

nombre de vendeurs éventuels, tant américains qu'étrangers, il n'en demeure pas moins que l'industrie qui possède un produit de qualité peut pénétrer ce marché. Compte tenu de la vive concurrence qui existe dans ce secteur, tant sur le plan de la qualité que des prix, celui qui propose la plus infime amélioration est sûr de se faire entendre.

Étant donné l'étendue et le degré de perfectionnement de la Californie, il importe de diviser jusqu'à un certain point son infrastructure industrielle afin de mettre en lumière certains secteurs particuliers. Si on considère cet État comme une entité économique distincte, on voit que son PNB est le neuvième en importance au monde. De façon très générale on peut dire que les entreprises de fabrication de fuselage et de groupes motopropulseurs aérospatiaux sont situés dans le sud de la Californie, tandis que les entreprises de communication spatiale et électronique se retrouvent surtout dans le nord.

La Californie reçoit environ le cinquième des crédits affectés aux achats de défense, le tiers des engagements de recherche et de développement et près de la moitié des affectations de la NASA. Des 98,7 milliards de dollars accordés en 1981 par le département de la Défense au titre de marchés principaux, la Californie en a reçu 16,23 milliards, soit 16,8 % du total : 4,88 milliards de l'Aviation (19,4 % du montant total de 25,27 milliards de dollars); 6,17 milliards de dollars de la Marine (22,6 % du montant total de 27,41 milliards de dollars); 3,57 milliards de dollars de l'Armée (19,8 % du montant total de 18,1 milliards de dollars); 1,63 milliard de dollars de la Defense Logistics Agency (12 % des 13,18 milliards de dollars totaux); 380 millions de dollars d'autres sources. La Californie bénéficie en outre d'environ 22 % des marchés militaires et spatiaux. Les trois quarts environ de ces marchés sont accordés à des entreprises regroupées dans six comtés de la Californie du Sud.

Territoire de Los Angeles

En 1981, le marché de la défense dans le territoire de Los Angeles, y compris les marchés principaux, représentait près de 13 milliards de dollars. (On ne possède par de données sur le montant des marchés de sous-traitance accordés notamment à des entreprises de la Californie du Sud.)