

caer. Durante los próximos 74 años hubo solamente algún intento ocasional.

En diciembre de 1940, el entonces ministro de comercio James MacKinnon y un grupo de cuatro realizó un esfuerzo más concreto. Marcharon a Jamaica y Colombia, donde MacKinnon sufrió un ataque de cálculos renales y tuvo que regresar a Canadá. En julio del mismo año, visitaron Ecuador, Perú, Chile, Argentina, Uruguay y Brasil. En los cuatro años siguientes las exportaciones a los países visitados se cuadruplicaron.

MacKinnon encabezó otra misión en 1946, como consecuencia de la que se firmaron acuerdos comerciales con México y Colombia. Para 1953, cuando el Ministro de Comercio C.D. Howe encabezó un gran grupo que fue a Brasil, Argentina, Uruguay, Trinidad, Venezuela, Colombia, República Dominicana, Haití, Cuba y México, el comercio entre Canadá y los países latinoamericanos y caribeños había superado los \$500 millones.

En 1968, el Ministro de Asuntos Exteriores Mitchell Sharp encabezó una misión mayor y más prestigiosa al Sur, compuesta de cuatro ministros y treinta asesores que visitaron Argentina, Brasil, Chile, Perú, Colombia, Venezuela, Costa Rica, Guatemala y México. Las relaciones comerciales continuaron aumentando.

En 1982, Canadá vendió a Iberoamérica artículos por un valor de \$4 000 millones, adquiriendo de ellos una cantidad similar.

### **Venezuela**

Venezuela tiene más de 15 000 000 de habitantes de diferentes orígenes raciales.

Es el mayor asociado comercial de Canadá de todos los países iberoamericanos. Desde mediados de 1970 se han intercambiado misiones comerciales entre los dos países. El Primer Ministro Trudeau realizó una visita, oficial al país en 1976, el Ministro de Relaciones Exteriores venezolano José Zambrano Velasco visitó Canadá a principios de 1981 y el Ministro de Asuntos Exteriores de Canadá Mark MacGuigan marchó a Venezuela en 1982.

Venezuela es el mayor suministrador de petróleo de Canadá y, en 1982, la balanza comercial se inclinaba muy favorablemente a su favor, ya que Canadá importó artículos por un valor de \$1 800 millones, principalmente petróleo, y exportó por un valor de \$437 millones.

La reciente baja de la producción de crudos livianos venezolanos ha hecho que el país muestre interés en la tecnología canadiense de conversión de petróleos pesados tales como los procedentes de arenas bituminosas.

Venezuela exporta a Canadá mineral de hierro, cacao y café, y Canadá vende a Venezuela papel de periódico, piezas de automóviles, caucho sintético y plásticos.

### **México**

Con 74 millones de habitantes, declaró su independencia de España en el decenio 1810 y la obtuvo en 1821, habiendo sido primero monarquía, después república, de nuevo monarquía bajo Maximiliano de Austria y, después de su caída, una república hasta estos días.

Canadá y México han tenido relaciones por largo tiempo.

En 1905, los dos países contrataron a una línea de navegación británica para transportar artículos entre ambos países. El contrato se renovó en 1909 y 1912, pero terminó este servicio al iniciarse la Revolución Mexicana en 1913.

En 1920, México envió un representante comercial a Toronto y Canadá envió otro a México. De este intercambio no salió nada fijo. La Segunda Guerra mundial cambió esta situación y ambos países firmaron un acuerdo en 1946. En dicho año México vendió a Canadá artículos valorados en \$13,5 millones y compró por \$8,8 millones.

Actualmente México es el segundo asociado comercial de Canadá y el que tiene una relación más variada. Las exportaciones canadienses a México se duplicaron, durante los 60 y las exportaciones mexicanas a Canadá se triplicaron. En mayo de 1980, los dos países firmaron un acuerdo de cooperación industrial y energética que prevé la venta de petróleo mexicano a Canadá y la participación canadiense en el desarrollo industrial mexicano. En 1981, las exportaciones canadienses ascendieron a \$711 millones y sus importaciones, que reflejan el efecto del petróleo, ascendieron a \$996 millones. El año pasado, las importaciones se elevaron a un valor de \$998 millones, mientras que las exportaciones disminuyeron a \$485 millones.

### **Brasil**

Brasil es el mayor país de Sudamérica y sus 127 millones de habitantes son casi la mitad del total del subcontinente.

En 1982 fue el mejor cliente sudamericano de Canadá, al comprar por un valor \$525 millones y vender a Canadá artículos por valor de \$482 millones.

El Presidente Joao Figueiredo visitó Ottawa en dicho año y mostró su interés particular en la alta tecnología canadiense.

La Export Development Corporation de Canadá prestó a Embratel, la empresa gubernamental brasileña de telecomunica-

ciones, \$84,6 millones y Embratel se comprometió a comprar dos satélites de comunicaciones nacionales y el equipo terrestre asociado de la Spar Aerospace Limited de Toronto. La EDC prestó además \$30 millones a Petrobrás, el organismo gubernamental brasileño del petróleo, para comprar equipo de refinación de petróleo.

Durante la mayor parte de este siglo, Canadá fue el mayor inversionista extranjero en Brasil.

El vínculo comenzó en 1896, cuando el capitán F.A. Gualco de Toronto y Augusto de Souza, cuñado del presidente del estado brasileño de Sao Paulo, establecieron el primer sistema de tranvías eléctricos de Sao Paulo. El ingeniero americano Frederick S. Pearson obtuvo la mayoría del capital necesario en Canadá, principalmente de accionistas del ferrocarril Canadian Pacific. The Sao Paulo Tramway Light and Power Company Ltd. fue constituida en Ontario en 1899 y Alexander Mackenzie de Toronto marchó a Brasil como su primer gerente. Para 1904, todos los tranvías de Sao Paulo eran eléctricos y la compañía construyó un sistema mucho mayor en Río de Janeiro y tomó el control del sistema telefónico y de la compañía de gas.

La Brazilian Traction, Light and Power Co. Ltd., como se denominaba la operación en conjunto, obtuvo muchos beneficios hasta la gran crisis. A continuación tuvo tiempos cada vez más difíciles. El gobierno brasileño impuso las tarifas de tranvías y, dado que el país tenía una alta tasa de inflación, se hizo extremadamente difícil obtener fondos para el servicio y reemplazamiento del equipo.

Henry Borden, hijo del ex primer ministro canadiense Sir Robert Borden, accedió a la presidencia de la compañía en 1946, pero, como los brasilenos criticaban cada vez más la propiedad extranjera de la compañía, ésta decidió trasladar su sede a Brasil y nombrar a un jefe ejecutivo brasileño.

En 1962, el gobierno de Joao Goulart expropió los teléfonos de Río y en 1963 el último sistema de tranvías.

En 1969, la compañía cambió su nombre a Brascan y comenzó a diversificar su activo. Diez años más tarde vendió sus Light Serviços de Electricidad, S.A. al gobierno brasileño por un precio considerado adecuado, \$447 millones. La Brascan es ahora una gran compañía de capitalización con el grueso de sus inversiones en Canadá, pero que todavía tiene grandes propiedades en Brasil que incluyen inmobiliarias, minas de estaño e intereses turísticos.