

des négociations sur l'ALENA. En janvier 1992, j'ai assisté à Canada Expo 92 à Monterrey, où plus de 200 exposants canadiens ont attiré pour quelque 70 millions de dollars d'affaires éventuelles et repéré des possibilités de coentreprises d'une valeur estimée à 20 millions de dollars. Plus tôt cette année, j'ai eu le plaisir d'inaugurer, à Monterrey, un bureau commercial canadien qui doit répondre à l'intérêt de plus en plus vif des gens d'affaires.

Pendant les visites que j'ai effectuées au Venezuela, au Chili et en Argentine ces derniers mois, j'ai constaté sur place les énormes possibilités de renforcement et d'amélioration des partenariats commerciaux.

À Caracas, en janvier, j'ai eu l'honneur d'inaugurer Canada Expo 93, la plus grande foire commerciale canadienne jamais tenue en Amérique du Sud.

Les représentants de plus de 50 grandes sociétés canadiennes m'ont accompagné au Chili et en Argentine en avril. Des compagnies chiliennes et canadiennes participent actuellement à plus de 30 coentreprises couvrant un vaste éventail d'activités économiques. Les investissements canadiens en Argentine augmentent, particulièrement dans le secteur pétrolier, où le Canada fournit des services d'experts en systèmes de distribution du gaz naturel et en gestion de gazoducs.

Nos pays commencent à peine à exploiter les énormes possibilités qui s'offrent pour l'expansion du commerce et l'accroissement de la coopération économique. Je crois que nous avons tous intérêt à collaborer pour accroître la prospérité dans toutes les Amériques. L'ALENA est une partie importante de cette entreprise. Je vous remercie de votre attention et répondrai maintenant avec plaisir à vos questions.