

qu'il s'était d'abord préparé pour la bataille et qu'il a poussé les événements dès le début. Il en est ainsi à votre première entrevue — vous foncez sur un homme entièrement préparé et équipé pour vous faire face, vos armes doivent être amorcées et pointées alors qu'il n'est nullement prêt à faire face à l'assaut. Une attaque prompte et haraie vous fera remporter la victoire plus sûrement qu'en un combat dans lequel les deux côtés ont eu les mêmes facilités de se préparer.

Mettez, dès la première entrevue tout ce que vous avez de mieux et de plus frappant. — *Western Underwriter*.

L'ASSURANCE CONTRE LES DEBITEURS

De tout temps, le commerce a eu la préoccupation de se protéger contre les "mauvais payeurs".

Il existe à Paris, notamment dans certaines branches de commerce, les tailleurs, les bijoutiers, etc., des "listes noires". Sur ces listes sont inscrits les noms de gens auxquels il est prudent de ne faire qu'un crédit limité. La *Gazette du Commerce et de l'Industrie russe* signale une organisation de ce genre en Russie:

"A Odessa, il s'est formé dernièrement un Syndicat original des bijoutiers. Ce Syndicat est basé sur le principe d'assurance mutuelle contre le non-paiement des clients. Les membres du Syndicat s'engagent en plus, de ne plus vendre à crédit à aucun commerçant qui s'est montré inexact dans ses paiements à un membre du Syndicat, ayant qu'il ait réglé complètement ses comptes."

Dans les Gouvernements du centre, des organisations analogues se constituent:

"Certains grands capitalistes du centre ont envoyé la proposition suivante aux fabricants et grands commerçants de Varsovie et de Lodz. Les fabricants ne feront crédit aux petits commerçants que sur la recommandation des capitalistes qui se portent garants pour leurs

protégés, en cas de non-paiements de ces derniers; mais pour cela, les fabricants et les grands commerçants s'engagent à donner aux capitalistes une commission de 5 à 25 0/0 pour chaque client qui paye bien."

Ce chiffre de 25 0/0 paraît quelque peu excessif, à moins qu'on admette que les fabricants n'aient une marge de bénéfice dépassant sensiblement celle qu'on admet d'ordinaire.

Les portes en fer qui isolent les locaux en cas d'incendie se guchissent fréquemment sous l'action de la chaleur et ne donnent plus une obturation suffisante contre les flammes et la fumée.

D'après des expériences faites à Bridgeport (Connecticut), dit *La Construction Pratique*, on aurait au moyen d'un assemblage intime du bois et du cuivre, obtenu des portes ignifuges et résistant parfaitement à l'action du feu.

A cet effet, les portes ordinaires en bois très sec sont enduites d'un vernis gras qui bouche les pores du bois. La porte est d'abord ajustée dans un cadre de cuivre que l'on fixe sur la feuillure, le vernis est ensuite recouvert d'une couche conductrice de bronze en poudre, puis elle est placée dans un bain galvanoplastique, où ses deux faces reçoivent un dépôt de cuivre qui recouvre entièrement les parties en bois de la porte.

LA BOUSSE FORESTIERE

Quand on est dans un bois, on peut remarquer aisément que la mousse n'a pas la même vigueur, ni la même étendue sur les divers côtés des arbres.

D'une façon générale, une des faces en est recouverte beaucoup plus.

Il y a donc moyen de se servir de cette observation, comme d'une boussole, pour retrouver son chemin, si l'on est égaré.

On a prétendu que c'était la partie Nord qui, n'étant pas exposée au soleil, est la plus moussue; mais le fait n'est pas exact.

La mousse existe surtout sur le côté d'où la pluie vient le plus souvent.

"JOURNAL DE LA JEUNESSE". — Sommaire de la 1646e livraison (Jan. 1904). — Le sang des Mordrey, par Mme Chéron de la Bruyère. — Comment on

reconnait un vrai diamant, par Pierre de Méré. — Le chevalier Raiko et l'ogre de Soumiyochi, conte japonais, par Louis Rousselet. — Héroïsmes féminins, par G. Fanton. — La vengeance d'Amaury, par B. A. Jeanroy. — Le mal de mer et les animaux. — Ferrette, par Edmée Leprince.

Abonnements—Union Postale: Un an, \$4.40. Six mois, \$2.20. — Hachette & Cie, boulevard Saint-Germain, 79, Paris.

