

pour le capital nécessaire pour recommencer à neuf ses affaires.— Sources de capital.—Emission de stock pour l'obtention de capital et avantages de ce système.—Comment faire une émission de stock.— Où trouver les actionnaires?—Responsabilités de l'actionnaire.— Comment présenter votre proposition pour la vente du stock.—*La pratique de l'économie dans le commerce.*—Comment le marchand peut-il obtenir de 24 à 40 pour cent d'escompte sur ses achats?

OPERATIONS DE BANQUES.

Comment négocier un emprunt à la banque.—Le commerce de la banque et du banquier.—Durée des prêts faits par la banque.— Privilèges qu'ont les déposants d'une banque commerciale.—Comment préparer votre bilan si vous désirez emprunter de la banque.— Ce que la banque exige de l'emprunteur.—Quatre manières de se procurer du capital.—Quand s'adresser à la banque pour un emprunt.—Comment vous assurer l'aide de la banque pour améliorer vos affaires et intérêts commerciaux.—Ce que la banque considère en accordant un crédit.—L'influence de vos antécédents sur votre crédit.—Ce que signifient, pour la banque, l'état financier et l'analyse d'un commerce.—Les points qui influencent et gagnent le banquier.—Renseignements importants pour le banquier.—Ce que doit contenir la demande de crédit.—Système de banques.—Emprunts payables sur demande.—Prêts à terme.—La banque en temps de panique.—Le taux d'intérêt.—L'avantage pour la banque, en certains cas, des prêts sur demande.—Quand doit-on emprunter sur demande. — Dangers qu'il y a pour l'emprunteur, dans cette sorte de prêt. — Conseils aux emprunteurs. — Comment les banques déterminent le taux d'intérêt.—Les syndicats de banques.— Souscriptions à ces syndicats.

PATRONS ET EMPLOYÉS.

Les problèmes du patron.—Le choix de ses employés.—Qualifications et qualités requises chez l'employé; son éducation.—Garçons de bureaux.—Comment donner ses instructions à ses employés.—La courtoisie du patron à l'égard de l'employé.—Applications pour positions.—