

que sur la seule base de la commission de la première année, cette commission lui rapporte aussi largement qu'aucun autre genre d'entreprise dans le monde. Supposons que ces polices figureront sur les livres pendant vingt ans et que dix-neuf autres versements semblables seront payés. Quand seront faits le second paiement et les paiements subséquents il sera payé à l'agent une commission de renouvellement, disons de 7 pour cent. Toutes les compagnies paient non seulement une commission la première année, mais encore une commission de renouvellement dans les années suivantes d'assurance. Comme matière de fait, les solliciteurs d'assurance sur la vie, en grande majorité, ne travaillent pas pour les compagnies d'assurance, mais pour d'autres agents; et dans ce cas leurs commissions de renouvellement dépendent de leurs contrats avec l'agent. Un agent général donne souvent une partie des commissions de renouvellement à ses sous-agents.

Supposons que vous êtes assez fortuné pour avoir un contrat vous accordant les commissions de renouvellement. Quand vous avez obtenu le paiement à la compagnie de primes annuelles au montant de \$100,000, vous êtes dans la situation d'un capitaliste qui prête \$100,000 et en obtient 7 p. c. et là-dessus vous n'avez ni taxes, ni débours. Dans ce pays on entend peu parler des rentes et annuités qui sont d'usage courant en Angleterre. Dans ce pays les gens, au lieu de se créer des revenus font des placements qu'ils estiment devoir augmenter leur capital. La triste vérité est que neuf fois sur dix ils arrivent à la porte de la tombe tout aussi pauvres que quand ils ont commencé la lutte pour l'existence et sont forcés de vivre aux dépens d'autrui. Le solliciteur d'assurances sur la vie qui a un contrat de commissions de renouvellement n'aura pas besoin de passer par une telle expérience. Jeunes gens, laissez-moi vous presser d'obtenir un contrat de renouvellement directement de la compagnie, de manière que

vous sentiez, quand vous écrivez votre première application, que vous venez de commencer à vous créer un revenu qui assurera votre avenir.

(à suivre).

Une entreprise qui ne vaut pas la peine d'être annoncée, ne vaut pas la peine d'être mise en opération.

STENCILS - BURNING BRANDS -
STEEL STAMPS & DIES -
 SEALS - MACH. PLATES - CHECKS

HAMILTON STAMP & STENCIL WORKS,
 HAMILTON, ONT. H. BARNARD, PROP.

LE CREDIT COMMERCIAL
 Chambre 13 Edifice "LA PRESSE"
 TEL. BELL. MAIN 3555. MONTREAL
 SPÉCIALITÉ : Achat, Collection et règlement
 de comptes. Une visitesollicitée.

LA PROVINCIALE
 MUTUELLE-PRIME FIXE
Assurance Contre le Feu.
 Bureau chef : **EDIFICE GUARDIAN**
 160, RUE ST-JACQUES
MONTREAL.

Cette Compagnie n'a aucune réclamation
 pendante, soit contestée ou non payée et offre
 toutes garanties voulues.

"La Foncière"
 Compagnie d'Assurance Mutuelle
 contre le Feu.
 Bureau Principal 68 rue St-Jacques, Montreal

On demande des Agents intelligents et actifs, partout où la Compagnie n'est pas représentée. Contrat avantageux; commissions rémunératrices.

Demandez notre prospectus.
 S'adresser aux bureaux de la Compagnie.

UNE CIE D'ASSURANCE DES ETATS-UNIS AU CANADA.

La Compagnie German-American capitalisée à \$1,500,000 va entrer dans le champ canadien

La Cie. d'Assurances German-American de New-York, une des Compagnies les plus fortes et les plus en vue des Etats-Unis prend ses dispositions pour commencer les affaires à Montréal, Toronto et dans d'autres parties du Canada.

M. W. M. Kremer, de New-York, Président de la Compagnie et M. C. C. Coffin, Assistant-Secrétaire de la Compagnie ont passé quelques jours à Montréal tout récemment examinant la situation et se procurant les informations relativement aux garanties demandées par le Gouvernement Canadien.

Le moment actuel est considéré comme favorable par la grande Compagnie Américaine pour entrer en lice, vu qu'elle est tres forte et que le plus grand nombre des Compagnies Européennes ont refusé de réassurer les Risques Canadiens, à la suite du grand nombre d'incendies qui se sont produits durant l'année écoulée.

La nouvelle Compagnie a un capital en argent de \$1,500,000 et un actif de \$12,074,306.

N'ENVIEZ PAS LE VOISIN — CONTENTEZ-VOUS D'ANNONCER

La plupart des hommes pensent que n'importe quel autre genre d'affaires vaut mieux que celui dans lequel ils sont engagés. Ils en sont souvent tellement sûrs qu'ils changent de ligne de commerce et alors ils arrivent à faire une découverte. Ils trouvent que la nouvelle ligne d'affaires où, à distance tout paraissait couleur de rose, possède son accompagnement d'épines de toute nature qui ne diffèrent pas absolument de celles qu'ils rencontraient sur leur chemin dans leur ancienne occupation. Au lieu de se laisser aller à de semblables rêveries sur les affaires du voisin, les hommes d'affaires réaliseraient plus de progrès en consacrant leurs loisirs à arracher les épines qui les ennuient. . .

SYSTEME DE COTISATION.

Ordre Indépendant des Forestiers
 L'ANNEE 1903

Payé aux Veuves, aux Orphelins et aux frères frappés d'incapacité... **\$1,658,108.92**
 Payé en bénéfices de maladies et de mortalité... **192,163.71**
 Augmentation du nombre de membres durant l'année... **14,123**
 Augmentation de l'actif durant l'année... **1,234,23,727**

Pourcentage d'accroissement d'assurance en vigueur durant l'année... **4.97**
 Pourcentage d'accroissement de l'actif durant l'année... **19.75**
 Chiffre de la mortalité par 1,000, étant .14 de moins qu'en 1902... **6.46**

Pour toute information relative au système d'assurance fraternelle de l'O. I. F. s'adresser à tout officier ou membre de la Société.