

[Text]

EVIDENCE

[Recorded by Electronic Apparatus]

Thursday, November 26, 1992

• 0935

The Chairman: Resuming the Subcommittee on International Trade of the Standing Committee on External Affairs and International Trade and resuming consideration pursuant to Standing Order 108(1), our first witnesses this morning, from the Business Council on National Issues, are Tom d'Aquino and Jock Finlayson.

For the information of members and others attending, we expect a vote this morning. The bells will start ringing at 10 a.m. or 10:10 a.m. It's a 15-minute bell. We will be going to vote. We looked at the option of pairing off, but it's a motion by Mr. Langdon, so he has an interest in being there for the vote.

Mr. Langdon (Essex—Windsor): What can I say?

The Chairman: So we'll have an opening statement, do our questions, and when we have to leave that will end this session. I now invite your comments.

Mr. Thomas d'Aquino (President and Chief Executive, Business Council on National Issues): Thank you very much, Mr. Chairman. Mr. Langdon is a great parliamentarian, and I know he was motivated for all the right reasons. I'm delighted to be here.

Mr. Langdon: In that case, you can support the motion.

Mr. d'Aquino: I'm delighted to be here on behalf of the Business Council on National Issues with my colleague, Jock Finlayson.

J'ai vous ai donné des copies de notre présentation en français. Donc, pour les membres du Comité qui aimeraient avoir le texte français, il est disponible.

The council of course welcomes this opportunity to provide our views on the North American Free Trade Agreement. Our member companies, which number 150 of Canada's leading enterprises, see the NAFTA as a forward-looking trade agreement, and we believe that over time it will produce tangible benefits for Canada.

For Canada the principal advantage of the NAFTA very clearly is the opening of the Mexican market for Canadian goods, services, and investments on an equal basis with the United States. That is really the underlying advantage of the extended agreement. Under the NAFTA, Mexico's tariffs will be eliminated, other restrictions will be reduced, and many of its regulations will be liberalized over an extended period.

In addition, Canadian trade negotiators have succeeded in essentially preserving within the NAFTA the gains made under the FTA. Indeed, the FTA has been improved in a few areas through the resolution of a number of problems that arose from the operation of that agreement. All of this, Mr. Chairman, was achieved, in our view, at no expense to key areas of Canadian sensitivity, including Auto Pact safeguards, our supply management system for poultry and dairy

[Translation]

TÉMOIGNAGES

[Enregistrement électronique]

Le jeudi 26 novembre 1992

Le président: Le Sous-comité du commerce extérieur du Comité permanent des affaires étrangères et du commerce extérieur reprend ses travaux conformément à l'article 108(1) du Règlement. Nos premiers témoins ce matin sont Tom d'Aquino et Jock Finlayson, du Conseil canadien des chefs d'entreprises.

Je voudrais informer les députés et les autres personnes ici présentes que nous nous attendons à un vote ce matin. La sonnerie va se déclencher à 10 heures ou à 10h10. Elle va durer 15 minutes. Nous allons partir pour aller voter. Nous avons examiné la possibilité d'utiliser le pairage, mais la motion a été proposée par M. Langdon, et donc, il devrait être là au moment du vote.

M. Langdon (Essex—Windsor): Qu'est-ce que je peux dire?

Le président: Alors, nous allons écouter votre déclaration liminaire, poser nos questions, et terminer la séance au moment où nous devons partir. Je vous invite à faire vos observations.

M. Thomas d'Aquino (président et chef de direction, Conseil canadien des chefs d'entreprises): Merci beaucoup, monsieur le président. M. Langdon est un grand député, et sans doute que ses motifs sont tout à fait valables. Je suis ravi d'être ici.

M. Langdon: Dans ce cas, vous pouvez donner votre aval à cette motion.

M. d'Aquino: Je suis ravi d'être ici pour représenter le Conseil canadien des chefs d'entreprises. Je suis accompagné de mon collègue, Jock Finlayson.

I gave you copies of my presentation in French. So the French text is available for committee members who would like to have it.

Bien sûr, le conseil est heureux de cette possibilité qui lui est offerte d'exprimer son point de vue sur l'Accord de libre-échange nord-américain. Nos membres, parmi lesquels les chefs des 150 plus grandes entreprises du pays, voient dans l'ALÉNA une entente commerciale prospective qui, avec le temps, devrait se traduire par des avantages concrets pour le Canada.

Pour le Canada, le principal avantage de l'ALÉNA est l'ouverture du marché mexicain aux biens, aux services et aux investissements canadiens sur un pied d'égalité avec les États-Unis. Voilà le véritable avantage qui sous-tend l'entente prolongée. L'ALÉNA prévoit une élimination des droits de douane mexicains, la réduction d'autres mesures restrictives et la libéralisation graduelle d'un grand nombre des règlements en vigueur au Mexique.

De plus, les négociateurs commerciaux du Canada ont réussi à préserver dans l'ALÉNA l'essentiel des gains réalisés sous le régime de l'ALÉ. En fait, l'ALÉNA constitue même une amélioration dans un certain nombre de domaines grâce au règlement de plusieurs problèmes auxquels a donné lieu l'application de l'ALÉ. Monsieur le président, nous estimons que tous ces résultats ont été obtenus sans sacrifier les secteurs considérés comme particulièrement sensibles par le