

marché. En outre, la contraction des budgets pousse les Saoudiens à se préoccuper davantage du coût et de la valeur de leurs achats.

Débouchés

Étant donné que le Canada n'est pas un grand producteur de matériel médical et de diagnostic d'une certaine importance, les perspectives les plus intéressantes qui s'offrent aux sociétés canadiennes concernant la fourniture d'articles de grande consommation tels que les seringues jetables, les blocs et le matériel de laboratoire. Il existe également des débouchés dans le secteur des services. Les entreprises saoudiennes spécialisées dans l'exploitation et l'entretien des hôpitaux sont à la recherche d'associés étrangers possédant les compétences nécessaires et donnant des assurances sur le plan technique. Le coût et la qualité sont des facteurs cruciaux dans tous les cas, de même que le choix d'un associé ou d'un agent saoudien approprié.