



La filiale québécoise de

FURUKAWA ELECTRIC

investit

14,4 millions de \$

pour
doubler sa
capacité de production

Phillips-Fitel Inc. (PFI), filiale canadienne du géant japonais Furukawa Electric Company, investira 14,4 millions de dollars dans une coentreprise qui doublera la capacité de production de son usine de câbles de garde à fibres optiques (CGFO) située à Rimouski (Québec). Le partenaire de la PFI est la Société générale de financement du Québec (SGF), organisme de développement économique financé par l'État. « Notre société ne pouvait espérer un meilleur partenaire qu'une société québécoise. La SGF se chargera de promouvoir les intérêts de cette coentreprise et nous aidera à conserver une position de chef de file sur le marché mondial », de déclarer le directeur de la division des fils nus de la Furukawa, M. T. Nishiyama, à propos de la coentreprise.

M. Doug Kong, président de Phillips-Fitel Inc., dont le siège est à Willowdale (Ontario), indique pour sa part que l'usine de Rimouski a un avantage du fait qu'« elle a une main-d'œuvre hautement qualifiée et stable dont le rendement se reflète dans sa certification comme étant conforme à la norme ISO 9001 ».

« Les liaisons par autoroutes vers toutes les destinations d'Amérique du Nord sont excellentes. En outre, le port de Montréal nous donne un accès facile à nos marchés d'outre-mer en Inde, au Brésil et au Chili. »

L'étroite relation de travail qu'ont établie Phillips-Fitel et Hydro-Québec — un client important avec lequel l'entreprise participe à la recherche et au développement et à d'autres aspects du travail — constitue un autre avantage concurrentiel.

Des travaux d'expansion en deux temps

PFI prévoit une expansion en deux étapes. La première, déjà commencée, augmentera la capacité de l'usine de 70 % et ajoutera

10 nouveaux emplois à un effectif de 50 personnes. Cette étape, dont le budget est de 8,4 millions de dollars, devrait être achevée en mars 1998.

Soutenue par un investissement de 6 millions de dollars, la seconde étape permettra à PFI d'atteindre son objectif à moyen terme, qui vise à doubler sa capacité de production. D'après le calendrier, l'expansion doit se faire au rythme de la demande mondiale de câbles de garde à fibres optiques, laquelle devrait croître de façon marquée

à mesure qu'augmentera la clientèle intéressée à la capacité de communication à large bande.

En 1996, PFI a enregistré un chiffre d'affaires de 25 millions de dollars et exporté plus de la moitié de sa production (elle n'en exportait que 5 % lorsqu'elle s'est lancée en affaires en 1993). Les marchés étrangers de l'entreprise sont les États-Unis, la Chine, l'Inde, l'Australie, le Brésil et le Chili.

En 1996, la Furukawa Electric Company Ltd. a réalisé un chiffre d'affaires de 8 milliards de dollars. Chef de file mondial dans la technologie des systèmes optiques, la production de la société, dont le siège est à Tokyo, comprend également des fils et des câbles électriques, des composantes et des systèmes de fibres optiques, et des produits d'aluminium et de cuivre. ♦

M. Doug Kong,
président de
Phillips-Fitel Inc.



« Les liaisons par autoroutes vers toutes les destinations d'Amérique du Nord sont excellentes. En outre, le port de Montréal nous donne un accès facile à nos marchés d'outre-mer en Inde, au Brésil et au Chili. »

