancanadien de séminaires, d'ateliers, d'analyses sectorielles actualisées et d'études sur des marchés spécialisés. Notre objectif est d'informer les gens d'affaires des possibilités particulières qu'offre le marché mexicain et de leur donner les connaissances requises pour les poursuivre.

Nous préparerons également une base documentaire diversifiée pour donner aux représentants du gouvernement les outils dont ils ont besoin pour collaborer efficacement avec les associations industrielles et les exportateurs.

Nous mettons aussi sur pied des programmes pour saisir les possibilités d'investissement offertes par l'ALENA.

Comme vous pouvez le constater, Accès Amérique du Nord est un programme essentiel. Il aidera nos entreprises qui verront les grandes possibilités offertes par l'ALENA mais qui auront besoin d'une aide pour percer l'énorme marché mexicain.

Je ne doute pas que les sociétés canadiennes feront le plongeon et qu'elles feront du Mexique une composante clé de leurs activités de commercialisation.