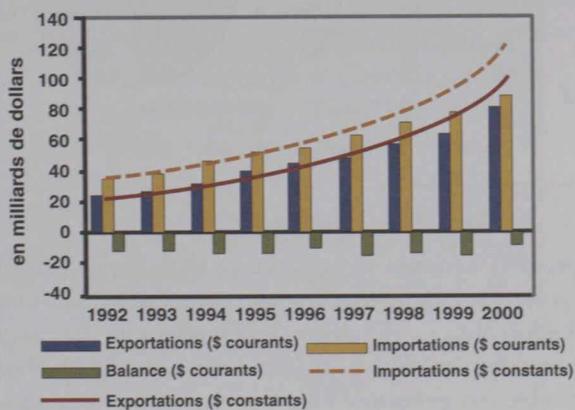


## Encadré B : Position du Canada dans le commerce mondial des produits de haute technologie

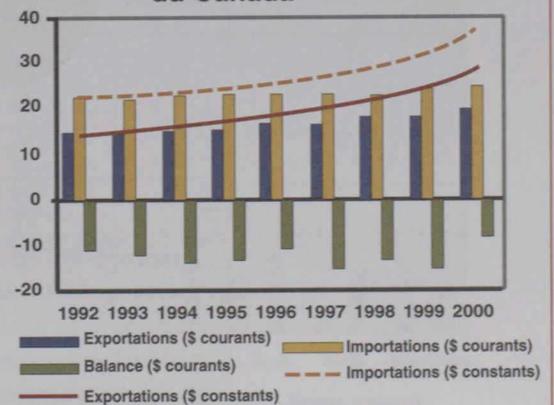
Au cours de la dernière décennie, le commerce des produits de haute technologie a constitué un facteur clé de la croissance des échanges internationaux du Canada, avec l'Ontario et le Québec en tête<sup>9</sup>. Bien que le Canada ait réussi à bien se positionner pour fournir des produits de haute technologie sur le marché américain, il est demeuré un joueur peu important sur le marché mondial.

La valeur des exportations canadiennes de produits de haute technologie a augmenté très rapidement ces dernières années (figure B1). En l'an 2000, les exportations canadiennes de haute technologie ont augmenté de 30 p. 100 et les importations, de 26,2 p. 100, en dollars constants, dépassant ainsi largement la croissance des autres catégories du commerce des marchandises. En dollars courants, ces exportations ont affiché des hausses importantes, malgré le déclin continu des prix des ordinateurs et des produits informatiques connexes. Le pourcentage des exportations canadiennes de produits de haute technologie dans l'ensemble des exportations de marchandises du Canada (en dollars constants) peut constituer un autre indicateur de la croissance : les produits de haute technologie ont représenté 28,9 p. 100 des exportations de marchandises en 2000, plus du double des 14 p. 100 observés en 1992 (figure B2). Le pourcentage correspondant pour les importations est passé de 22 p. 100 à 37 p. 100 au cours de la même période.

**Figure B1 : Commerce des produits de haute technologie du Canada**



**Figure B2 : Pourcentage des produits de haute technologie dans le commerce des marchandises du Canada**



Entre 1992 et 2000, les exportations canadiennes de produits de haute technologie ont progressé plus vite que les importations de ces produits. Les importations de produits de haute technologie ont atteint de nouveaux sommets au fil des années, en raison de la demande persistante d'investissements dans les nouvelles technologies afin d'accroître la productivité et la capacité d'exportation des divers secteurs de l'économie canadienne. Étant donné que la valeur des importations est habituellement plus élevée que celle des exportations, l'accroissement des importations a creusé le déficit du Canada dans les échanges de produits de haute technologie, qui a atteint 8,3 milliards de dollars, en dollars courants, en l'an 2000. Parmi les produits de pointe, la catégorie des machines et du matériel de bureau, qui comprend les ordinateurs, a largement contribué à cette évolution, en dollars courants et en dollars constants. Depuis 1994, les machines et le matériel de bureau sont également devenus la plus importante composante des exportations de produits de haute technologie, puisque leur part (en dollars constants) a doublé et est passée de 20 p. 100 en 1992 à 41 p. 100 en 2000, tandis que la part des importations est passée de 23,2 p. 100 à un sommet de 51,5 p. 100 durant la même période (figures B3 et B4).

<sup>9</sup> Les produits de haute technologie comprennent les avions, les moteurs et les pièces; les machines et le matériel de bureau; les téléviseurs, le matériel de télécommunications et le matériel connexe; et d'autres produits divers. Les données sur la balance des paiements, en dollars courants et en dollars constants, sont utilisées dans ce rapport spécial et proviennent de la publication de Statistique Canada intitulée *Le commerce international des marchandises du Canada*.

