

La division électro-optique de Texas Instruments est le plus important fournisseur de systèmes à infra-rouge et au laser pour la surveillance et pour le repérage utilisés à des fins commerciales et militaires.

Dans l'ensemble, il y a peut-être une vingtaine de sociétés (Aérospatiale, Bell Helicopter, Boeing, E-Systems, Electrospac Systems, General Dynamics, Rockwell International, Standard Manufacturing, Texas Instruments, UTL, Varo et Vought) qui font des millions de dollars d'affaires par année avec le ministère de la Défense.

Deux centres de logistique aérienne, Tinker Air Force Base en Oklahoma et Kelly Air Force Base à San Antonio, sont d'importants acheteurs pour la United States Air Force. Ces deux centres offrent un appui logistique dans le monde entier destiné à une variété de systèmes d'armes et ils disposent d'une importante série de moteurs d'avions en plus d'assumer d'autres grandes responsabilités.

La seule région de Dallas-Fort Worth possède environ 5 % du nombre total des emplois dans le secteur aérospatial au pays, soit quelque 50 000 personnes employées directement et 50 000 autres indirectement. Les ventes de l'industrie ont été supérieures à 38 milliards de dollars en 1980; elles pourraient atteindre 75 milliards de dollars d'ici 1985 et franchir le cap des 100 milliards de dollars d'ici 1990.

## L'image du Canada

Les fournisseurs canadiens peuvent profiter du fait que de nombreuses firmes américaines ne considèrent pas les produits canadiens comme des produits "étrangers"; ces firmes achètent et facturent donc les marchandises canadiennes par l'entremise de bureaux d'achat locaux. La proximité du Canada, les relations entre les personnes et les sociétés peuvent permettre d'offrir des coûts de transport et des délais de livraison concurrentiels. Néanmoins, il est nécessaire de se consacrer davantage à la commercialisation afin de faire accepter le produit canadien pour sa conception et sa qualité.