

Une présence s'impose dans la CEE

Modification des règles d'approvisionnement du gouvernement : le marché des produits industriels de l'Europe de 1992

Des modifications aux règles gouvernementales d'approvisionnement de la Communauté européenne (CE) auront des incidences importantes sur le marché des produits industriels européens, en particulier pour le matériel électrique de grande dimension, les sous-secteurs de fileries et de câbles pour lesquels les services publics sont les principaux acheteurs.

Le marché

Les produits industriels constituent jusqu'à 32,7 % des achats du gouvernement de la CE, soit plus que tout autre secteur.

L'accroissement de la transparence et de la libéralisation dans les méthodes d'approvisionnement transformeront le marché européen en ce qui a trait au matériel de construction, l'équipement des industries des ressources, l'équipement minier, les fabricants de pâtes et papier et le matériel relatif à l'environnement.

Pour tous les domaines du secteur des produits industriels, on suggère aux entreprises canadiennes d'établir leur présence en Europe, au moyen d'alliances ou de fusions; de localiser et d'exploiter des créneaux pertinents du marché; et de se concentrer davantage sur la Recherche et le Développement (R&D) afin de devenir concurrentielles sur le plan technologique dans la CE.

La concurrence

Au lieu de la situation actuelle où le gouvernement allemand accorde une priorité et sa préférence aux fournisseurs allemands, le gouvernement français aux fournisseurs français, etc. l'entrée en vigueur des nouveaux règlements de la CE ouvriront l'approvisionnement public dans tous les pays de la CE aux entreprises européennes et étrangères de la même façon, en autant que les exigences en matière de contenu de la CE sont satisfaites.

En vertu des nouvelles directives de la CE, les gouvernements auront de la difficulté à protéger leurs industries nationales. Des entreprises de tous les

Etats membres de la CE et même des entreprises extérieures à la CE pourront obtenir des contrats réservés auparavant aux intérêts intérieurs.

Matériel électrique

Le sous-secteur du matériel électrique, y compris les génératrices et les moteurs électriques, les moteurs et les turbines, devrait connaître de nouveaux débouchés à la suite de la formation de l'Europe de 1992.

Les services publics sont les principaux clients des produits électriques de

à l'échelle internationale, mais se voyaient exclus des marchés de la CE compte tenu des méthodes et des normes d'achat des services publics.

Afin de mettre en marché ces produits, il sera essentiel d'établir une présence en Europe, non seulement pour respecter les règles de la CE en matière d'approvisionnement public, mais aussi parce que le rapport valeur-poids n'est pas assez élevé étant donné les frais d'expédition outre-Atlantique.

Matériel de construction

Dans le secteur du matériel de construction, il y a certains segments du marché, comme le matériel de grande dimension de réparation de routes, dans lesquels les entreprises canadiennes sont favorisées.

Afin d'être concurrentielles, les petites entreprises canadiennes devront élaborer des stratégies comprenant le transfert de la technologie, l'octroi de licences internationales, les entreprises conjointes et les méthodes de production modernes. Pour les entreprises qui peuvent trouver un partenaire adéquat, et qui satisfont aux autres

exigences, l'Europe de 1992 offre des possibilités d'expansion.

Matériel relié à l'industrie des ressources

Le secteur du matériel relié aux industries des ressources doit envisager d'étendre son marché à l'extérieur du Canada, en particulier en ce qui concerne les domaines du matériel d'exploitation pétrolière et gazière. Compte tenu du climat et de la géographie du Canada, les entreprises canadiennes ont développé des produits spécialisés et font figure de chefs de file dans des segments particuliers de ce marché.

De même, l'industrie du matériel minier au Canada a acquis une bonne réputation dans l'exploration géologique de pointe, les méthodes d'extraction qui nécessitent moins de main-d'oeuvre, et les techniques de fonderie à efficacité élevée. Lorsque la souplesse est plus importante que l'éco-

(Voir page 7 : L'Europe.)

L'Europe en transition : conférence importante sur l'Europe de 1992

Date : le 15 janvier 1991

Endroit : Toronto, hôtel Delta Chelsea Inn

Commanditaires : Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada (AECEC) et le ministère de l'Industrie, du Commerce et de la Technologie de l'Ontario

Renseignements : Secrétariat l'Europe de 1992.
Tél. : (613) 238-1070. Télécopieur : (613) 238-3805.

grandes dimensions construits sur mesure (génératrices hydrauliques, turbines, transformateurs d'électricité, équipement d'aiguillage).

A la suite des modifications dans les règlements auxquels sont soumises les méthodes d'approvisionnement, les entreprises canadiennes concurrentielles ayant des filiales dans la CE devraient connaître une augmentation de leur chiffre d'affaires. Il s'agit d'un marché où les entreprises européennes entreprennent déjà des démarches, en prenant de l'expansion et en faisant des pressions pour défendre leurs intérêts.

Câbles et filage électriques

Le secteur des câbles et du filage électrique est dominé au Canada par trois sociétés dont deux, Canada Wire and Cable et Northern Telecom, sont canadiennes. Les produits canadiens, en particulier les produits de pointe comme les câbles électriques et de télécommunication, sont concurrentiels