

1. To pay a Deposit by cheque in favour of the Receiver General for Canada based on the amount of booth space required at the rate of \$50 per square metre (or square foot equivalent) (Minimum \$500.00).
 2. To furnish an exact listing of items and products to be displayed on the enclosed production questionnaire. Deviation from the list may render this contract void.
 3. To provide at his own expense a qualified representative to attend the exhibit during business hours through the term of the show. This representative, preferably Canadian, shall be prepared and authorized to discuss product lines, to give firm price quotations preferably on a C.I.F. basis; to make sales and related arrangements; to provide instructions for the disposition of the applicant's materials, and to authorize payment of overseas expenses including handling and shipment costs.
 4. To ship and mark materials according to the Shipping and Marking instructions that may be furnished by agents or contractor acting for this Department; to provide on time all necessary and original shipping related documentation and appropriate certification of same and to pay all duties, customs and related charges which may be levied on the applicant's materials.
 5. To ensure that all exhibit materials and products are newly manufactured marked and labelled under the name of a Canadian firm and have a minimum Canadian content of not less than 66.67 per cent based on F.O.B. factory price.
 6. To ensure that if they are a foreign subsidiary manufacturing in Canada they have full exporting rights in the market concerned.
 7. To obtain and pay the premiums for comprehensive all-risk insurance on the applicant's materials and products from the time of shipment from the point of origin until their sale or disposition by the applicant or return to his plant in Canada and obtain and pay the premiums for third party liability during the same period, including when required such third party liability levied by the fair authorities and such insurance to be made jointly in the name of Her Majesty and the applicant.
 8. To provide sales brochures in the language of the host country (the Department may assist in obtaining the services of a reputable translator to the applicant's account).
 9. To agree (a) to pay the accrued demurrage and storage charges if his goods and products remain on the exhibition site more than fifteen days after the close of the exhibition regardless of whether or not the Department had undertaken to handle the return of Canada shipment, (b) not to remove goods or products from the site of the Exhibit without the consent of the Department.
 10. To assist the Department in measuring the utility of the Exhibition program to Canadian business by providing information on sales results and other marketing agreements at the conclusion of the exhibition. In addition, the applicant agrees to report business results from participation in the exhibition on a follow-up
5. Rembourser le plein montant du cautionnement (voir la condition no 1 relative au requérant) lorsque la foire commerciale sera terminée, pourvu que le requérant ait rempli de façon satisfaisante toutes les conditions de ce contrat.
- LE REQUÉRANT identifié ci-dessus et son représentant officiel acceptent les conditions de participation ET SONT D'ACCORD AVEC CE QUI SUIT: (les conditions 1 à 12 et les "autres conditions" de A à L inclusivement.)
1. Verser un cautionnement par chèque en faveur du Receveur général du Canada, calculé selon la superficie de stand requise, au prix de 50 \$/m² ou l'équivalent en pieds carrés (minimum 500 \$).
 2. Fournir une liste exacte des articles et des produits présentés dans le questionnaire de production ci-joint. Tout écart peut occasionner l'annulation de ce contrat.
 3. Fournir à ses propres frais un représentant qualifié qui se tiendra sur les lieux de l'exposition pendant les heures d'affaires et toute la durée de la foire. Ce représentant, canadien de préférence, devra pouvoir présenter les produits et être autorisé à le faire; donner des prix fermes, de préférence c.a.f.; vendre et prendre les dispositions connexes; préciser ce qu'il faut faire avec le matériel du requérant et autoriser l'acquittement des dépenses à l'étranger, y compris les frais de manutention et de transport.
 4. Expédier et estampiller les articles conformément aux instructions sur l'expédition et l'estampillage qui seront fournies par des agents ou des entrepreneurs au nom de ce Ministère; fournir à temps toute la documentation nécessaire et originale relative à l'expédition ainsi que la certification appropriée, et payer tous les frais, droits de douanes et autres frais connexes qui pourraient frapper le matériel du requérant.
 5. Voir à ce que tout le matériel et tous les produits de l'exposition soient de fabrication récente, portent la marque et l'étiquette d'une société canadienne et qu'ils aient un contenu canadien d'au moins 66,67 % basé sur le prix f.o.b. à l'usine.
 6. Faire en sorte que, si le fabricant est une filiale étrangère établie au Canada, il possède tous les droits d'exportation sur le marché concerné.
 7. Prendre une assurance tous risques qui couvre le matériel et les produits du requérant à partir du moment de l'expédition jusqu'à leur vente ou cession, de par la volonté dudit requérant, ou leur retour à son usine au Canada et à prendre une assurance pour dommages aux tiers au cours de la même période, y compris lorsqu'une telle assurance est imposée par les autorités de la foire. L'assurance doit être prise conjointement au nom de Sa Majesté et du requérant.
 8. Fournir des brochures commerciales rédigées dans la langue du pays où se tient ladite exposition. Le Ministère peut aider le requérant à obtenir, aux frais de ce dernier, les services d'un bon traducteur.
 9. Consentir: (a) à payer l'indemnité de surestaries et les frais d'entreposage si ses marchandises et produits demeurent sur les lieux de l'exposition plus de 15