

Lorsque Geoffrey Bennett est entré chez Pelorus Navigation Systems Inc. (www.pelorus.com) de Calgary, pour occuper le poste de vice-président et directeur financier en 1999, un défi de taille l'attendait. Il devait trouver du capital pour permettre à ce fabricant de matériel de

Honeywell pour fabriquer le Honeywell/Pelorus SLS-2000, système qui exploite la technologie GPS de positionnement mondial. En vertu d'une entente d'une durée de 10 ans, Honeywell et Pelorus se sont associés pour concevoir la technologie et fournir les composants internes;

Une société de Calgary prend son envol

Radionaviguer avec la CCC

radionavigation destiné aux aéroports d'exécuter un contrat lucratif avec son partenaire et client américain, la société Honeywell. Par l'intermédiaire de la Banque nationale du Canada, Pelorus est entrée en communication avec la Corporation commerciale canadienne (CCC), qui a adapté son Programme de paiements progressifs (PPP) afin de permettre à l'entreprise de diffuser sa technologie d'avant-garde.

Depuis 1983, Pelorus conçoit, fabrique et commercialise du matériel de radionavigation au sol servant à faciliter les atterrissages. La société, qui emploie 30 personnes, a vendu du matériel à 700 aéroports aux quatre coins du monde.

En 1995, grâce à son prototype de système d'atterrissage assisté par satellite (SLS), Pelorus a uni ses efforts à ceux de

Pelorus s'occupe seule de fabriquer et de tester chaque système.

Utilisant des satellites GPS, le SLS-2000 peut définir pour un avion en cours d'approche une trajectoire qui ne sera pas perturbée par les conditions météorologiques. Ce système est par ailleurs beaucoup moins coûteux que celui qu'il remplace et donc plus accessible pour les petits aéroports.

À l'été 1999, au moment où elle travaillait à la conception du SLS-3000, un système de deuxième génération, la société Pelorus a manqué d'argent. « Notre carnet de commandes était plein, mais nous manquions de capitaux », explique M. Bennett. Lorsque la Banque nationale du Canada a référé Pelorus à la CCC, la situation financière de l'entreprise de Calgary a pris une autre tangente. Le changement n'a pas été immédiat toutefois puisqu'à cause du contrat avec Honeywell, Pelorus ne répondait pas aux conditions d'admissibilité du PPP. De fait, le produit était encore au stade du prototype, Pelorus n'avait pas conclu de marché avec un acheteur et Honeywell retenait le paiement jusqu'à ce qu'elle ait reçu la marchandise et l'ait acceptée.

« Les obstacles étaient nombreux », explique le gestionnaire de projet à la CCC, M. Emmanuel Florakas. « Néanmoins, la solidité du partenariat Honeywell-Pelorus, le fait que le client était en même temps le partenaire — avec un intérêt direct dans l'affaire et des normes de pré-expédition — et l'excellente équipe de direction de Pelorus nous ont permis de surmonter ces obstacles. »

La banque a consenti un crédit-acheteur

DES SOLUTIONS COMMERCIALES POUR NOS EXPORTATEURS



Corporation
Commerciale
Canadienne

La Corporation commerciale canadienne (CCC) est un organisme de vente à l'exportation du gouvernement du Canada. Elle offre un accès privilégié aux marchés de l'aérospatiale et de la défense des États-Unis et se spécialise dans la vente aux gouvernements étrangers.

Les exportateurs canadiens qui font appel à la CCC ont de meilleures chances de remporter des marchés publics ou privés et bénéficient d'un avantage concurrentiel en raison de l'expérience de la CCC en matière de passation de contrats et de sa formule unique de garantie d'exécution des marchés offerte par le gouvernement.

La CCC peut faciliter les ventes à l'exportation, et ses efforts permettent fréquemment aux exportateurs d'obtenir une dispense de caution de bonne exécution, des garanties de paiement anticipé et des modalités contractuelles plus favorables.

Au besoin, la CCC fait office de maître d'œuvre pour les opérations intergouvernementales et permet d'obtenir un financement des exportations avant livraison auprès de sources commerciales.

Pour plus de renseignements, communiquer avec la CCC, tél. : (613) 996-0034, sans frais : 1 800 748-8191, téléc. : (613) 947-3903, courriel : info@ccc.ca internet : www.ccc.ca

par une acceptation d'escompte sur les débiteurs. La voie était alors libre pour Pelorus. La ligne de crédit du PPP était ouverte en décembre 1999 et remboursée au début de février 2000, au moment de la livraison finale.

« J'aurai sûrement encore recours aux services de la CCC, affirme M. Bennett. Je croyais avoir affaire à un organisme public avec des règles très strictes, mais j'y ai trouvé plutôt des gens qui désirent avant tout servir leurs clients. Ils ont travaillé aussi fort que nous à la réussite du projet. »

Aujourd'hui, Honeywell-Pelorus a des systèmes à Francfort, à Memphis et à Chicago-O'Hare, l'aéroport le plus achalandé au monde. Étant donné les commandes placées pour Seattle et Chicago-Midway et l'homologation de la FAA à venir en 2001-2002, les voyageurs pourront compter sur des vols plus sûrs et plus efficaces dans les mois et les années à venir.

Pour plus d'information, communiquer avec M. Geoffrey Bennett, vice-président et directeur financier, Pelorus Navigation Systems Inc., tél. : (403) 730-5555, téléc. : (403) 730-5511, courriel : gbenett@pelorus.com internet : www.pelorus.com

COMMENT FAIRE AFFAIRES AVEC LE GOUVERNEMENT AMÉRICAIN?

Rendez-vous au site internet de l'ambassade du Canada à Washington (D.C.) (www.ambasadeducanada.org) et consultez, dans la section Promotion du commerce, l'encadré Marchés publics du gouvernement américain.

Vous pouvez également consulter les appels d'offres au site internet de la General Services Administration (GSA) (www.gsa.gov), organisme qui facilite les achats du gouvernement américain (le premier consommateur au monde), et au site de l'Electronic Posting System (www.eps.gov).

Si vous êtes prêt à exploiter ces occasions d'affaires, la Corporation commerciale canadienne (www.ccc.ca) peut vous aider à mieux comprendre le système d'approvisionnement du gouvernement américain ou à faire en sorte que votre entreprise, en tant qu'entreprise canadienne, soit agréée à titre de fournisseur.