
VI. VOTRE VOYAGE D'AFFAIRES DANS LE SUD-OUEST AMÉRICAIN

Rien ne remplace un contact direct. L'échange de lettres vaut mieux que l'absence totale de communications, mais il n'intéresse guère l'homme d'affaires évolué du Sud-Ouest américain. Bref, il veut voir.

Services offerts par le délégué commercial

La Division commerciale du Consulat général du Canada à Dallas est en mesure de servir de liaison entre les hommes d'affaires canadiens et américains de la région. Elle recherche activement des débouchés pour le Canada dans son territoire et transmet ces renseignements aux entreprises qu'elle croit intéressées et prêtes à en profiter. Elle permet aux acheteurs et aux vendeurs éventuels de faire connaissance et les conseille au besoin. Elle peut effectuer, au nom des entreprises, des études de marché d'une ampleur raisonnable et elle peut recommander des agents, des distributeurs ou d'autres points de vente. Une salle du Consulat est à la disposition des Canadiens qui veulent montrer leurs produits et réaliser des expositions restreintes. Le Consulat est ouvert de 8 h 30 à 17 h, du lundi au vendredi.

Communiquez avec le délégué commercial

Lorsque vous préparez votre premier voyage d'affaires dans le Sud-Ouest, prévenez la Division commerciale du Consulat général de votre arrivée. Une bonne préparation accroît vos chances de succès.

Le moment propice

Le meilleur moment pour visiter Dallas est au printemps ou à l'automne. Évitez de venir pendant la période des fêtes et durant les mois de vacances, en juillet et août.