

re des affaires en hiver, sous prétexte que l'argent ne circule pas ?

Vous contentez-vous de connaître, si peu que ce soit, une seule forme d'assurance émise par votre compagnie et de ne pas parler d'autre chose quels que soient l'âge, la situation financière et l'état général de votre client ?

Etes-vous grandement surpris de constater que, parmi les demandes d'assurances recueillies par un agent spécial et promptement examinées et expédiées au bureau du gérant, figurent les voisins et amis qui vous ont promis depuis longtemps de s'assurer ?

Etes-vous grandement surpris de constater que vos voisins se sont assurés d'après un plan inconnu de vous ? Ne saviez-vous pas qu'une telle police existait ?

N'avez-vous jamais pensé qu'il était nécessaire de connaître plus d'une forme d'assurance, parce que vos clients s'en remettaient complètement à vous ?

Certains agents ne se soucient pas de mettre de l'activité dans leur sollicitation et ne désirent pas que d'autres agents se montrent actifs. Etes-vous de ce nombre ?

Un homme craintif, qui n'a pas foi en lui-même qui n'a pas le courage de ses pensées les plus intimes, n'obtiendra jamais beaucoup de succès.

* * *

A notre époque de concurrence active dans tous les genres d'affaires, les agents d'assurance actifs se placent au premier rang, tandis que les hommes inactifs restent en arrière. L'inactivité est un gage d'insuccès.

L'activité dans la sollicitation de l'assurance ne consiste pas seulement à marcher. Un agent disait un jour qu'il avait parcouru treize milles sans faire un seul contrat d'assurance; on lui demanda quel travail de tête il avait fait, en insinuant que si son esprit avait été aussi actif que ses jambes, il aurait sans doute mieux réussi.

Le bavardage ne compte pas non plus pour beaucoup de nos jours. Soyez sérieux, ayez quelque chose à dire qui aille droit au but et agissez directement sur le client pour qu'il vous donne sa signature lors de cette entrevue même et non à quelque autre moment, car vous n'avez aucune garantie de revoir cet homme une autre fois.

L'enthousiasme est ce qui fait marcher la machine humaine, c'est sa force motrice. Sans force motrice, une machine est inutile. Aussi quand un agent n'est pas en train, quand il trouve qu'il fait trop chaud ou trop froid, que le temps est trop sec ou trop humide, quand il pense qu'après avoir vendu quelques polices, la semaine précédente, il ne devrait pas travailler le reste

Téléphone Main 553.
ESINHART & EVANS
Agents principaux
**SCOTTISH UNION & NATIONAL
INSURANCE COMPANY
OF EDINBURGH**

**GERMAN AMERICAN
INSURANCE COMPANY,
NEW YORK**

et Courtiers Généraux d'Assurance.

Argent à prêter sur Biens Fonciers, aux
taux courants les plus bas. Demande
directe sollicitée.

BUREAU :
**EDIFICE LAKE OF THE WOODS,
39 RUE ST-SACREMENT,
MONTREAL.**

Le style d'annonce qui est naturel est
le style correct. Viser à l'effet ne cons-
titue ni le bon style ni le bon sens.

London Guarantee & Accident Co. Limited.

BUREAU PRINCIPAL A

TORONTO.

D. W. ALEXANDER,

Gérant.

EMET des Polices protégeant les Em-
ployeurs contre les responsabilités
publiques et générales, des Polices
couvrant les responsabilités visées
par l'Acte de compensation aux Ou-
vriers, et des Polices Couvrant l'As-
surance des Automobiles et des
Attelages.

ASSUREZ-VOUS

DANS

LA SAUVEGARDE

10 PARCE
QUB

Ses taux sont aussi avan-
tagés que ceux de n'importe
quelle compagnie.

20 PARCE
QUB

Ses polices sont plus libérales
que celles de n'importe quel-
le compagnie.

30 PARCE
QUB

Ses garanties sont supérieu-
res à la généralité de celles
des autres compagnies.

40 PARCE
QUB

La sagesse et l'expérience de
sa direction sont une garantie
de succès pour les années
futures.

50 PARCE
QUB

Par dessus tout, elle est une
compagnie canadienne fran-
çaise et ses capitaux restent
dans la province de Québec
pour le bénéfice des notres

**Siège social: 7 PLACE D'ARMES,
MONTREAL.**

de la semaine, il a besoin de réchauffer rapidement son enthousiasme, car il se dirige vers un écueil. Quand la force motrice n'est pas entretenue, vous savez ce qui arrive—la vapeur diminue—la machine ralentit sa marche et s'arrête. L'enthousiasme est la force motrice qui maintient le solliciteur sur la route du succès.

Il n'y a qu'un moyen d'obtenir de nouvelles affaires, c'est de travailler avec acharnement, avec persistance. C'est une vieille méthode pour arriver au succès, méthode qui n'est pas toujours populaire.

La route qui mène au succès est tortueuse et pénible à parcourir; elle est bordée des restes de ceux qui sont tombés désespérés. Mais ceux qui ont le courage de travailler réussissent en fin de compte et sont amplement récompensés de leurs efforts.

Le champ de l'assurance est vaste. La moitié des personnes qui devraient être assurées ne l'est pas; chaque jour quel que homme pouvant être assuré se présente, et on devrait le solliciter.

Agissez donc. "Avancez", voilà le mot d'ordre aujourd'hui comme autrefois. Les difficultés peuvent être grandes, la marche peut être pénible. Mais inspirez-vous des résultats déjà acquis, et si vous êtes animé du désir de réussir, vous réussirez toujours.

Beaucoup d'expériences ont été faites, dit "Metal Industry," dans l'espoir d'utiliser le magnésium; car à cause de son extrême légèreté, on pourrait produire, avec un autre métal, un alliage combinant la force et la légèreté. Un champ considérable est, en effet, ouvert à un alliage de ce genre, non seulement pour la construction des automobiles, mais pour beaucoup d'autres travaux de l'art de l'ingénieur, où le poids est à considérer. Le magnésium a une densité de 1.7; il est ainsi beaucoup plus léger même que l'aluminium dont la densité est 2.6, tandis que celle du fer est de 7.8. Le magnésium est donc plus de cinq fois plus léger que le fer et 50 pour cent plus léger que l'aluminium. Un brevet français récent décrit un procédé de manufacture d'alliages de magnésium et de zinc, contenant jusqu'à 90 à 96 pour cent de magnésium. Le même inventeur prétend avoir réussi à faire un alliage pratique de calcium et de zinc, de cuivre ou d'aluminium ou d'un mélange de ces trois métaux. Le calcium, dont la densité est de 1.58, est donc encore plus léger que le magnésium.

THE LONDON AND LANCASHIRE LIFE ASSURANCE COMPANY LIMITED

Emet des Polices d'Assurance-Vie à des Taux
Modérés sur Plans des plus Attrayants.

Pour renseignements, écrivez à

B. HALBROWN
Gérant Général au Canada
164 rue St-Jacques - MONTREAL