

La demande de matériel remis à neuf couvre toute la gamme des produits, depuis les concentrateurs et les épaisseurs jusqu'à des grands treuils.

Le marché du matériel minier découlant du développement de nouveaux projets est constitué en ce moment par le projet Puquio Norte, dont l'exploitation débute en novembre 1996. COMINESA commencera également à exploiter son usine de traitement du bismuth à la fin de 1996.

La Bolivie est un marché de plus en plus important pour le matériel et les services miniers. Les sociétés étrangères concurrentielles qui sont bien représentées et qui veulent y mettre l'effort et la créativité voulus auront certainement un rôle à jouer. Le pays a une économie ouverte et des droits d'importation faibles (5 % sur le matériel et 10 % sur les consommables) et une devise convertissable. Étant donné ces facteurs, et la présence d'une petite industrie locale qui commence à s'implanter, les sociétés minières peuvent importer librement de quoi satisfaire leurs besoins en matériel.

Les principaux fournisseurs étrangers sont la Suède, les États-Unis, la Finlande, le Canada, le Pérou, le Chili, le Brésil, l'Allemagne, le Japon et la Chine.

Le concurrent le plus fort sur le marché du matériel de forage, des compresseurs d'air, des pompes et des véhicules spéciaux pour les mines est Atlas Copco, de Suède. Cette société a une usine de fabrication (Atlas Copco Boliviana), qui a été construite vers la fin des années 70 et a bénéficié d'une sorte de monopole dans les pays du Groupe andin (Venezuela, Colombie, Équateur, Pérou et Bolivie), car elle pouvait exporter vers tous ces pays sans droits de douane. Cette surprotection est disparue lorsque la notion de marché libre a commencé à s'appliquer en Bolivie. Le NPE a ramené les droits de douanes à 10 % pour toutes les importations étrangères, si bien que le marché est devenu ouvert et compétitif. La société suédoise est toutefois un facteur très important dans le secteur minier de Bolivie.

Pour réaliser des ventes sur le marché bolivien, il est indispensable d'avoir sur place un agent ou un représentant compétent. Le répertoire minier joint au présent guide donne les coordonnées de plusieurs des firmes les plus connues.

Comme les sociétés minières locales préfèrent nettement les distributeurs qui ont des installations sur place pour assurer le service et peuvent fournir dans de brefs délais des pièces de rechange et une main-d'oeuvre spécialisée, il est important que les exportateurs canadiens intéressés par le marché bolivien en tiennent compte dans le choix de leur agent local.