

### ***Oman***

L'économie de l'Oman est gérée centralement du fait du rôle dominant des recettes pétrolières, qui reviennent toutes au gouvernement. Mais l'entreprise privée est activement engagée dans l'agriculture, la pêche et la fabrication, ainsi que dans les services bancaires et financiers. En 1993, les exportations canadiennes vers l'Oman ont grimpé à 59 M \$ CAN, comparativement à 10,4 M \$ en 1992. Le Sultan Qaboos s'est montré intéressé à renforcer les liens avec le Canada. Ces efforts viennent compléter les initiatives de coopération éducative et militaire entre le Canada et l'Oman. Depuis 1970, l'Oman se transforme rapidement en État-nation moderne. La croissance a été alimentée par la mise en valeur des ressources pétrolières et par l'accession au pouvoir du sultan régnant. Il existe des possibilités d'exportations canadiennes vers l'Oman dans des secteurs comme la sécurité, la géomatique, l'agro-alimentaire, l'éducation et la formation. Les services fournis par les firmes canadiennes actives dans ce pays sont un ajout important à l'activité commerciale. L'Oman est un marché au comptant. La lettre de crédit irrévocable est l'instrument le plus souvent utilisé pour le paiement.

### ***Qatar***

Le pétrole brut comptait pour environ 35 % du produit intérieur brut du Qatar en 1992; il a toujours représenté plus de 90 % des recettes d'exportation. Le pays pourrait compter jusqu'à 28 000 hectares de terres arables, dont environ 7 000 sont déjà cultivés. Mais la population dépend fortement des aliments importés, ces achats constituant environ 15 % des importations totales. En 1992, les exportations canadiennes ont atteint 8,9 millions \$ CAN, mais ont été ramenées à 5,3 millions \$ en 1993. Nos principales exportations sont les automobiles, les machines, les tapis, les appareils électriques, le polyéthylène et les appareils téléphoniques. Le Qatar se classe au deuxième rang mondial pour ses réserves de gaz, dont le développement nécessitera des investissements massifs aux plans des installations offshore, du transport, du traitement, de la distribution et de la commercialisation. Le pays offre aussi d'importantes possibilités aux fournisseurs canadiens de biens de consommation, d'équipements et de services de géomatique et de télécommunication ainsi que de produits agro-alimentaires. Le Qatar est un marché au comptant. La lettre de crédit irrévocable est l'instrument le plus utilisé pour le paiement. La Société pour l'expansion des exportations {SEE} accepte volontiers d'offrir un financement-projets au gouvernement qatarien.

### ***Émirats arabes unis***

Les Émirats arabes unis comprennent au moins 80 % de terres désertiques, le reste étant largement composé de marais salins. La production locale d'aliments comble 25,5 % de la consommation alimentaire totale des ÉAU. Ouverte en 1985, la Zone franche Jebel Ali {JAFZ} à Dubaï est conçue pour intéresser les multinationales à y établir des usines et des entrepôts pour des biens qui pourront être exportés en Asie, en Afrique et au Moyen-Orient. En 1993, les exportations canadiennes dans les ÉAU totalisaient 81 millions \$ CAN. Nos principales exportations étaient le tabac, le bois d'oeuvre, les composants d'aéronef, les automobiles et les hélicoptères. Les exportations canadiennes dans le pays se sont considérablement accrues ces dernières années dans un large éventail de secteurs. Abou Dhabi constitue le principal marché en raison de sa part dominante des réserves et des recettes de produits énergétiques. Dubaï est devenu le principal centre de commerce d'entrepôt pour la région s'étendant de l'Afrique orientale au nord du Golfe, à l'Iran et au sous-continent indien. Son rôle de centre urbain régional, le dynamisme de ses milieux d'affaires, ses installations d'exposition et ses services de soutien font de Dubaï un endroit idéal où mener des affaires. Les exportateurs canadiens y trouvent des débouchés et les perspectives d'exportations dans les ÉAU restent favorables. Il existe d'excellentes possibilités dans des secteurs aussi divers que les aliments préparés et crus, les vêtements et les logiciels. Les ÉAU sont un marché au comptant. La lettre de crédit irrévocable est l'instrument le plus souvent utilisé pour le paiement.