

ides

meilleur  
a été

CHASE

pas la queue, car elle  
se contre les mouches  
et me tourmentent.  
lorsque l'âge m'aura  
invalide, ne me con-  
ort par la faim.  
me tue toi-même pour  
pas inutilement; enfin  
venir à toi avec cette  
nom de Celui qui est  
s une étable!"

Fouille-Partout.

meilleurs  
et les Cors

ion ou l'argent  
eur

naissent tout de suite se  
ller.  
ions de protection. Ils  
avez pas essayé l'Huile  
ous avez encore quelque  
e.

veilleuse formule—cette  
uiles essentielles avec les  
s antiseptiques—si mer-  
s milliers de bouteilles  
uellement pour réduire  
euses ou enflées.

rmacien garantit que la  
e d'Huile Emerald met-  
s de vos pieds ou argent

ur labourage,  
tant



\$6.95  
le Harnais  
Double

iqué au Canada. Les traits  
ualité, et de longueur extra,  
is furent originairement fa-  
s plus fortes tensions. Le  
convenir aux attelles Con-  
double de  
\$6.95  
De bois dur  
\$2.25  
ais remis à neuf. Une très  
.65c et .85c  
avec double  
.95c  
.15c

CHRISTIE  
REAL  
me  
vice  
Même  
adresse

CGA: 30 69 7147010 00 91

# Comment la Sun Life a fait trente-huit millions de bénéfices dans l'année 1927

### Les détenteurs de polices participantes reçoivent quatre-vingt-quinze pour cent des bénéfices—Dividendes aux assurés augmentés de nouveau—La Compagnie demande une Loi afin de rester aux mains des Canadiens.

Montréal, le 1er mars 1928.—Le record phénoménal de la Sun Life Assurance Company of Canada doit servir d'inspiration à tous les Canadiens. Son revenu de \$102,000,000 égale déjà le revenu total du Gouvernement du Canada pour l'année 1910 et \$35,000,000 est certainement un montant étonnant pour les bénéfices d'une année. Bien peu nombreuses sont les Compagnies qui peuvent publier de tels chiffres. Les commentaires intimes et pratiques du Président à l'Assemblée Annuelle donnent une explication lumineuse de la façon dont ces bénéfices ont été réalisés.

Mais plus importantes encore ont été ses déclarations relatives aux dangers que court cette grande institution canadienne de passer hors des mains des Canadiens. Il y a quelques mois, M. Macaulay a fait allusion à l'activité déployée par Wall Street dans l'achat du Stock de la Sun Life, et a attiré l'attention des assurés et des actionnaires sur le danger que cette activité faisait courir à une institution fondée et développée par des Canadiens et dont la croissance phénoménale s'est faite sous une direction canadienne. Les événements qui ont suivi ont justifié les craintes du Président et à l'Assemblée d'aujourd'hui la nouvelle a été rendue publique que les Administrateurs de la Sun Life demandent au Parlement, pendant la présente Session, une loi qui a pour but de mettre effectivement fin au danger.

### Précautions Pour Conserver Son Caractère Canadien

Dans son discours aux actionnaires et aux assurés, le Président s'est ainsi exprimé sur ce sujet: "Il n'y a qu'un usage à notre horizon. Notre prospérité même a provoqué une forte demande pour notre stock. Nous désirons prendre des mesures pour que notre grande Compagnie reste toujours strictement canadienne quant à sa direction et en particulier pour que ses placements ne soient jamais soumis à la domination de Wall Street. Un bill que nous avons présenté au Parlement va être soumis à votre approbation. Si ce bill devient loi, il nous donnera la protection dont nous avons tant besoin, et je sais que nous pouvons compter sur la cordiale sympathie et sur l'appui non seulement des actionnaires et des assurés qui sont présents ici, mais sur ceux de notre armée d'assurés dans le pays entier."

L'Assemblée a approuvé unanimement les mesures en question. On verra combien les intérêts en jeu sont importants et vitaux pour les canadiens en lisant dans le rapport soumis à l'Assemblée Annuelle ce que sont la croissance phénoménale et la force financière de la Sun Life Assurance Company of Canada. En proposant l'adoption du rapport M. T. B. Macaulay a dit:

"Vous avez été, Messieurs, si habitués à voir chaque année notre bilan dépasser tous les records précédents que vous venez ici prêts à attendre un autre rapport du même genre. Je suis bien sûr cependant que pas un de vous, dans ses moments les plus optimistes, ne s'est attendu à un rapport aussi favorable que celui que vous avez aujourd'hui. Notre record pour 1927 est vraiment bien remarquable. Permettez-moi de vous en indiquer quelques traits:

