

# Produits chimiques et matériaux de pointe



## FAITS SAILLANTS

Même si le Canada détient moins de un pour cent du marché mexicain des importations de produits chimiques, on voit apparaître des possibilités de constitution de coentreprises techniques et des débouchés pour les spécialités chimiques.

- La performance du secteur de la chimie a constamment dépassé celle de l'ensemble de l'économie au cours des dix dernières années.
- Ce secteur se réorganise rapidement alors que les fabricants s'adaptent au nouveau contexte concurrentiel qui découle de l'entrée en vigueur de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA).
- La libéralisation des échanges pousse à une plus grande spécialisation : on a assisté à une augmentation des importations et des exportations de produits chimiques.
- Les petites sociétés mexicaines qui ont accès au marché des spécialités chimiques ne disposent pas de la technologie et des capitaux nécessaires pour tirer parti des possibilités qui se dégagent.

## UNE INDUSTRIE EN TRANSITION

Le secteur mexicain de la chimie est caractérisé par des contrastes marqués entre les grandes et les petites entreprises. Il est en effet

composé de grandes multinationales qui voisinent avec des micro-entreprises familiales employant moins de 25 personnes.

La production de huit produits pétrochimiques de base est réservée à *Petróleos Mexicanos (Pemex)*, la société pétrolière d'État. L'essentiel de la production chimique du Mexique, quand on ne tient pas compte de la pétrochimie, vient de 291 sociétés qui sont membres de l'*Asociación Nacional de la Industria Química (ANIQ)*, Association nationale de l'industrie chimique. La plupart des grandes sociétés chimiques mondiales sont implantées au Mexique.

À l'autre extrémité, la *Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (Canacindra)*, Chambre nationale des industries de transformation, donne une liste d'environ 4 000 sociétés du secteur de la chimie, dont plus de 90 pour 100 emploient moins de 100 personnes.

Toute l'industrie s'est restructurée rapidement au cours des dernières années. Les multinationales et les grands groupes mexicains ont pris le contrôle d'un grand nombre de petites sociétés familiales alors que toute l'industrie tentait de suivre la vague de libéralisation des échanges. Si ce n'est de 1995, la restructuration

## SOMMAIRE

Outre ce résumé, le ministère des Affaires étrangères et du Commerce international (MAÉCI) a préparé un profil sectoriel intitulé **Les débouchés d'affaires au Mexique : produits chimiques et matériaux de pointe**. Ce document d'information sur le marché mexicain des produits chimiques et matériaux de pointe a été produit et publié par Prospectus Inc., en vertu d'un contrat du MAÉCI, en même temps que d'autres profils et résumés sectoriels sur les débouchés au Mexique. On peut se les procurer auprès de :

### InfoCentre

Téléphone : 1 800 267-8376 ou (613) 944-4000

Télécopieur : (613) 996-9709

FaxLink\* : (613) 944-4500

Babillard électronique de l'InfoCentre (BÉI) :

1 800 628-1581 ou (613) 944-1581

Internet: <http://www.dfait-maeci.gc.ca>

\*FaxLink est un système de réponse par télécopieur qui permet la transmission automatique d'un vaste éventail de sommaires sur les débouchés d'affaires au Mexique. Il suffit de composer le numéro FaxLink à partir du clavier d'un télécopieur et de suivre les instructions du message guide parlé.

Ces profils sectoriels sont disponibles en format électronique sur le BÉI et en copie papier auprès de Prospectus Inc. au coût de 10 \$ plus les frais d'expédition et les taxes en vigueur.

S'adresser à :

Prospectus Inc.

Service des commandes

Téléphone : (613) 231-2727

Télécopieur : (613) 237-7666

© Ministère des Approvisionnements et Services, février 1997

N° cat. E73-9/58-1996-1F

ISBN 0-662-81641-2

Also available in English.

PARRAINÉ PAR

Ministère des Affaires étrangères et du Commerce International / Department of Foreign Affairs and International Trade