"TOUR DU MONDE". — Journal des voyages et des voyageurs. [Sommaire du 18 juin 1904. — 1. Souvenirs du Guatemala. — 2. A travers le monde: Notes sur la Mandchourie. — 3. Parmi les races humaines: Les derniers Indiens d'Amérique. — 4. Dans le monde du travail: Le Chemin de fer de Kayes au Niger. — Achèvement du Tronçon Kayes-Bammoko. — 5. Civilisations et religions: Les Moines et les Monastères du Thibet. — 6. La lutte économique: L'Origine de l'Or au Klondyke. — 7. Les armées et les flottes: Allemagne: Le chargement du charbon en pleine mer et en marche. — Le costume colonial des troupes allemandes au Damavaland. — Extrême Orient: Le ravitaillement des troupes russes. — Suisse: Dispositif de défense pour le tunnel de Simplon.

Abonnements: Union Postale: Un an, \$5.60; Six mois, \$3.00. Hachette et Cie, boulevard Saint-Germain, 79, Paris.

Injecteurs Penberthy

Les Injecteurs automatiques "Penberthy" représentent le dernier mot du progrès mécanique. Il serait superflu d'en dire davantage.

La Penberthy Injector Co. Limited de Windsor, Ont., qui fabrique ces injecteurs accuse des commandes nombreuses en faveur de ces appareils ainsi que des godets à huile et à graisse, "gages" à eau, etc.

SI vous APPROUVEZ

la ligne de conduite du "PRIX COURANT", abonnez-vous.

Faites-le connaître à vos amis, amenez-les à s'abonner.

Parlez-en à vos fournisseurs afin qu'ils se rendent compte de l'efficacité de sa publicité.

Prônez-le en toutes circonstances.

Les personnes répondant aux annonceurs voudront bien mentionner qu'elles ont vu leur annonce dans "LE PRIX COURANT."

FONDS ACCUMULES DE

Les chiffres suivants donnent le total des Fonds accumulés de l'Ordre au 1er janvier des différentes années mentionnées, la période couverte allant de 1903 à 1904

1er Janvier, 1883.....	\$ 2,967 93	
1884.....	10,857 65	
Augmentation en 12 mois.....		\$7,889 72
1er Janvier, 1886.....	\$29,802 42	
1887.....	53,981 28	
Augmentation en 12 mois.....		24,178 86
1er Janvier, 1889.....	\$117,821 96	
1890.....	188,130 36	
Augmentation en 12 mois.....		\$70,308 40
1er Janvier, 1892.....	\$408,798 20	
1893.....	580,597 85	
Augmentation en 12 mois.....		\$171,799 65
1er Janvier, 1894.....	\$ 858,857 89	
1895.....	1,187,225 11	
Augmentation en 12 mois.....		\$328,367 22
1er Janvier, 1896.....	\$1,560,373 46	
1897.....	2,015,484 38	
Augmentation en 12 mois.....		\$455,110 92
1er Janvier, 1897.....	\$2,015,484 38	
1898.....	2,558,832 78	

L'ORDRE INDEPENDANT DES FORESTIERS

Augmentation en 12 mois.....		\$543,348 40
1er Janvier, 1898.....	\$2,558,832 78	
1899.....	3,186,370 36	
Augmentation en 12 mois.....		\$627,537 58
1er Janvier, 1899.....	\$3,186,370 36	
1900.....	3,778,503 58	
Augmentation en 12 mois.....		\$592,133 22
1er Janvier, 1900.....	\$3,778,503 58	
1901.....	4,477,792 22	
Augmentation en 12 mois.....		\$699,288 64
1er Janvier, 1901.....	\$4,477,792 22	
1902.....	5,224,854 58	
Augmentation en 12 mois.....		\$747,062 36
1er Janvier, 1902.....	\$5,224,854 58	
1903.....	6,219,071 17	
Augmentation en 12 mois.....		\$994,216 59
1er Janvier, 1903.....	\$6,219,071 17	
1904.....	7,453,303 14	
Augmentation en 12 mois.....		\$1,234,236 97

HON. DR. ORONHYATEKHA, Chef Ranger Suprême.

BUREAU PRINCIPAL: TEMPLE BUILDING, TORONTO.

BUREAU DE MONTREAL: 20 RUE ST-JACQUES.

Pour toute information, s'adresser à tout officier ou membre de la Société

LT. COL. MCGILLIVRAY, C. R., Secrétaire Suprême.