### Croissance Remarquable, Puissance Financière, Profits.

- \* Les nouvelles assurances souscrites se sont élevées à \$328,000,000, une augmentation de plus de \$62,500,000.
- \* Le total des Assurances en cours à la fin de l'année s'est élevé à \$1,487,000,000, et est en ce moment bien supérieur à \$1,500,000,000.
- \* Le revenu a dépassé \$102,000,000, une augmentation sur l'année précédente de \$23,800,000. Ces chiffres font sur moi grande impression. Non seulement ce compte a dépassé la centaine de millions, mais l'augmentation à elle seule est égale à ce qu'était notre revenu total il y a huit ans seulement, alors qu'il représentait le résultat total de 49 années d'efforts sérieux. Une Compagnie d'Assurance-vie avec un revenu global ne dépassant pas notre augmentation serait une importante corporation.
- \* L'actif s'est augmenté de \$56,000,000 et dépasse maintenant \$400,000,000.
- \* Mais les chiffres les plus remarquables sont ceux des bénéfices; ils se sont élevés à \$38,000,000. On jugera de la grandeur de ce montant, en se rappelant que nos

bénéfices de l'année précédente qui nous avaient causé tant de joie étaient de \$20,500,000. Il ne serait guère raisonnable de supposer que nos bénéfices des années à venir continueront dans les mêmes proportions étonnantes, et c'est pourquoi nous avons mis de côté une partie importante de cette somme afin de pourvoir aux événements imprévus.

### Grandeur des Fonds de Prévoyance et de l'Excédent.

"Les titres que nous détenons ont été évalués d'une façon très prudente, mais nous avons encore retranché de cette évaluation modérée une somme de \$5,000,000 pour faire face aux fluctuations de cours, ce qui porte le total de ce compte spécial à \$10,000,000.

"Nous avons mis de côté les montants suivants: une somme supplémentaire de \$1,500,000 pour imprévu, portant ainsi le capital de ce fonds à \$12,500,000, \$500,000 ont été mis de côté en prévision d'un accroissement de longévité des rentiers, ce qui porte ce compte à \$2,000,000; \$1,300,000 ont été versés à nos réserves pour les assurances tropicales; en outre nous avons porté \$1,000,000 au compte d'amortissement de notre Siège Social et de nos autres immeubles.

"Nous avons distribué \$11,100,000 sous forme de dividendes à nos assurés et nous avons mis de côté \$6,200,000 pour les dividendes attribuables, mais non encore payables. Après avoir pourvu à tous ces comptes, nous avons ajouté \$11,000,000 à notre excédent non attribué, ce qui en a porté le montant de \$34,000,000 à \$45,000,000.

### Echelle des Dividendes Augmentée Pour la Huitième Année Successive.

"Mais la nouvelle qui sera reçue avec le plus d'enthousiasme est que pour la huitième année successive nous avons augmenté l'échelle de nos dividendes aux assurés. La base de distribution pour 1928 exigera plus de \$900,000 de plus qu'il n'eût été nécessaire sur la base de l'année dernière.

### Les Dividendes aux Assurés N'ont Pas de Supérieurs au Monde.

"Nous pouvons déjà dire, en ce qui concerne les profits des assurés, que nous ne sommes dépassés par aucune autre Compagnie au monde. Mais cela ne nous satisfait pas. Nous ne serons contents que le jour où nous pourrons dire qu'aucune Compagnie au monde ne peut nous atteindre. Il y a quelques années, j'ai dit au personnel de nos Agences que j'espérais pouvoir annoncer une augmentation de notre échelle de dividendes pendant dix années consécutives. Nous avons maintenu le record pendant huit ans, mais les neuvième et dixième années sont encore à venir et nous verrons ce qu'elles nous réservent. Notre étonnant excédent non attribué et les grandes dotations de nos fonds de prévoyance sont les meilleures garanties que puissent avoir nos assurés pour l'avenir de leurs dividendes.

### Les Dividendes Importants Sont le Résultat d'une Sage Politique de Placements.

"Vous vous demandez comment nous pouvons réaliser ces énormes bénéfices. Les \$38,000,000 que nous avons gagnés peuvent se diviser approximativement de la façon suivante: \$14,000,000 proviennent des opérations ordinaires d'Assurance-vie de la Compagnie; \$5,000,000 sont des bénéfices provenant du rachat ou de la vente de titres et \$19,000,000 représentent une augmentation de valeur marchande. De tous les bénéfices réalisés par la branche participante, les assurés reçoivent 95 pour cent.

