

46. Le Canada est de loin le plus important débouché des États-Unis, comptant en 1983 pour 19 % (ou 54,1 milliards de dollars canadiens) de leurs exportations de ce pays. En comparaison, les exportations américaines au Japon, leur deuxième débouché en importance, ont représenté 29,1 milliards de dollars canadiens en 1983, ou 54 % de leurs exportations au Canada; elles ont été de 14,1 milliards de dollars canadiens (ou 26 %) au Royaume-Uni et de 12,1 milliards de dollars canadiens (ou 22 %) du Mexique. Ces chiffres et le tableau ci-après montrent que les États-Unis ont des intérêts importants dans leurs relations commerciales avec le Canada.

Tableau 4
1983

(en milliards de \$ Can.)

5 principaux marchés extérieurs des États-Unis		5 principaux fournisseurs des États-Unis	
1. Canada	54,1	1. Canada	66,3
2. Japon	29,1	2. Japon	54,8
3. R.-U.	14,1	3. Mexique	22,3
4. Mexique	12,1	4. RFA	16,9
5. RFA	11,6	5. R.-U.	16,6

Source: Département du Commerce, États-Unis

Obstacles au commerce canado-américain

A) Tarifs

47. Les deux pays imposent des tarifs douaniers plus ou moins élevés sur un grand nombre de produits traversant leur frontière commune. Ces droits constituent une forme d'imposition du commerce et rendent les biens importés plus onéreux, ce qui offre une protection aux producteurs locaux qui peuvent ainsi demander des prix plus élevés pour des biens entrant en concurrence avec des importations.

48. Les diverses séries de négociations commerciales multilatérales ont sensiblement réduit les niveaux des tarifs appliqués par chaque pays, de sorte qu'environ 80 % des exportations canadiennes aux États-Unis et 65 % des exportations américaines au Canada seront admises en franchise de droits en 1987. Toutefois, ces estimations ne tiennent pas compte du