Failledetrardlpourleplanderpotation

Objectif d'exportation	vers les États-Unis				
Exporter le service (type de service)			vers(marché cible)		
en fonction d'un objectif de ventes de (volume des ventes)					
et en vue de réaliser une marg	e bénéficiaire de	p. 100 d'ici	au(date cible)		
Raison d'être					
Perspectives de marché :					
Originalité à exploiter :					
Ressources nécessaires (évaluez chaque sect	eur)			
Personnel	☐ suffisant	🗋 à affecter () à l'expor	rtation 🔲 à engager	
Financement	uffisant suffisant	accroître la	n marge de crédit	ontracter un emprunt	
Simplification des systèmes internes	inutile	a améliore	r ()	
Stratégies d'entrée sur le marché (cochez celles que vous voulez utiliser)					
Profil au moyen des médias (quels médias?)			☐ Présence locale (quel type?)		
Aide du gouvernement canadien (quel type?)			Associés stratégiques (quel type?)		
Amélioration du matériel	de promotion (quels chan	Acquisition de permis (quels États?)			
Évaluation du rendem	ent				
« Seuil de décision » ;					
Date du seuil de rentabilité :					
Objectifs de ventes: 6 mois	12 mo	is	18 mois	24 mois	
Étapes initiales	Responsable	Éché	писе	Critères de succès	
1.					
2.			····		
3.					



Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada

External Affairs and International Trade Canada







Industrie, Sciences et Technologie Canada

Industry, Science and **Technology Canada**

