

INTERNATIONAL HARVESTER COMPANY OF CANADA LIMITED
FONDERIE DE FER MALLEABLE DE HAMILTON

ÉTAT DES MATIÈRES UTILISÉES DANS LA PRODUCTION

1926 à 1935 inclusivement

		%
Fer en gueuse..	\$ 629,362	56.061
Déchets..	140,368	12.503
Total de fer en gueuse et de déchets.. . .	\$ 769,730	68.564
Houille..	211,647	18.852
Creusets de recuite..	58,891	5.246
Sable..	31,960	2.847
Huile à noyau..	19,527	1.739
Huile combustible..	13,909	1.239
Gaz..	5,775	0.514
Clous..	4,246	0.378
Noir de fonderie..	3,559	0.317
Divers..	3,413	0.304
	\$ 1,122,657	100.00
Total tel que ci-dessus..	\$ 1,122,657	
Main-d'œuvre et charges ajoutées à la fonderie.. . .	2,638,674	
Total..	\$ 3,761,331	

Il ressort des renseignements fournis au Comité par les compagnies qu'il y eut pendant la période à l'étude une tendance croissante à acheter des matières premières au Canada.

Il est révélé que l'acier constitue l'article le plus important des matières premières utilisées et la preuve établit que le prix canadien est depuis longtemps approximativement le prix courant aux Etats-Unis majoré du droit de douane et du tarif de transport. Cependant, pendant les années 1933 à 1935, les prix de l'acier canadien n'ont pas suivi la tendance constatée aux Etats-Unis et dans le Royaume-Uni et sont demeurés relativement plus bas pendant cette période. Toutefois, depuis cette époque, les prix de l'acier canadien tendent de plus en plus à suivre le niveau des deux pays mentionnés. Les compagnies ont avisé le Comité que le prix de l'acier a rebondi depuis le mois de décembre 1936 et que l'augmentation depuis cette date s'est établie à 23 p. 100 environ. C'est une augmentation importante, mais il convient de fixer et de montrer sous son vrai jour son importance relative comme facteur du coût.

L'on notera que les besoins d'acier de l'*International Harvester Company of Canada Limited*, dont le chiffre de production d'instruments aratoires et de pièces de rechange s'établit à 25 p. 100 environ de la consommation totale moyenne au Canada, ont absorbé au cours des dix années terminées en 1935 une somme dépassant quelque peu \$10,000,000. Ce chiffre réduit à un moyenne annuelle représente un déboursé de \$1,000,000 par année et l'augmentation susdite (23 p. 100) coûterait apparemment à la compagnie une somme additionnelle de \$230,000.

Il n'est peut-être pas hors de propos de faire remarquer que l'*International Harvester Company of Canada Limited* n'achète pas une quantité considérable de ses matières premières de la compagnie-mère ou d'une filiale quelconque pour ses fins de production. Ainsi, pour ce qui est de l'achat de matières premières, elle n'est pas mieux située que la *Massey-Harris Company*, sa principale concurrente au Canada. De fait, la *Massey-Harris Company* pour répondre aux besoins de son commerce d'exportation et de son commerce canadien produit une quantité beaucoup plus forte d'instruments aratoires au Canada que l'*International Harvester Company*, la proportion étant d'environ 3 à 2. Par ailleurs, étant donné le plus fort volume de son commerce d'exportation, la *Massey-*