

TABLE DES MATIÈRES

L'ALÉNA

L'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA) fera passer la zone actuelle de libre-échange de 270 millions de personnes à 360 millions — un marché plus important que celui des 12 pays de la Communauté européenne avec une production nord-américaine totale d'environ 7 billions de dollars.

Le Mexique est le plus important partenaire commercial du Canada en Amérique latine. Le commerce bilatéral entre les deux pays a dépassé les 3 milliards de dollars en 1991 et devrait atteindre les 5 milliards d'ici la fin de la décennie.

Le total cumulé des investissements canadiens au Mexique augmente rapidement, ayant passé de 350 millions de dollars en 1989 à plus de 500 en 1991.

Ce guide de marché a été préparé en tenant compte des problèmes auxquels la personne qui envisage d'exporter est confrontée. Il ne s'agit toutefois pas d'un document exhaustif et les conditions, les intérêts et les besoins particuliers à chaque cas commanderont la façon dont les entreprises doivent adapter leur approche et leur stratégie au marché mexicain. Même si tout a été fait pour assurer la précision du contenu de cette étude, il n'est pas possible d'accepter la responsabilité des erreurs ou des omissions éventuelles.

Pour obtenir de plus amples informations, s'adresser directement à :

Industrie Canada (IC) via les centres de commerce international implantés dans les provinces (cf. Contacts importants) ou à InfoEx plus au 1-800-267-8376 ou au (613) 944-4000

| | |
|--|----|
| AVANT-PROPOS | 5 |
| 1. INTRODUCTION AU SECTEUR DE L'ENVIRONNEMENT | 5 |
| Introduction | 5 |
| Une crise qui s'aggrave | 6 |
| Les effets des importations | 7 |
| Concurrer dans le secteur de l'environnement | 7 |
| Possibilités de marché pour les sociétés canadiennes | 8 |
| 2. APERÇU DU SOUS-SECTEUR | 8 |
| Approvisionnement en eau et traitement des eaux usées | 8 |
| Approvisionnement en eau | 8 |
| Traitement des eaux usées | 9 |
| Le marché de l'équipement destiné à l'approvisionnement en eau et au traitement des eaux usées | 10 |
| Importations d'équipement destiné au contrôle de la pollution de l'eau | 10 |
| Concurrence dans le domaine de l'approvisionnement en eau et du traitement des eaux usées | 10 |
| Possibilités de marché pour les entreprises canadiennes | 12 |
| Contrôle de la pollution de l'air | 13 |
| Le marché de l'équipement de lutte contre la pollution de l'air | 14 |
| L'importation d'équipement de contrôle de la pollution de l'air | 14 |
| Concurrence dans le domaine du contrôle de la pollution de l'air | 14 |
| Possibilités de marché pour les entreprises canadiennes | 15 |
| Élimination des déchets solides | 16 |
| Le marché de l'équipement d'évacuation des déchets | 17 |
| Importation d'équipement pour les déchets solides | 17 |
| Concurrence dans le domaine de l'équipement pour déchets solides | 17 |
| Possibilités de marché pour les entreprises canadiennes | 17 |
| 3. FONCTIONNEMENT DU SECTEUR DE L'ENVIRONNEMENT | 19 |
| Programmes environnementaux publics | 19 |
| Acheteurs gouvernementaux d'équipement et de services environnementaux | 20 |
| Éléments déterminant les dépenses environnementales | 21 |
| Profils de client : | |
| SEDESOL | 22 |
| Secretaria de Agricultura y Recursos Hidraulicos (SARH) | 24 |
| PEMEX | 25 |
| Comisión Federal de Electricidad (CFE) | 26 |
| Acheteurs privés d'équipements et de services environnementaux | 26 |
| NAFINSA : Financement de projets environnementaux privés | 27 |
| Garanties d'emprunt | 27 |
| North American Venture Capital Fund | 28 |
| Le cadre réglementaire | 28 |

