

Il faut, pour ce faire, des efforts soutenus de libéralisation mondiale et d'intégration qui tiennent compte des points forts et des faiblesses de l'économie de l'Afrique. L'expansion du commerce, un accès accru aux marchés et le renforcement de la protection des investissements sont avantageux pour toutes les parties et peuvent être obtenus par diverses méthodes :

◆ En axant les initiatives de promotion et de soutien du commerce sur les marchés et les secteurs prioritaires qui correspondent aux points forts du Canada et aux secteurs de croissance de l'Afrique, y compris des études de marché ainsi que des missions et des foires commerciales ciblées, et en accroissant les ressources affectées à l'appui du commerce pour répondre à ces besoins :

- ☐ Le Service des délégués commerciaux accroît son personnel canadien en Afrique subsaharienne de trois personnes en l'an 2000;
- ☐ Un nouvel agent commercial à Lagos, au Nigeria, a été embauché;
- ☐ Un nouveau poste de délégué commercial sera ajouté à la Direction générale de l'Afrique à Ottawa;
- ☐ Dans l'ensemble, le budget pour la promotion du commerce et de l'investissement en Afrique subsaharienne sera accru et de nouvelles ressources financières seront mises à la disposition des bureaux commerciaux en Afrique;
- ☐ Les nouvelles études de marché tiendront compte d'une approche régionale au besoin.

◆ En travaillant avec des États et des représentants commerciaux africains ayant une optique commune, dans le cadre des relations bilatérales et des tribunes multilatérales, pour renforcer la protection des investissements internationaux et des régimes commerciaux et réduire des obstacles particuliers à l'exportation en Afrique;

◆ En favorisant l'investissement direct, les alliances stratégiques et les coentreprises (y compris des transferts de technologie) avantageuses pour toutes les parties dans les domaines où excellent les entreprises canadiennes :

- ☐ Collaborer avec l'Alliance canadienne pour le développement des affaires en Afrique du Sud (ACDAAS) afin de favoriser des coentreprises avantageuses pour toutes les parties et qui peuvent mener à des exportations et à des transferts de technologie en Afrique du Sud. La ACDAAS a également des représentants au Canada, qui peuvent constituer un premier point de contact, ainsi que de bons liens régionaux en Afrique australe;
- ☐ Travailler avec la Direction de la coopération industrielle de l'ACDI (PCI-ACDI) pour accroître le nombre de projets en Afrique et adapter le programme aux initiatives régionales;

*Objectif :
Accroître les
échanges
commerciaux.*

*Les exportations
vers l'Afrique sub-
saharienne ont
doublé entre 1994
et 1998. Les
ressources
consacrées à la
promotion
commerciale sont
redéployées pour
profiter de cette
dynamique.*