

LA BONNE RENOMMÉE D'UN MARCHAND

*ne peut se maintenir que par son équité et sa probité dans ses transactions avec ses clients.
Lorsqu'un client demande du*

BOND'S SOAP

(SAVON DE BOND)

et que vous ne l'avez pas en stock, n'offrez pas une substitution, soyez franc et droit, n'essayez pas de faire injure à l'intelligence de votre client en lui offrant une substitution, parcequ'une femme qui aura une fois essayé le Bond's Soap (Savon de Bond) ne trouvera plus rien pour la satisfaire si ce n'est le Bond's Soap.

Si vous n'avez pas encore donné votre ordre pour le "Bond's Soap" et que vous désirez que vos clients apprennent à connaître parfaitement ce savon avant que vous en teniez en stock, si vous voulez nous envoyer une liste de vos clients, nous enverrons à chacun d'entr'eux un échantillon gratuit. Nous invitons chaque épicier et chaque marchand général à nous écrire pour obtenir un échantillon qu'il fera bien d'employer pour ses balances, ses vitrines, ses vitres, ses articles en plaqué, pour enlever les taches d'encre sur le comptoir et sur le bureau. Emportez-le à la maison, à votre femme ou à votre mère et demandez-lui son opinion. Elle pourra l'employer pour son argenterie et ses couteaux sans crainte de les rayer. De fait, il peut être employé pour les pièces les plus délicates de bijouterie ou pour les plus grossiers ustensiles de cuisine ou de laiterie et des plus tâchés, avec des résultats également bons. Chaque fois que vous vendez une barre de Bond's Soap nous vous garantissons que vous donnez complète satisfaction à votre client, tant sous le rapport du poids que du prix, et pardessus tout de la qualité.

H. B. MUIR & CIE

AGENTS GENERAUX

1, Rue Ste-Helene, Montreal.

18, Rue Victoria, Toronto.

JOSEPH CARMEN, Winnipeg, Man.

A. KITT-LEDGER, 603 Hastings St., Vancouver C.A