

[Texte]

**Mr. Meacher:** Well, I am saying that we may not have, that it may be all done by private enterprise.

**Mr. Portelance:** Conversions and such things would be done by private enterprise?

**Mr. Meacher:** Yes.

**Mr. Portelance:** And by doing that you expect to have a competitive price for the products? I am looking at what is happening in Montreal, for example, with gaz naturel. They have their own employees, their own trucks and everything, and that is where they will hire extra people, once they have a bigger market than they have been getting so far.

**Mr. Meacher:** We will have our own staff for emergency service to the householder, but I believe, in the case of Gaz Métropolitain, they have private companies selling the appliances to the homeowner, so the homeowner actually buys the service from the local plumber and he puts the furnace in for him and does the installation.

**Mr. Portelance:** That might be for the conversion but, when it comes to maintenance, they definitely have a large number of employees, trucks and everything.

**Mr. Meacher:** Yes, but I believe those trucks would be mainly for the maintenance of the system itself and for emergency work.

**Mr. Portelance:** So you will have that, too?

**Mr. Meacher:** Oh, yes.

**Mr. Portelance:** So there would be new jobs created?

**Mr. Meacher:** Oh, yes. We expect to have 200 full-time employees once we get going.

**Mr. Portelance:** I think I read somewhere that you expect to serve 70,000 customers.

**Mr. Meacher:** Yes, sir.

**Mr. Portelance:** Is that the total number of homeowners in Nova Scotia, or are there more than that?

**Mr. Meacher:** Well, there are more than that.

**The Chairman:** What percentage are you taking?

**Mr. Meacher:** We expect to take about 75 per cent of the homeowners along the pipeline route. So this means that when we go into the towns we are going to be piping virtually every street in the towns that we attach, and it will only be the odd person perhaps that does not take natural gas. Now, there are some electrically-heated homes that we may not switch.

**Mr. Portelance:** How do you compare with electric heating as far as price is concerned?

**Mr. Meacher:** In Nova Scotia, substantially less.

**Mr. Portelance:** Right now it would be much less?

**Mr. Meacher:** Yes.

**Mr. Portelance:** You do not have any percentage figures?

**Mr. Meacher:** No, I had better not speculate. I cannot quite recall what the numbers are, but it is substantially less though.

[Traduction]

**M. Meacher:** Je dis qu'il se peut que nous n'ayons pas le personnel nécessaire et que tout le travail puisse être fait par des entreprises privées.

**M. Portelance:** Le remplacement des installations, etc., serait fait par l'entreprise privée?

**M. Meacher:** Oui.

**M. Portelance:** Vous prévoyez ainsi pouvoir offrir votre produit à un prix concurrentiel? Je songe à ce qui se produit à Montréal, par exemple, dans le cas de Gaz métropolitain. Cette société a ses propres employés, ses propres camions et tout le tremblement, et elle embauchera des travailleurs supplémentaires lorsque son marché s'étendra.

**M. Meacher:** Nous aurons notre propre personnel pour assurer les services d'urgence auprès des consommateurs. Mais je crois que, dans le cas de Gaz métropolitain, cette société laisse à l'entreprise privée le soin de vendre les appareils, et que le consommateur retient lui-même les services d'un plombier pour faire l'installation de la chaudière.

**M. Portelance:** C'est peut-être le cas lorsqu'il s'agit de convertir un système, mais quant à l'entretien, la société dispose certainement d'un personnel plus nombreux, de plusieurs camions, etc.

**M. Meacher:** Oui, mais je crois que les camions servent surtout à l'entretien des systèmes et aux travaux d'urgence.

**M. Portelance:** Ainsi, vous offririez également ce service?

**M. Meacher:** Bien sûr!

**M. Portelance:** De nouveaux emplois seraient donc créés?

**M. Meacher:** En effet. Nous prévoyons avoir 200 employés à plein temps, une fois l'entreprise lancée.

**M. Portelance:** Je crois avoir vu quelque part que vous prévoyez alimenter 70,000 consommateurs.

**M. Meacher:** C'est exact.

**M. Portelance:** S'agit-il du nombre total de propriétaires d'habitation en Nouvelle-Écosse, ou y en a-t-il davantage?

**M. Meacher:** Il y en a davantage.

**Le président:** De quel pourcentage est-il question?

**M. Meacher:** Nous prévoyons alimenter 75 p. 100 des propriétaires d'habitation en bordure du gazoduc. Nous installerons la tuyauterie dans presque toutes les rues des agglomérations que nous desservons, et il n'y aura qu'un petit nombre de consommateurs, peut-être, qui ne se raccorderont pas au réseau. A l'heure actuelle, un certain nombre de maisons sont chauffées à l'électricité et on ne prévoit pas la conversion de ces systèmes.

**M. Portelance:** Le chauffage au gaz naturel est-il moins coûteux que le chauffage à l'électricité?

**M. Meacher:** En Nouvelle-Écosse, il est beaucoup moins coûteux.

**M. Portelance:** Même à l'heure actuelle?

**M. Meacher:** Oui.

**M. Portelance:** Vous n'avez aucun pourcentage à cet égard?

**M. Meacher:** Non, et je préfère ne pas trop m'avancer. Je ne peux me rappeler les chiffres exacts, mais ils sont très bas.