

tions vers les Pays-Bas, celles-ci comprennent de plus en plus des produits finals manufacturés, soit des ordinateurs et des équipements de bureau, des machines, et divers matériels de pointe.

**Télécommunications :** Ce secteur offre d'excellents débouchés aux fournisseurs étrangers, notamment en prévision du relâchement des monopoles nationaux et de l'unification du marché européen, laquelle ouvrira toute l'Europe aux exportateurs.

Au Pays-Bas, la réorganisation est déjà commencée avec la déréglementation du monopole des PTT sur le marché des équipements d'abonné. Vers 1992, les modalités d'achat prévues pour les systèmes de commutation et de transmission centrales seront assouplies; on observera ainsi les mêmes règles, en matière d'achat ouvert, que pour les autres organismes publics. Les fabricants qui exportent des équipements d'abonnés vers l'Europe peuvent donc fonder leur conception sur des normes de télécommunication unifiées.

Nos entreprises ont déjà réussi de nombreuses percées, au Pays-Bas, en télécommunication. Mentionnons, par exemple, Northern Telecom (autocommutateurs privés numériques SL-1, combinés téléphoniques de première qualité avec possibilité de vendre son commutateur pour réseau de transmission globale de données X25); les ventes de Gandalf aux PTT et au secteur privé; ainsi que les exportations d'autres entreprises canadiennes (équipements de courrier vocal, équipements de commutation pour télécopieur et systèmes de régulation d'appel pour taxi); en outre, d'autres entreprises sont en train d'exploiter à fond les débouchés offerts dans le domaine des systèmes de collecte et de contrôle des données.

**Matériels et logiciels d'ordinateurs :** L'ensemble du marché hollandais des matériels, des logiciels et des services d'ordinateurs était évalué, en 1989, entre 9 et 11 milliards de dollars. Les ventes de logiciels représentaient environ la moitié de cette somme et devraient augmenter plus rapidement que les ventes de matériels.

Dans le domaine des matériels d'ordinateurs, comme sur d'autres marchés, les gros mini-ordinateurs sont remplacés

par des ordinateurs personnels (OP) de plus en plus puissants.

Un grand nombre d'entreprises hollandaises utilisent maintenant une grande variété d'OP autonomes ou raccordés à un réseau. Les Pays-Bas offrent d'excellentes perspectives dans le domaine des matériels destinés aux OP, périphériques notamment. Cette situation est due essentiellement à l'extension du chevauchement des tâches confiées aux ordinateurs et aux appareils

### Débouchés canadiens aux Pays-Bas

- Produits de la pêche
- Bois et produits dérivés, y compris le bois d'oeuvre
- Equipements, systèmes et éléments destinés à la prospection et à la production extracôtières
- Produits automobiles (marché secondaire en particulier)
- Systèmes et éléments d'avionnerie
- Avionique et équipements de soutien au sol
- Equipements de bureau
- Matériels et logiciels d'ordinateurs
- Appareils et équipements médicaux
- Composants électroniques et équipements d'essai
- Equipements de télécommunication
- Systèmes de communication de données
- Matériels et équipements de sûreté et de sécurité
- Systèmes et équipements de lutte contre la pollution
- Produits de bricolage
- Articles de sport
- Cadeaux de luxe

de traitement de données.

Le marché des OP IBM compatibles est bien représenté aux Pays-Bas; il est donc très compétitif. Les ventes d'ordinateurs portatifs sont moins importantes, probablement parce que les OP "individuels" sont très répandus. Les ventes de logiciels sont en déclin depuis quelques années, bien que l'ensemble du secteur informatique (y compris les logiciels) soit toujours marqué par un taux d'expansion annuel de 6 %.

La plupart des logiciels offerts sur le marché néerlandais sont importés, surtout des Etats-Unis, malgré la croissance de l'industrie nationale dans ce domaine. L'utilisation des UNIX augmente rapidement, ce qui est de bon augure pour les fournisseurs d'outremer de matériels et de logiciels fondés sur UNIX. Il existe aussi d'excellents débouchés dans le domaine des logiciels pour techniques spécialisées (exemples : logiciels graphiques et CAD/CAM, publications par ordinateur de bureau, systèmes experts).

**Matériels militaires :** A l'égard des grands projets prévus dans ce secteur, on notera que les Pays-Bas font partie du groupe européen indépendant (GEI), dont les bulletins périodiques mentionnent les besoins en matériels militaires et les contrats octroyés dont la valeur atteint ou dépasse un million d'ECU.

Le ministère hollandais de la Défense est chargé de trier ou de préqualifier ses soumissionnaires éventuels, et demande certains renseignements sur les entreprises avant de les inscrire à titre de fournisseurs éventuels. Ainsi, on vérifie normalement la réputation, la situation financière et les capacités d'une entreprise, et parfois ses antécédents.

Pour s'inscrire, une entreprise canadienne doit envoyer une demande à un Bureau d'émission à l'adresse suivante : Ministry of Defence, Directorate-General of Material, DMLB/MVG/IEPG/Focal Point, Attn: Th J. de Grood, P.O. Box 20701, 2500 E5 La Haye, Pays-Bas.

Parmi les projets ou les besoins en matière de fournitures qui pourraient intéresser nos entreprises, on notera : les réseaux de télécommunication locaux (LTN) pour l'aviation, les simulateurs, le projet TA-CAN, les véhicules pilotés à distance, les sonars, les dragueurs de mines, les équipements NBC, les mâts de communication, les petites armes et les munitions, les masques à gaz, ainsi qu'une variété d'éléments connexes d'équipements électroniques.

**Environnement :** Les Pays-Bas présentent la plus forte densité de population du monde entier, et les habitants sont très soucieux de leur environnement. Les Néerlandais consacrent 1,34 % du PNB à la protection de l'environnement (Etats-Unis, 0,7 %); on prévoit que l'industrie néerlandaise devra doubler les investissements consacrés aux technologies des eaux résiduaires, des égouts et du traitement des sols.

On a évalué le marché néerlandais à 1,2 milliard de dollars. Ces débouchés comprennent les équipements de traitement des eaux, le traitement de l'air, la réduction du bruit, le traitement des sols, ainsi que le traitement des déchets chimiques et non chimiques. Le marché total, y compris les services (comme la