

# Nenzel & Lindberg

## MUENSTER

Haben stets eine vollständige Auswahl von **General Merchandise**. Besucht uns. Wir haben Euch etwas Interessantes zu sagen über unsern neuen Discount Plan.

Versucht einen Sack voll von unserm **„Snowdrift“** oder **„Lily Brand“** Mehl und überzeugt Euch über dessen vorzügliche Qualitäten.

Wir erhielten soeben eine feine Auswahl von Schaffellgefütterten Männer- röcken, sowie von Filzschuhen, welche wir zu mäßigen Preisen anbieten.

Vergesst nicht, daß dies der Platz ist, wo Ihr die meisten Waren für Euren Dollar bekommt, da wir für Baar kaufen und nur für Baar verkaufen.

## An meine Kunden

**Ich mache freundlichst aufmerksam** auf ein gut ausgewähltes Assortment von Herbst- und Winterkleidern, Röcken, Tuch- und Pelzüberrocken, Fußbekleidung für Herbst und Winter, die beste ausgesuchte Qualität von Handschuhen, eine gute Auswahl von Damenausstattung usw., alles, was in einem General Store verlangt werden kann.

**Ich kann hier nicht angeben,** was jeder Artikel kostet, aber tue ich Geschäfte nur an Cash-Basis. Alles, was ich auf Lager habe und was ankommt, ist bezahlt, und deshalb erhalte ich für alle meine Waren einen Discount von 5 bis 25 Prozent, den ich meinen Kunden zukommen lasse. Ich habe aus diesem Grunde auch keine Rechnungen einzukollektieren, jedoch gebe ich Kredit auf kurze Termine und gegen gesicherte Notizen.

**Wer bei mir kauft, kann versichert sein,** daß er mehr für sein Geld bekommt als anderswo, da meine Kunden Anteil am Profit meines Geschäftes haben und ich in der Lage bin, Geschäftsunannehmlichkeiten zu vermeiden. Wer etwas kaufen will, was nicht an Hand ist, wie gewisse Möbel oder was immer sonst es sei, der gebe mir seine Bestellung und er wird das Gewünschte erhalten besser und billiger, als in einem Kataloghaus.

**Ich bezahle die höchsten Marktpreise** für Butter, Eier u. Pelze in Saison. Zudem ich allen meinen Kunden für das bisher geschenkte Vertrauen danke und sie in Zukunft um ihren geneigten Zuspruch bitte, grüße ich ergebenst

# FRED IMHOFF

**DANA, SASK.** Agent für Chatham Windmühlen und Wagen.

## WATSON MERCANTILE CO.

### Den größten und schönsten Store in Watson

haben wir in diesem Frühjahr von dem wohlbekannten Herrn Joseph B. Husnagel gekauft, der noch immer bei uns im Geschäft ist. Diesem großen Store haben wir in diesem Sommer noch einen bedeutenden Neubau hinzugefügt, so daß wir jetzt alle unsere Waren bei Carloads kaufen und unterbringen können. Ihr könnt bei uns Alles bekommen, vom kleinsten Artikel bis zum größten, und was wir nicht anhand haben, das können wir Euch in kürzester Zeit besorgen und zwar ebenso billig, wie Ihr es von Eaton oder sonst woher schicken lassen könnt. Diejenigen, die es schon mit uns versucht haben, sind alle sehr erstaunt und zufrieden mit unseren niederen Preisen. Die, welche es noch nicht getan haben, mögen es einmal mit uns versuchen. Wir garantieren Zufriedenheit, oder Ihr braucht die Waren nicht anzunehmen. Auch bezahlen wir Euch die höchsten Preise für Eure Farmprodukte.

Unsern herzlichsten Dank für das wohlverdiente Vertrauen sowohl der alten wie auch der neuen Kunden

**WATSON MERCANTILE COMPANY**

daß das Tier augenblicklich verendete. Als der Besitzer des Hundes die Sache erfuhr, verklagte derselbe den Bauern auf Schadenersatz. In der Gerichtsstube herrschte der Richter den Bauern an: „Warum haben Sie nicht zuerst das andere Ende der Mistgabel gebraucht?“ Der Bauer antwortet: „Wenn das wilde Vieh mit dem anderen Ende auf mich zugesprungen wäre, hätte ich wohl auch das andere Ende meiner Mistgabel zuerst genommen!“

### Warum springen so viel Lampen Cylinder?

1. Weil beim Aufsetzen derselben die Lampe sofort hochgeschraubt wird, anstatt die Flamme etwa fünf Minuten niedrig zu lassen. 2. Weil beim Aufsetzen des Cylinders nicht stets hineingehaucht wird, um ihn zu erwärmen. 3. Weil sehr oft die Cylinder mit feuchten Händen auf die Lampen gesetzt oder gar beim Aufwaschen oder Scheuern bespritzt werden. Ein heißer Cylinder, auf welchen Wasser kommt, springt sofort.

### Des Geigen-Virtuoso goldener Lohn.

Der Violinist Rubelik ist kürzlich von einer Welt-Musiktournee in London eingetroffen. Er hat während derselben im ganzen 200 Konzerte gegeben: 110 in Amerika, 40 in Australien und die andern „etwas überall“, auf Ceylon, in Süd-Afrika, in Aegypten u. s. w. Die reichsten Einnahmen hat ihm natürlich das Dollarland gebracht, 1,250,000 Mark, ohne die vielen wertvollen Geschenke zu rechnen. Die erste Tournee, welche Rubelik in der Union unternahm, umfaßte nur 60 Konzerte und trug ihm 600,000 Mark ein. Die Geschenke, die Rubelik erhielt waren so zahlreich, daß er auf dem Schiffe fünf Kabinen mieten mußte, um sie nach Europa zu bringen. Ihr Wert erreicht annähernd eine halbe Million.

Offenherzig. Sie, Kellner, der Kostbraten ist miserabel! Ich begreife nicht, wie Sie mir so etwas empfehlen konnten! — Ja wissen S', wenn er überblieben wär', hätt' Ich ihn zum Nachtmahl getriegt!

## Trauerbilder

zum Andenken an die Lieben

## ..Verstorbenen..

werden angefertigt in der Office

— des —

„ST. PETERS BOTEN,“

Muenster, Sask.

## Formulare

jeder Art

Lien Notes

Notes

Quittungen

Wahnungen

n. s. w. n. s. w.

zu haben in der Office des „St. Peters Boten.“

## Commissioners

werden aufmerksam gemacht daß wir Formulare für **Bürgerpapiere** zu billigsten Preisen liefern.

## Sekretäre der L. I. Districte

können von uns ihre Drucksachen zum billigsten Preise bei bester Qualität prompt erhalten

„St. Peters Bote,“

MUENSTER, - SASKATCHEWAN

??

Haben Sie ein Haus zu verkaufen?

Haben Sie Land zu verkaufen?

Haben Sie Pferde zu verkaufen?

Haben Sie Vieh zu verkaufen?

Haben Sie irgend etwas anderes

zu verkaufen?

Haben Sie Ländereien oder Häuser

zu vermieten?

Sind Ihnen Pferde oder sonstiges

Vieh fort- oder zugelaufen?

Eine kleine Anzeige im „Sankt Peters Bote“ würde da in sehr vielen Fällen schnelle Hilfe bringen

!!