

Babcock & Wilcox, Combustion Engineering et Foster Wheeler. Elles sont toutes des filiales de multinationales américaines. C'est un matériel très varié que fabrique le Canada pour la production d'énergie thermique (c'est-à-dire alimentée au pétrole, au gaz naturel, au charbon ainsi qu'avec des rebuts), ce qui exige une technologie de pointe. En raison de leur capacité de production, les trois fabricants doivent se tourner résolument vers l'exportation pour atteindre un niveau d'utilisation optimal de leur usine. Bien qu'elle puisse faire face à la concurrence internationale aux points de vue prix et technologie, l'industrie canadienne se trouve parfois limitée dans ses tentatives d'exportation en raison de certaines affiliations de sociétés et d'accords de licence.

Le Canada produit également du matériel de chaufferie (par exemple des pompes à alimentation de chaudière, du matériel d'eau d'alimentation et des filtres en toile) qui est écoulé à prix concurrentiel au Canada et à l'étranger.

On se sert généralement des groupes électrogènes produisant une énergie de pointe ou d'appoint dans les situations où il faut produire une quantité assez importante d'énergie dans un temps relativement court, par exemple en période de charge maximale ou pour des charges minimales en régions éloignées. L'industrie canadienne a les moyens de produire un vaste éventail de générateurs à gaz à turbine de diverses tailles. Le Canada produit également des groupes électrogènes diesel de plus de 500 chevaux-vapeur. Les fabricants canadiens de groupes électrogènes jouissent d'une autonomie à peu près complète pour l'exportation et sont en mesure de faire face à la concurrence internationale. La composante canadienne pour ce genre de matériel varie de 50 à 70 %.

L'industrie des fils et des câbles jouit d'une situation à peu près équilibrée sur les marchés étrangers tout en répondant à environ 90 % de la demande intérieure. Nous avons au Canada les matières premières, y compris le cuivre, qui représentent une part importante du coût, ce qui signifie que les produits canadiens peuvent faire face à la concurrence mondiale. Le principal obstacle auquel se trouve acculé ce secteur est que la plupart des pays industrialisés accordent la préférence à leurs propres fournisseurs tandis que certains des pays en voie de développement répondent à leurs propres besoins puisque la technologie de production utilisée est relativement simple. Depuis quelques années, le Canada fournit des fils et des câbles à l'Arabie Saoudite, mais