

Sur tous les plans – coûts de revient concurrentiels, faible taux d'imposition des sociétés, absence de lourdeurs administratives –, le Canada facilite l'investissement des sociétés étrangères et leur compétitivité sur le marché mondial.

Dans le contexte très concurrentiel de l'économie mondiale, il faut de puissants incitatifs pour amener les multinationales à préférer un territoire à un autre. Dans le but de favoriser les investissements étrangers directs (IED), le Canada a mis en place l'un des milieux d'affaires les plus accueillants du monde. Les faibles coûts d'exploitation n'en sont qu'un des attraits. Le Canada est bon premier pour l'élimination des obstacles bureaucratiques à l'IED et pour l'adaptation des politiques publiques à l'évolution de la situation économique.

Comme gage de sa souplesse, le Canada a apporté à son régime fiscal des améliorations qui en feront le pays de choix pour l'investissement d'affaires international. Ces réductions d'impôt s'inscrivent dans un vaste plan d'action économique conçu pour offrir aux investisseurs étrangers un climat d'investissement plus dynamique que jamais.

le milieu d'affaires le plus concurrentiel qui soit

Le climat d'investissement accueillant du Canada favorise la compétitivité mondiale de votre entreprise

La performance gagnante du Canada

- Le Canada est en tête des pays du G7 pour la facilité d'y faire des affaires, d'après le World Competitiveness Yearbook 2008 de l'International Institute for Management Development (IMD).
- D'ici 2010, le Canada aura le plus faible taux d'imposition global sur les nouveaux investissements commerciaux et, d'ici 2012, le plus faible taux d'imposition prévu par la loi de tout le G7.
- Pour la septième fois de suite, le Canada a affiché le coût de revient des entreprises le plus bas du G7, d'après l'étude Choix concurrentiels (2008) de KPMG.
- Le Canada était le pays le moins cher du G7 pour 11 industries sur 17 analysées : l'aérospatiale, l'agroalimentaire, la biotechnologie, l'industrie chimique, le matériel médical, les produits pharmaceutiques, la fabrication de précision, la mise à l'essai de produits, la conception de logiciels, les télécommunications, ainsi que le Web et le multimédia.
- La Banque mondiale place le Canada au premier rang des pays du G7 et de l'OCDE pour le faible nombre de procédures nécessaires à l'ouverture d'une nouvelle entreprise.
- Le Forum économique mondial a récemment classé le Canada au premier rang du G7 pour l'accès global aux marchés grâce à ses barrières non tarifaires basses et au grand nombre d'importations admises en franchise au pays.
- En 2008, l'IMD a classé le Canada au premier rang du G7 quant à l'ouverture de ses lois sur les entreprises en ce qui a trait aux transactions internationales avec des partenaires extérieurs.
- Le Canada est le meilleur pays du G7 pour ce qui est d'adapter ses politiques publiques à l'évolution de l'économie et de veiller à la mise en œuvre effective de ces politiques, d'après le World Competitiveness Yearbook 2008 de l'IMD.
- Le Canada offre aux entreprises de fabrication le taux d'imposition effectif le plus bas du G7.
- Le Canada occupe déjà le deuxième rang du G7 pour le plus faible taux d'imposition des entreprises autres que celles de fabrication.
- En 2008, les avoirs en IED au Canada se chiffraient à 504,9 G\$, soit 2,8 % de plus que l'année précédente.
- Le Canada possède l'un des plus riches programmes de crédits d'impôt pour la R-D au monde.
- En 2009, le gouvernement fédéral du Canada a inscrit 7,5 G\$ à son budget en soutien financier aux entreprises intérieures et étrangères œuvrant dans l'un des secteurs suivants : la fabrication, l'énergie propre, l'agroalimentaire, la foresterie, les pêches et les services financiers. 🍁