

## POLITIQUE D'ACHATS

- La situation actuelle de l'industrie aéronautique Française favorise un certain statu-quo en matière de sous-traitances/achats à l'étranger:
  - Les industriels Français de l'Aéronautique doivent faire face à la baisse d'activité de toute l'industrie (confirmée sur 1993-94).
  - Face à cette baisse de l'activité, la plupart souhaitent soutenir le niveau de leur plan de charge en évitant au maximum toute nouvelle sous-traitance, et en rapatriant une partie des sous-traitances de capacité.
  - Priorité reste donnée au tissu de sous-traitants locaux, avec lesquels des schémas industriels sont déjà en place.
- Néanmoins, des sous-traitances/achats au Canada sont aujourd'hui envisageables:
  - Pour les systémiers, en corrélation avec la stratégie commerciale (politique de présence locale)
  - Pour les équipementiers, souvent sous l'impulsion du maître d'oeuvre ou du client
  - Dans tous les cas où ils sont techniquement ou économiquement justifiés.
- Dans cette perspective, les domaines de sous-traitances/achats suivants ont été identifiés (exemples cités non limitatifs):
  - Composants (Sextant Avionique, SFIM)
  - Fabrication mécanique, tolérances, fonderie (ABG Semca, Hispano-Suiza, Labinal, Messier-Bugatti, Microturbo, Sextant Avionique, SFIM, Thomson-CSF/SDC)
  - Cartes électroniques (Sextant Avionique)
  - Sous-ensembles électromécaniques et électrotechniques (SFIM)
  - Roulements de précision (SFIM)
  - Composites (ABG Semca, Hispano-Suiza, Messier-Bugatti)
- Il n'en reste pas moins clair que les programmes en cours offrent peu d'opportunités aux nouveaux entrants Canadiens:
  - La rentabilité des opérations reste à démontrer
    - niveaux des prix pratiqués
    - petites séries
    - logistique

Seul un petit nombre d'industriels Canadiens est actuellement référencé.