

Les occasions d'affaires en Arabie saoudite

ARABIE SAOUDITE— Al-Rushaid Investment Company est à la recherche d'un partenaire pour former une coentreprise en vue de la fabrication de contenants isothermes en plastique pour aliments et boissons (bouteilles isolantes, glacières à aliments, etc.). En échange de nouvelles technologies et d'une expérience spécialisée, la société s'occupera du financement, des relations avec les entreprises locales, de la commercialisation, des ressources humaines et de la construction.

Al-Rushaid Investment Company est l'une des plus grandes sociétés d'Arabie saoudite et enregistre des ventes annuelles supérieures à 800 millions \$. Ce groupe diversifié se livre à des activités liées à l'immobilier, la fabrication, la construction et les champs pétrolifères, en plus d'être le commanditaire saoudien officiel de sociétés internationales telles que Cooper Oil Tools et Aérospatiale. Le président, le scheik Abdullah Al-Rushaid, est d'ailleurs bien connu et respecté en Arabie.

Al-Rushaid réagit à une récente étude de marché qui pointe vers une forte demande potentielle de glacières en Arabie saoudite. Une coentreprise de fabrication dans ce domaine serait admissible au fonds saoudien de développement industriel qui pourrait financer jusqu'à la moitié du coût total.

Pour plus de renseignements, communiquer avec Steven Goodinson, ambassade du Canada à Riyadh, tél. : (966-1) 488-2288, poste 3353, fax : (966-1) 488-0137, ou avec M. Tayseer Al-Khunaizi, directeur de l'expansion des affaires pour Al-Rushaid Investment Company, c. p. 539, Dhahran Airport 31932, Arabie saoudite, tél. : (966-3) 898-0028, fax : (966-3) 898-3551.

ARABIE SAOUDITE — Al-Nafjan Trading and Contracting Company est à la recherche d'un partenaire pour former une coentreprise en vue de soumissionner des contrats de

sous-station électrique en Arabie saoudite.

La société Al-Nafjan est un entrepreneur de taille moyenne dont les revenus annuels s'élèvent à quelque 30 millions \$. À l'heure actuelle, la société ne soumissionne que des contrats de distribution d'énergie auprès de la Saudi Consolidated Electricity Company de l'Est (SCEC-East), région où Al-Nafjan jouit d'une bonne et solide réputation. Cependant, la société ne possède ni la technologie ni l'expérience qui la rendraient admissible à des contrats de distribution d'électricité sous tension supérieure, mais elle prévoit une forte augmentation de la demande à l'égard de la construction de sous-stations (dont le contrôle et le suivi des réseaux) et de la modernisation des installations existantes.

Al-Nafjan est à la recherche d'une société canadienne qui mettra à sa disposition sa technologie et ses connaissances sur le plan de la conception et de la gestion de projets. Le partenaire canadien pourrait être de plus grande ou de plus petite envergure qu'Al-Nafjan, laquelle n'est pas en soi un fabricant, mais serait disposée à s'approvisionner au Canada si cela s'avère rentable. En échange, Al-Nafjan ferait profiter la société canadienne de son expérience dans les milieux locaux et dans la présentation des soumissions. Elle mettrait aussi à sa disposition ses ressources humaines et ses services de construction.

La société SCECO-East est le plus gros service d'électricité en Arabie, et sa puissance installée en 1995 s'élevait à 7 197 MW (56 % généré par des turbines à vapeur et 44 % par des turbines à combustion). Environ 18 % de la production de SCECO-East est exportée à SCECO-Central (jusqu'à 1 800 MW en période de pointe), où se trouve Riyadh, la capitale saoudienne. En pleine croissance, la capacité de production de SCECO-East devrait atteindre 20 000 MW d'ici l'an 2020.

Le secteur saoudien de la production et de la transmission d'énergie entame une importante période d'expansion. On estime que 162 milliards \$ seront dépensés d'ici 2020 pour répondre aux besoins de la population croissante et de l'industrie, dont 34 milliards seront injectés dans les systèmes de transmission et de transmission secondaire. Divers projets d'interconnexion sont au programme, dont la connexion des réseaux électriques des six pays membres du Conseil de coopération des États arabes du Golfe, à savoir l'Arabie saoudite, le Bahreïn, le Koweït, l'Oman, les Émirats arabes unis et le Qatar.

Pour plus de renseignements, communiquer avec Steven Goodinson, ambassade du Canada à Riyadh, tél. : (966-1) 488-2288, poste 3353, fax : (966-1) 488-0137, ou M. Abdullah Abbad, Al-Nafjan Trading and Contracting Company, c.p. 6359, Dammam 31442, Arabie saoudite, tél. : (966-3) 834-9436, fax : (966-3) 834-9172 ou 826-6515.

ARABIE SAOUDITE — La société Al Yamamah Steel Industries Co. Ltd. est à la recherche d'une entreprise canadienne disposée à effectuer un transfert de technologie ou à former une coentreprise en vue de la fabrication de pylônes d'acier pour des lignes de haute tension en Arabie Saoudite. La société Al Yamamah Steel a un chiffre d'affaires annuel d'environ 50 millions \$, avec une capacité de production de 140 000 tonnes par année, principalement de tubes et de feuilles d'acier. Elle vend surtout à l'industrie pétrolière et au secteur du bâtiment.

Pour plus de renseignements, communiquer avec M. Steven Goodison, ambassade du Canada à Riyadh, tél. : (996-1) 488-2288, poste 3353, fax : (996-1) 488-0137, ou avec M. Aly Elchehaly, agent de promotion commerciale, Al Yamamah Steel Industries, tél. : (996-1) 477-0512, fax : (996-1) 479-1943.