

Sommaire

Le gouvernement des États-Unis est le plus gros acheteur de produits informatiques au monde avec une dépense de plus de 25,5 milliards de dollars US en 1994. Malgré les coupures budgétaires, le marché fédéral de produits informatiques devrait connaître une croissance modeste en termes réels (c.à.d. après l'inflation) au moins jusqu'en 1999. De plus, on prévoit une augmentation des contrats du gouvernement fédéral beaucoup plus rapide que celle du budget total fédéral dans ce secteur. Plusieurs facteurs sont à l'origine de cette croissance. Premièrement, les agences fédérales se servent des technologies informatiques pour compenser les coupures de budgets et d'effectifs en personnel. Deuxièmement, les technologies informatiques sont perçues comme élément essentiel du processus de réforme du secteur de la santé. Et troisièmement, des solutions innovatrices seront nécessaires pour résoudre le problème du *virus millénium* - ou millenium bug - c'est-à-dire, l'incapacité de la plupart des logiciels de faire des opérations de calcul en utilisant l'année 2000. Les technologies les plus demandées dans le marché fédéral de l'informatique sont : l'intégration des ordinateurs et le système téléphonique (Internet), l'échange de données informatisé (EDI), les systèmes de gestion de documents, la sécurité des données, la restructuration des activités commerciales, les transports intelligents, la compression et la conservation de données, le multimédia, le tandem informatique client/serveur et l'informatique mobile.

Ce rapport est conçu pour aider à cibler judicieusement le marché fédéral de la technologie de l'information. En premier lieu, il donne un aperçu du marché, en soulignant sa taille et ses tendances significatives. Deuxièmement, il définit la composition et les éléments essentiels d'une stratégie commerciale efficace avec le Gouvernement fédéral. Troisièmement, il montre la façon de créer la demande pour les produits ou les services en ayant recours à une stratégie de l'utilisateur final. Et en dernier lieu, le rapport explique comment développer et mettre en oeuvre une stratégie commune pour exploiter au maximum les canaux de vente fédéraux. La lecture de ce rapport et l'utilisation des données offertes, sources d'information, d'assistance, de mise en réseau et de marketing augmenteront beaucoup vos chances de réussite dans le marché fédéral.

L'industrie de la technologie de l'information est vaste, complexe et diverse. Chaque entreprise dans le secteur informatique a ses propres besoins en matière de contrats. C'est pour cette raison que le rapport n'identifie pas de marchés spécifiques en vue d'établir des contrats avec le gouvernement fédéral. Par contre, il procure les outils nécessaires pour trouver des opportunités de contrats qui répondent aux capacités de votre entreprise. De plus, à votre demande, l'ambassade du Canada à Washington fera les recherches nécessaires pour trouver des marchés qui répondent le mieux aux besoins de l'entreprise.

Les données historiques du budget fédéral ainsi que les prévisions budgétaires utilisées dans ce rapport proviennent du EIA Five Year Forecast of Federal Systems Information Opportunities", qui est publié par le Electronic Industries Association (EIA). De plus, sans l'aide et l'expertise de Terry Kelly de Terry Kelly Associates et de Tim Karney de Washington Technology, nous n'aurions pu mettre à jour cette publication. L'ambassade du Canada les remercie pour leur contribution.

**Pour de plus amples renseignements, veuillez contacter
l'Agent commercial à
l'Ambassade du Canada, Washington, D.C.
Téléphone : (202) 682-7746
Télécopie : (202) 682-7619**