

## L'ASSURANCE MONT-ROYAL

Compagnie Indépendante (Incendie)  
 Bureaux : 1720 rue Notre-Dame  
 Coin St-François-Xavier, MONTREAL  
 RODOLPHE FORGET, Président.  
 J. E. CLÉMENT, Jr., Gérant-Général.

## "La Foncière"

Compagnie d'Assurance Mutuelle  
 contre le Feu.

Bureau Principal: 15 Cote St-Lambert, Montreal

On demande des Agents intelligents et actifs, partout où la Compagnie n'est pas représentée. Contrat avantageux; commissions rémunératrices.

Demandez notre prospectus. S'adresser aux bureaux de la Compagnie.

## LA PROVINCIALE

Assurance-Mutuelle-Incendie

Bureau-chef: EDIFICE GUARDIAN  
 160, RUE ST-JACQUES  
 MONTREAL.

Sécurité absolue. Taux raisonnables.  
 AGENTS demandés dans toutes les localités.

## LA Provident Savings Life ASSURANCE SOCIETY of N. Y.

LA MEILLEURE COMPAGNIE  
 POUR les ASSURÉS et les AGENTS

Les agents habiles et les personnes recherchant une position rémunératrice, peuvent s'adresser au bureau principal ou à aucun des agents généraux de la compagnie.

Bureau Principal pour la Province de Québec:  
 185, rue St-Jacques, - MONTREAL.

## Les Meilleurs Agents désirent

représenter une compagnie digne de leurs efforts — une compagnie qui veuille reconnaître le travail bien fait.

Un homme d'énergie et de caractère — même s'il est inexpérimenté — arrivera au succès en vendant les Contrats d'accumulation Garantis de

## The Canada Life,

Bureau Principal : - TORONTO.

# Assurances

## LA CONCURRENCE ET L'UTILITE DES CONCURRENTS

(Suite).

A cette époque, la plupart de ceux qui prenaient des contrats spéciaux n'auraient pas acheté de contrats réguliers au plein prix. Les agents à contrats réguliers ne perdaient aucune des affaires qu'ils pouvaient faire et ainsi ils n'avaient pas plus de raison alors d'être déçus qu'ils n'en ont maintenant parce que les compagnies sur les accidents et contre l'incendie font de leurs polices un article commercial. On peut aisément prouver ces faits. Si un agent travaille pour une compagnie qui ne défend pas la vente au rabais, qu'il fasse une sollicitation générale pendant quelques jours et qu'il voie combien de demandes d'assurance il peut obtenir à la première entrevue, en abandonnant une partie de la prime. Il trouvera qu'il est aussi difficile de vendre des polices d'assurance sur un tel plan que d'après le prix régulier. Lorsqu'une demande a été créée pour l'assurance, celle-ci peut être vendue à plein prix, mais il est toujours difficile de forcer la demande. Si les agents veulent avoir cela fixé dans l'esprit, ils n'auront jamais à se décourager des méthodes irrégulières qu'ils rencontrent. Un concurrent aide à faire et à convaincre les clients.

Une fois, un agent et moi avons lutté trois semaines pour avoir le même client. A la fin, je remportai la victoire mais je dus cette victoire en grande partie à mon rival, parce qu'il fut le premier à changer en candidat le client autour duquel nous travaillions tous les deux. J'essayai d'assurer un de mes amis pendant plusieurs années. J'ai employé auprès de lui, en pure perte, plus d'énergie qu'avec toute autre personne à qui j'aie jamais parlé. Comme j'étais sûr de son amitié, je me permettais même de donner libre cours à ma mauvaise humeur et je lui donnai une cote élevée pour son obstination. Finalement, je lui dis que je n'avais pas l'intention de gaspiller plus de temps à son sujet et que, lorsqu'il serait prêt à parler d'affaires, il pourrait m'envoyer chercher, si cela lui convenait. Un jour il m'envoya chercher. Un rival avait eu une entrevue avec lui et l'avait presque forcé à signer une demande d'assurance. Il était maintenant prêt à prendre une assurance avec moi et je n'eus qu'à remplir sa demande et à le faire examiner par le médecin.

Dans ces deux cas, l'aide qui me fut

(ETABLIE 1853)  
**The Phenix Insurance Company**  
 OF BROOKLYN  
 TOTAL DE L'ACTIF - - \$7,112,413.30

Robert Hampson & Son, Agents,  
 39 rue St-Sacrement, Montréal

## CREPEAU & LATOURELLE

AGENTS et COURTIERS...  
 d'Assurance contre le Feu

4 Batisse New York Life

'Phone "Main 2367" MONTREAL

## COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.

d'Assurance contre l'Incendie  
 Ci-devant  
 LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE  
 CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.  
 ÉTABLIE EN 1859

Capital autorisé - - - - -	\$1,000,000.00
Actif net excédant - - - - -	480,000.00
Dépot au gouvernement du Canada pour la garantie des porteurs de polices - - - - -	60,000.00
Sinistres payés à date - - - - -	888,021.10

Cie indépendante. Taux modérés.  
 A. A. LABRECQUE, Président.  
 J. B. LAFLEUR, Gérant.

BUREAU PRINCIPAL:  
 59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"  
 MONTREAL  
 On demande des agents pour les localités non représentées.

## WESTERN Assurance Co.

Compagnie d'Assurance contre l'Incendie et sur la Marine  
 INCORPORÉE EN 1851

CAPITAL PAYÉ - - - - -	\$1,500,000
ACTIF, au-delà de - - - - -	3,300,000
REVENU ANNUEL, au-delà de - - - - -	3,890,000

Bureau Principal: TORONTO, Ont.  
 Hon. Geo. A. Cox, Président.  
 J. J. KENNY Vice-Prés. et Directeur-Gérant  
 C. C. FOSTER, Secrétaire.  
 Succursale de Montréal:  
 189 rue Saint-Jacques.  
 ROBT. BICKERDIKE, Gérant.

S. T. WILLET, F. GAUTHIER,  
 PRÉSIDENT. SECRÉTAIRE

## "EQUITABLE" Mutual Fire Insurance Co.

Une des plus fortes Compagnies locales.  
 UN SURPLUS DEPASSANT \$126,000.00

160 RUE ST-JACQUES  
 TEL. MAIN 4535