"Je ne voudrais pas que vous supposiez que nous spéculions jamais. Nous ne le faisons pas. Naturellement, nous n'hésitons pas à vendre des obligations ou d'autres titres à revenu fixe quand leur cours s'élève à un point tel que le rendement cesse d'être satisfaisant, mais quand nous achetons un stock, nous l'achetons comme placement permanent. Nous achetons pour conserver et nous ne vendons jamais simplement parce que le cours a subi une hausse.

"Nous avons toutefois bénéficié d'une véritable épidémie de remboursement de titres et cela nous a permis de réaliser \$5,000,000 de bénéfices.

### Rendement Elevé—Pas d'Intérêts en retard.

"Les gains normaux d'une Compagnie d'Assurance-vie dépendent très largement du rendement de ses placements. Le rendement des placements, d'une façon générale, a régulièrement baissé depuis quelques années et tout semble indiquer que cette baisse continuera. Pendant combien de temps? nous ne pouvons le dire. Cette perspective n'est pas encourageante pour les acheteurs d'obligations et les prêteurs sur hypothèques. C'est un fait qui ne nous cause, quant à nous, aucune inquiétude. Nous avons pris à notre service de nombreux groupes d'hommes qui sont parmi les plus intelligents, les plus expérimentés, les plus énergiques, et qui ont le mieux réussi sur ce continent, et c'est avec eux que nous essayons de maintenir le taux de rendement de nos placements. Comment avons-nous pu obtenir leur collaboration? En devenant actionnaires des plus importants parmi les corporations fondamentales du pays, et en assurant ainsi notre part dans leurs bénéfices. Les dividendes reçus sur les stocks que nous possédons sont déjà supérieurs de \$2,000,000 à ceux qui en provenaient au moment où nous les avons achetés. Notre compte d'intérêts comprend aussi, naturellement, les dividendes que nous recevons et il est intéressant de voir quel en a été le progrès. En 1921, le taux moyen réalisé était de 6.07 pour cent; en 1923, de 6.20 pour cent; en 1924, de 6.38 pour cent; en 1925, de 6.41 pour cent; en 1926, de 6.69 pour cent; et en 1927, si nous le calculons sur la même base que les années précédentes, il serait de 6.81 pour cent. Nous n'avons pas voulu accuser un rendement si élevé et, comme nous déduisons toujours 5 pour cent des revenus de nos placements pour tenir compte des frais, vous remarquerez que nous donnons seulement le rendement net, 6.47 pour cent, déduction faite des frais relatifs aux placements. La baisse du taux d'intérêt ne nous fait pas peur.

"La qualité de nos placements se révèle par le fait que pas un dollar, soit en intérêts, soit en dividendes, sur une obligation, soit sur une action préférentielle ou sur une action ordinaire comprises dans notre actif, n'est en retard d'un seul jour.

### Affaires Doubles en Quatre Ans.

"La position que nous avons atteinte justifie notre enthousiasme, mais il faut que nous regardions toujours le présent comme un point de départ pour préparer l'avenir. Que sera cet avenir? Chaque année nous avons prédit avec confiance l'avenir glorieux qui nous était réservé et cet avenir de nos promesses se déroule maintenant devant nous dans toute sa grandeur et dans toute sa puissance. Que sera l'avenir qui suivra ce présent? Je relisais, il y a quelques instants, mes propres remarques d'il y a deux ans et les chiffres dont nous étions alors si fiers semblent petits et sont bien dépassés. Nous avons doublé notre stature jusqu'à présent tous les cinq ans et demi depuis les débuts de la Compagnie, mais cette fois, il ne nous a fallu que quatre ans pour la doubler et aujourd'hui nous grandissons plus rapidement que jamais au cours de notre histoire. Je prédis que les chiffres que nous aurons dans deux ans feront paraître les chiffres d'aujourd'hui petits, tant ils les dépasseront.

### La Sun Life a sa Façon Particulière de Grandir.

"On dit quelquefois en parlant de nos progrès: "Oui, l'Assurance-vie se développe merveilleusement." Cela est vrai; mais la Sun Life ne se contente pas de grandir simplement avec l'Assurance-vie en général. Les statistiques que nous possédons indiquent qu'en 1927, le total des affaires nouvelles de toutes les Compagnies opérant sur le continent Nord-américain n'a dépassé le total de 1926 que de 1 pour cent. Mais les nouvelles affaires de la Sun Life of Canada accusent une augmentation de vingt-trois pour cent. Nous avons notre façon à nous de grandir. Notre prospérité, notre popularité et l'appui enthousiaste de nos 600,000 assurés rendent notre croissance à la fois certaine et rapide. Comme je l'ai déjà dit, l'avenir qui nous attend sera, j'en suis convaincu, plus merveilleux que tout ce que nous pouvons imaginer et c'est vraiment une pensée réconfortante que toute cette croissance en stature et en prospérité représentant un accroissement de services à l'humanité, et des services à un coût de plus en plus réduit pour nos assurés.

