

MACDONALD'S

Achetez-vous de la clientèle ?

La partie importante d'une vente n'est pas l'échange de valeurs — monnaie et marchandise. C'est "la clientèle" que vous avez acquise par la transaction. Car si vous voulez vendre de la marchandise, il faut que vous achetiez de la clientèle.

Depuis 1858 les tabacs Macdonald ont obtenu la confiance des fumeurs Canadiens. Indiscutable comme qualité, de valeur insurpassable, le Macdonald vous arrive avec une foule d'amis dont la "clientèle" a été conquise depuis longtemps par le tabac avec un coeur.

Vous trouverez qu'il est facile de vendre le Macdonald. Vous trouverez qu'il est facile d'acheter de la "clientèle" avec le Macdonald. Par dessus tout, vous trouverez qu'il est immensément profitable de pousser le Macdonald.

Le Tabac avec un coeur



En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.