

L'ASSURANCE MONT-ROYAL
 Compagnie Indépendante (incendie)
 Bureaux : 1720 rue Notre-Dame
 Coin St-François-Xavier, MONTREAL
 RODOLPHE FORGET, Président.
 J. E. CLÉMENT, Jr., Gérant-Général.

**Protégez vos Glaces
 contre les Accidents**
 PAR UNE POLICE DANS LA
 COMMERCIAL BURGLARY & PLATE GLASS INSURANCE CO.
 Bâtisse New York Life, Phone, Main 2367
 ISIDORE CREPEAU, Gérant,
 AGENTS DEMANDÉS

SUN LIFE OF CANADA
 AU 31 DÉCEMBRE 1908
 Actif \$29,238,525.51
 Surplus sur tout le Passif et le
 Capital, Hm 3/4 et 3 p.c. Standard 2,596,303.96
 Surplus d'après l'Étalon du Gouv. 4,118,491.91
 Revenu en 1908 6,949,001.98
 Assurances en vigueur 119,517,740.89
 Ecrivez au bureau-chef à Montréal pour avoir la petite
 brochure intitulée "Prosperous and Progressive."
 LES POLICES DE LA SUN LIFE SONT FACILES À VENDRE

**LA COMPAGNIE
 'EQUITABLE'**
 D'ASSURANCE MUTUELLE CONTRE LE FEU
 Une des plus Fortes Compagnies locales
 ayant plus d'argent disponible en mains pour
 le total d'assurance qu'elle porte, c'est-à-dire
 que son surplus de réserve est le plus élevé.
BUREAU
 160, rue ST-JACQUES - MONTREAL
 S. T. WILLETT, PRÉSIDENT F. CAUTHIER, GERANT

LA CANADA LIFE A PAYÉ
 en 1905, aux détenteurs de polices ou
 à leurs représentants : : : : :
\$3,272,000
 contre des paiements similaires de
\$4,954,000
 faits par les vingt-et-une autres com-
 pagnies Canadiennes.

(ÉTABLI 1855)
The Phenix Insurance Company
OF BROOKLYN
 TOTAL DE L'ACTIF - - \$8,719,795.33
 Robert Hampson & Son, Agents,
 5 ST. JOHN STREET

Assurances

NOS CHANCES D'AFFAIRES
 Par N. H. Bastedo, devant la Life Un-
 derwriters' Association of Canada

Le comité exécutif de votre associa-
 tion a jugé à propos de me demander
 de vous adresser la parole et cet honneur
 est trop grand pour que je le refuse. J'ai
 choisi comme sujet: "Nos chances d'af-
 faires."

Bien que la sollicitation dans l'assu-
 rance-vie procure le plus grand bienfait
 à l'individu qui s'assure, nous ne devons
 pas oublier que nous ne sommes pas en
 affaires uniquement pour le bénéfice
 d'autrui, ni pour le bien de notre santé.
 Après avoir étudié la question avec soin
 et d'après ma propre expérience, j'en suis
 venu à la conclusion qu'un solliciteur
 d'assurance-vie qui réussit bien au point
 de vue financier, est en bien meilleure
 situation qu'un vendeur de toute autre
 catégorie. Par exemple, le voyageur de
 commerce ordinaire reçoit de \$1,000 à
 \$2,000 par an, et quelques-uns des meil-
 leurs voyageurs gagnent jusqu'à \$3,000,
 mais ils n'ont aucun moyen d'augmenter
 ce revenu ou de le rendre permanent. Le
 grand avantage de notre profession est
 que nous pouvons, d'année en année,
 nous former un revenu croissant par les
 renouvellements d'assurance, de sorte
 que, dans un âge plus avancé, si nous ne
 pouvons plus faire de nouvelles affaires,
 nous aurons un revenu, par les renou-
 vellements, assez important non seule-
 ment pour faire vivre nos familles, mais
 aussi pour payer à un homme plus jeune
 un salaire substantiel afin qu'il nous
 remplace comme agent actif, ce qui n'est
 que juste pour nous-mêmes et pour la
 compagnie. Une autre grande chance
 d'affaires que nous avons tous est la pos-
 sibilité de trouver de temps à autre un
 homme qui prendra une forte police d'as-
 surance, par exemple \$50,000 ou \$100,000
 et, comme vous le savez tous, la commis-
 sion pour la première année sur une
 telle somme est très substantielle, pour
 ne rien dire des renouvellements qui sui-
 vent; avec ce grand pays du Canada qui
 se développe, avec la richesse croissante
 de nos commerçants et de nos manufac-
 turiers, nous pouvons tous espérer obte-
 nir un certain nombre de fortes polices
 dans l'avenir.

Nous entendons un grand nombre
 d'hommes songeant à entrer dans l'assu-
 rance-vie déclarer que c'est un travail
 trop pénible et que le nombre des agents
 est trop grand. Si nous avons quelque
 connaissance de l'assurance, nous savons
 que cela n'est pas. Il est bien vrai que

LA "FONCIERE"
 COMPAGNIE D'ASSURANCE
 CONTRE L'INCENDIE
 Capital Autorisé \$1,000,000
 Bureau principal,
 No 10, BOULEVARD ST-LAURENT
TARIF INDEPENDANT
 J. H. L. MARCIL, Directeur Gérant.

Enfermez vos soucis de bureau dans
 votre place d'affaires pendant la nuit. Il
 pourrait arriver que le lendemain matin
 ils aient disparu.

**WESTERN
 ASSURANCE CO.**
 INCORPORÉE EN 1851
 ACTIF, au-delà de - - \$3,130,384.82
 Bureau Principal: TORONTO, Ont.
 Hon. GEO. A. COX, Président.
 W. R. BROCK, et JOHN HOSKIN, K. C.,
 LL.D., Vice-Présidents.
 W. B. MEIKLE, Gérant-Général.
 C. C. FOSTER, Secrétaire.
 Succursale de Montréal:
 189 rue Saint-Jacques.
 ROBT. BICKERDIKE, Gérant

LA COMPAGNIE D'ASSURANCE
LIVERPOOL & LONDON & GLOBE
 L'actif en espèces dépasse . . . \$56,000,000
 Les Placements Canadiens dé-
 passent . . . 3,750,000
 Les Réclamations payées dépas-
 sent . . . 230,000.00
 SUCCURSALE CANADIENNE;
 Bureau Principal, Édifice de la Compagnie, Montreal.
 Directeurs Canadiens:
 E. S. CLOUSTON, Ecr. Président
 GEO. E. DRUMMOND, Ecr., F. W. THOMPSON,
 Ecr., JAMES CRATHERN, Ecr.
 Sir ALEXANDRE LACOSTE.
 J. GARDNER THOMPSON, Gérant Résident.
 WM. JACKSON, Député Gérant.
 J. W. BINNIE, Asst. Député Gérant.

METROPOLITAN
 Life Assurance Co'y of New York
 (Compagnie à Fonds Social)
 Actif \$236,927,000
 Polices en vigueur au
 31 décembre 1908.. 9,960,106
 En 1908, la compagnie
 a émis au Canada
 des polices pour... \$16,812,000
 Elle a déposé entre les
 mains du Gouver-
 nement Canadien,
 exclusivement pour
 les Canadiens..... \$5,500,000
 Il y a plus de 300,000 Canadiens
 assurés dans la METROPOLITAN.