

Doubaï offre d'excellents débouchés pour un large éventail de produits agricoles, de produits alimentaires en vrac ou en emballage et d'aliments préparés congelés. Les Émirats arabes unis sont déjà de gros importateurs de blé et de légumineuses.

Les supermarchés de Doubaï sont semblables à ceux du Canada, mais la gamme des produits qui y sont offerts est beaucoup plus étendue. En raison du très grand nombre de résidents étrangers, les importateurs privilégient les produits de marques connues, qui sont l'objet de stratégies de promotion éprouvées. Toutefois, la part du commerce de détail occupée par les grandes chaînes de supermarchés s'accroît, et les importateurs s'intéressent de plus en plus aux produits de marques de distributeurs.

Doubaï possède un important secteur de l'hébergement et de la restauration, qui constitue une bonne porte d'entrée sur le marché. La restauration a affiché la plus forte croissance ces derniers temps, surtout en raison de la forte multiplication des hôtels construits pour répondre à la demande touristique grandissante. La plupart de ces grands hôtels luxueux comptent plusieurs détaillants en quête d'un large éventail de produits alimentaires de qualité.

C'est ici que prend fin notre tour d'horizon. Voilà un avant-goût des possibilités qu'offrent le Maghreb et la péninsule arabique pour les exportateurs canadiens de produits agricoles et agroalimentaires.

Le travail d'équipe en vue de l'exportation.

J'espère vous avoir donné le goût d'approfondir davantage le sujet.

Un bon point de départ pour votre collecte d'information sont les renseignements accessibles en ligne, dont les études de marché détaillées fournies sur le site Web « InfoExport » du MAECI. Je vous conseille ensuite de songer à assister à des foires commerciales et à des expositions qui sont très fréquentées dans la région. Vous trouverez sur le site Web du MAECI le bulletin Rendez-vous Moyen-Orient qui vous informera sur les foires commerciales à venir.

Aussi je vous recommande fortement de communiquer avec le Conseil de commerce canado-arabe (CCCA), qui exerce ses activités dans le cadre du réseau national des Manufacturiers et Exportateurs du Canada, principal réseau d'entreprises du Canada. Au fil des ans, le CCCA a établi des relations cordiales et mutuellement profitables avec d'importants décideurs dans la région.

Il va sans dire que vous avez tout intérêt à vous familiariser avec la religion, l'histoire et la culture propres à la région.

Il s'agit autant d'un geste de courtoisie que d'un bon sens des affaires. Une fois de plus, j'espère vous avoir démontré qu'il est tout simplement judicieux pour les gens d'affaires d'explorer plus à fond les possibilités que j'ai exposées aujourd'hui. Je vous remercie de votre attention.