En terminant ses observations, le Président a rappelé la nécessité, expliquée plus haut, de sauvegarder l'avenir de la Compagnie.

Le Conseil d'Administration de la Sun Life Assurance comprend—T. B. Macaulay, F.I.A., F.A.S., Président et Administrateur-Délégué; Arthur B. Wood, F.I.A., F.A.S., Vice-Président et Actuaire; Robert Adair, W. M. Birks, Hon. Raoul Dandurand, J. Redpath Dougall, Sir Herbert S. Holt, Abner Kingman, J. W. McConnell, C. E. Neill, Carl Riordon, John W. Ross, His Honour James C. Tory, Hon. Lorne C. Webster. Au cours de l'Assemblée générale, trois nouveaux Administrateurs ont été nommés:—Hon. L.-A. Taschereau, Ross H. McMaster et C. B. McNaught.

### Intéressant pour les Apiculteurs.

Résultat du Concours de ruchers de 1927, organisé par l'Association des Apiculteurs de Québec.

- Classe A, ruchers de 1 à 20 colonies  
1er prix, médaille d'argent, M. Roch Gagné D'Israëli, Wolfe.  
2e prix, médaille de bronze, M. Ulysse Thibault, St-David.  
3e prix, \$4, Rév. J. Thibault, St-Félix d'Otis, Chicoutimi.  
4e prix, \$3, M. Paul Champagne, St-Valère, Arth.  
5e prix, \$2, Madame Luc Catellier, St-Valier, Bell.  
6e prix, \$1, M. Paul Rainville, Beauport-Est, Qué.  
7e prix, \$1, M. François Joneas, Lévis; M. l'abbé Deblois, St-Patrice, Lotb.; M. Alphonse Carleton, D'Israëli, Wolfe; M. Alph. Audet, St-Anselme, Dorch.
  - Classe B, ruchers de 21 à 50 colonies  
1er prix, médaille d'argent, M. Johnny Gagnon, Martinville, Compton.  
2e prix, médaille de bronze, M. Alfred Beauchêne, Parisville, Lotb.  
3e prix, \$4, M. Ad. Mercier, St-Lazare, Bell.  
4e prix, \$3, M. Roméo Chagnon, St-Drummond.  
5e prix, \$2, M. Georges Roy, St-Anselme, Dorch.  
6e prix, \$1, M. Jean-Baptiste Dion, Syllery, Qué.; M. J.-A. Hamel, Ancienne Lorette, Qué.; M. Philéas Roy, St-Anselme, Dorch.
  - Classe C, ruchers de 51 colonies et plus  
1er prix, médaille d'argent, M. H.-J. Plourde, Métabetchouan, Lac St-Jean.  
2e prix, médaille de bronze, M. Théophile Houle, St-Germain, Drummond.  
3e prix, \$4, M. Jacques Verret, Charlesbourg, Qué.  
4e prix, \$3, M. W. Dumont, St-Albert, Arth.  
5e prix, \$2, M. Daniel Jam, Plessisville, Mégantic.  
6e prix, \$1, M. David Roy, St-Michel, Bell.; M. Eugène Dumais, St-Michel, Bell.; M. J.-Nap. Parent, St-Isidore, Dorch.
- Le concours de 1927 ayant été un grand succès, les directeurs de l'Association, à leur dernière assemblée, ont décidé d'organiser un autre concours pour l'été 1928. On pourra obtenir tous les renseignements nécessaires pour inscription à ce concours en s'adressant à M. Victor Chercuitté, Ste-Anne de la Pocatière, Kam.

**La Bronchite.** "Il y a six ans de cela," écrit Mme M. Richards, de Albion, Pa., "notre petit garçon eut une telle bronchite que nous craignîmes que cela tourne en phthisie. Quelques bouteilles de Novoro, du Dr Pierre le rendirent si fort et en si bonne santé qu'il n'eut pas même de rhume l'hiver suivant. Il y a deux ans il eut une sévère attaque d'influenza. Une fois encore, après l'usage de quelques bouteilles de Novoro il recouvra la santé." Des milliers de parents ont une foi inébranlable en ce remède quand la maladie atteint leur famille, car il ne manque jamais de faire du bien, et dans bien des cas point n'est besoin d'autres remèdes. Les enfants aiment à le prendre car son goût est agréable et son action est douce. Ne le demandez pas au pharmacien, car seuls des agents spéciaux peuvent le procurer directement du laboratoire du Dr Peter Farhney & Sons Co., Chicago, Ill. Livré exempt de douane au Canada.